

UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUMBES

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



La influencia de la inversión extranjera directa y las exportaciones
totales en el crecimiento económico peruano, 1995-2020

TESIS

Para optar el título profesional de Economista

AUTOR:

Br. Medina Cruz, Kevin Alexander

Tumbes, Perú

2024

UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUMBES

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



La influencia de la inversión extranjera directa y las exportaciones
totales en el crecimiento económico peruano, 1995-2020

Tesis aprobada en forma y estilo por:

Agurto Morán, Segundo Torivio

(Código ORCID: 0009-0007-8128-7777)

Mogollón Paico, José Domingo

(Código ORCID: 0000-0003-1528-9209)

Rodas Cobos, José Luis

(Código ORCID: 0000-0002-4540-5154)

Tumbes, Perú

2024

UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUMBES

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



La influencia de la inversión extranjera directa y las exportaciones
totales en el crecimiento económico peruano, 1995-2020

Los suscritos declaramos que la Tesis es original en su contenido
y forma:

Medina Cruz, Kevin Alexander

Montero Oblea, Yaritza Magdalena
Código ORCID 0000-0002-5660-4861

Tumbes, Perú

2024

Acta sustentación



UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUMBES

SECRETARÍA ACADÉMICA - FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

fce-secacademica@untumbes.edu.pe

“Año del Bicentenario, de la consolidación de nuestra Independencia, y de la conmemoración de las heroicas batallas de Junín y Ayacucho”

ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TESIS

(presencial)

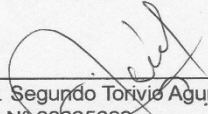
En Tumbes, a los 13 días del mes de Noviembre del dos mil veinticuatro, siendo las 4.00 pm .horas, en el Auditorio, de la **Facultad de Ciencias Económicas**, se reunieron, el jurado calificador de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Tumbes, designado por RESOLUCIÓN N° 484.2024/UNTUMBES-FACEC-D, docentes: MG. SEGUNDO TORIVIO AGURTO MORAN (**Presidente**) MG. JOSE DOMINGO, MOGOLLON PAICO (**Secretario**) MG. JOSE LUIS RODAS COBOS(**Vocal**), reconociendo en la misma resolución además, al Docente MG. YARITZA MAGDALENA MONTERO OBLEA como **Asesor**, se procedió a evaluar, calificar y deliberar la sustentación de la tesis, titulada:” **La influencia de la inversión extranjera directa y las exportaciones totales en el crecimiento económico peruano 1995-20202**”, para optar el Título Profesional de **ECONOMISTA**, presentada por la bachiller: **BCH. KEVIN ALEXANDER MEDINA CRUZ**, Concluida la sustentación y absueltas las preguntas, por parte del sustentante y después de la deliberación, el jurado según el artículo N° 75 del reglamento de Tesis para Pregrado y Postgrado de la Universidad Nacional de Tumbes, declara a la Bachiller: **APROBADO** con calificativo **MUY BUENO**

Se hace conocer a la sustentante, que deberá levantar las observaciones finales hechas al informe final de tesis, que el jurado indica.

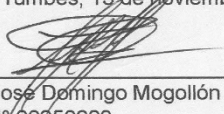
En consecuencia, queda **APTA** para continuar con los trámites correspondientes a la obtención del título profesional de **ECONOMISTA**, de conformidad con lo estipulado en la Ley Universitaria N° 30220, en el Estatuto, Reglamento General, Reglamento General de Grados y Títulos, y, Reglamento de Tesis de la Universidad Nacional de Tumbes.

Siendo las 5.00 horas 30 minutos del mismo día, se dio por concluido el acto académico, procediendo a firmar el acta en presencia del público asistente.


Tumbes, 13 de noviembre del 2024



MG. Segundo Torivio Agurto Moran
DNI N° 00235699
Código ORCID N° 0009-0007-8128-7777
Presidente (a)



MG. José Domingo Mogollón Paico
DNI N° 00250680
Código ORCID N° 0000-0003-1528-9209
Secretario (a)



Mg. José Luis Rodas Cobos
DNI N° 72944911
Código ORCID N° 0000-0002-4540-5154
Vocal

C.c:
Jurados (3)
Asesor (a)
Int.
Archivo (Decanato)

Reporte Turnitin

Informe Final - Medina Cruz.pdf

INFORME DE ORIGINALIDAD

10%	10%	2%	4%
INDICE DE SIMILITUD	FUENTES DE INTERNET	PUBLICACIONES	TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	Submitted to Universidad San Ignacio de Loyola Trabajo del estudiante	1%
2	dspace.unl.edu.ec Fuente de Internet	1%
3	www.bcl.lu Fuente de Internet	1%
4	repositorio.untumbes.edu.pe Fuente de Internet	1%
5	dokumen.pub Fuente de Internet	1%
6	hdl.handle.net Fuente de Internet	<1%
7	repositorio.unac.edu.pe Fuente de Internet	<1%
8	qdoc.tips Fuente de Internet	<1%
9	repositorio.unasam.edu.pe	<1%



Yanitza Magdalena Montero Oblas

	Fuente de Internet	<1 %
10	www.untumbes.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
11	www.yumpu.com Fuente de Internet	<1 %
12	repositorio.unc.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
13	Submitted to Pontificia Universidad Catolica del Peru Trabajo del estudiante	<1 %
14	repositorio.ug.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
15	renati.sunedu.gob.pe Fuente de Internet	<1 %
16	repositorio.esan.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
17	cybertesis.unmsm.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
18	repositorio.upao.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
19	www.eclac.cl Fuente de Internet	<1 %
20	repositorio.unap.edu.pe Fuente de Internet	<1 %



Yanetza Magdalena Montano Obledo

		<1 %
21	repositorio.undac.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
22	repositorio.unp.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
23	repositorio.upci.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
24	revistas.pucp.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
25	repositorio.uia.ac.cr:8080 Fuente de Internet	<1 %
26	Submitted to Universidad Catolica Los Angeles de Chimbote Trabajo del estudiante	<1 %
27	tesis.unap.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
28	"Estudios regionales: análisis y propuestas de desarrollo económico y social", Universidad del Pacifico, 2021 Publicación	<1 %
29	repositorio.upt.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
30	bibliotecas.ucasal.edu.ar Fuente de Internet	<1 %



Yvettza Magdalena Montano Oblass

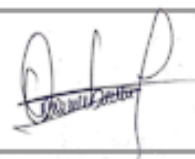
31	cdn.www.gob.pe Fuente de Internet	<1%
32	core.ac.uk Fuente de Internet	<1%
33	repositorio.upse.edu.ec Fuente de Internet	<1%
34	www.revistas.espol.edu.ec Fuente de Internet	<1%
35	Submitted to Universidad Nacional de Tumbes Trabajo del estudiante	<1%
36	cdi.mecon.gob.ar Fuente de Internet	<1%
37	"El impacto de la inversión extranjera directa (IED) y la formación de capital en el crecimiento sectorial silvoagropecuario en Chile : un estudio de series de tiempo", Pontificia Universidad Catolica de Chile, 2022 Publicación	<1%
38	Eber Jardiel Pérez Zúñiga, Julio Alonso Iglesias. "Impacto de la inversión extranjera directa en el valor agregado bruto de las empresas manufactureras", Pacha. Revista de Estudios Contemporáneos del Sur Global, 2023 Publicación	<1%



Gonzaga Magdalena Montero Obledo

39	Submitted to Universidad Tecnológica Indoamerica Trabajo del estudiante	<1 %
40	Vizcarra, Fausto Holguino Vizcarra Ojeda, Darwin Flores Mora, Pavel Martin Oropeza Talavera, Mario Enrique Rojas. "Planeamiento Estrategico de Minera Las Bambas S.A.", Pontificia Universidad Catolica del Peru - CENTRUM Catolica (Peru), 2021 Publicación	<1 %
41	biblior.url.edu.gt Fuente de Internet	<1 %
42	biblioteca2.ucab.edu.ve Fuente de Internet	<1 %
43	joseordinola2014.files.wordpress.com Fuente de Internet	<1 %
44	repositorio.unjfsc.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
45	revistanotashistoricasygeograficas.cl Fuente de Internet	<1 %
46	www.coursehero.com Fuente de Internet	<1 %
47	www.lampadia.com Fuente de Internet	<1 %
	issuu.com	 <i>Yanitza Magdalena Montero Obledo</i>

48	Fuente de Internet	<1 %
49	repositorio.cepal.org Fuente de Internet	<1 %
50	repositorio.espe.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
51	repositorio.uss.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
52	www.researchgate.net Fuente de Internet	<1 %
53	Submitted to Universidad Andina del Cusco Trabajo del estudiante	<1 %
54	Submitted to Universidad Privada del Norte Trabajo del estudiante	<1 %
55	repositorio.uladech.edu.pe Fuente de Internet	<1 %



Yanitza Magdalena Montano Obledo

Excluir citas Activo

Excluir coincidencias < 15 words

Excluir bibliografía Activo

Responsables de la elaboración de la Tesis

Br. Kevin Alexander Medina Cruz
(Autor)



Montero Oblea, Yaritza Magdalena
Código ORCID 0000-0002-5660-4861



DEDICATORIA

A mis padres Dilberto y Silvia, a mi hermano Dilbert por su permanente apoyo.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios por guiarme en esta nueva etapa de mi vida, a mis padres y hermano por darme toda su confianza y apoyarme en todos los aspectos y por último agradezco al cúmulo de profesores que han marcado mi formación profesional.

ÍNDICE GENERAL

ÍNDICE GENERAL	xiv
ÍNDICE DE TABLAS	xv
ÍNDICE DE FIGURAS	xvi
ÍNDICE DE ANEXOS	xvii
RESUMEN.....	xviii
I.INTRODUCCIÓN	20
1.1 REALIDAD PROBLEMÁTICA	23
1.2 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	40
1.3 JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO.....	41
II. REVISIÓN DE LA LITERATURA.....	43
2.1 MARCO TEÓRICO	43
2.2 ANTECEDENTES	51
2.3 GLOSARIO DE TÉRMINOS BÁSICOS	56
III.MATERIALES Y MÉTODOS	58
3.1 FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS	58
3.2 OBJETIVOS	58
3.3 POBLACIÓN, MUESTRA Y MUESTREO:	59
3.4 TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	59
3.5 METODOLOGÍA.....	60
3.6 OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES	63
IV. RESULTADOS Y DISCUSIÓN.....	67
4.1 INFLUENCIA GENERAL DE LAS EXPORTACIONES Y IED EN EL PBI:.....	67
4.2 MODELO ECONÓMICO.....	76
4.2.1 RESULTADO PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 1:	76
4.2.2 RESULTADO PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 2:	87
4.3 DISCUSIÓN	90
V. CONCLUSIONES	94
VI. RECOMENDACIONES.....	95
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS	96
VIII. ANEXOS.....	105
ANEXO 1. MATRIZ DE CONSISTENCIA	105
ANEXO 2. MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN	106
ANEXO 3. BASE DE DATOS	108
ANEXO 4. PROCESAMIENTO DE DATOS Y PRUEBAS ESTADÍSTICAS	112
ANEXO 5. BASE DE DATOS ORIGINAL.....	118
ANEXO 6. INFORME DE TURNITIN	122

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Número de Empleos Generados por cada US\$ 1 Millón Exportados.....	71
Tabla 2. Test de Raíz Unitaria con Dickey-Fuller Aumentado (DF+)	76
Tabla 3. Test de Raíz Unitaria de DF+ luego de conversión a tasas.	77
Tabla 4. Prueba de selección de rezagos del modelo VAR.....	78
Tabla 5. Estimación del Modelo VAR de 4 rezagos.....	78
Tabla 6. Pruebas de normalidad de los residuos VAR.....	81
Tabla 7. Prueba de Autocorrelación Serial para el Modelo VAR.....	82
Tabla 8. Prueba de Heterocedasticidad de White para Modelo VAR.....	82
Tabla 9. Pruebas de Descomposición de la varianza del TPBI	85
Tabla 10. Pruebas de Causalidad de Granger para el Modelo VAR	86
Tabla 11. Pruebas de potenciales Vectores Cointegrados.....	87
Tabla 12. Modelo de Vectores de Corrección de Errores.....	88

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1.PBI peruano desde 1960 – 2022, en términos reales del 2007	23
Figura 2.PBI per capital en dólares del peruano desde 1595 – 2018.....	30
Figura 3.Perú: Inversión Extranjera Directa (IED) desde 2000-2024	33
Figura 4.Perú: Exportaciones Tradicionales y no Tradicionales de 1950 a 2022	39
Figura 5.Evolución del PBI real per cápita del Perú:1960 al 2020 (2007=100)	67
Figura 6.Perú: Términos de intercambio (Eje izquierdo) e IED (Eje derecho).....	69
Figura 7.Importancia de flujos de capitales en una economía abierta y pequeña	70
Figura 8.Perú: Evolución del empleo total asociado a exportaciones 2000 - 2019.....	72
Figura 9.Pobreza monetaria del 2004-2021 según estándares de la INEI en porcentajes de la población.....	74
Figura 10.Perú: índice de precios de exportaciones (eje der.) (2007=100) e ingresos tributarios del Gobierno Central (Eje izq.) (Millones de soles)	75
Figura 11.Prueba de estabilidad del modelo con las Raíces inversa AR	83
Figura 12.Prueba de Impulso-Respuesta de las Exportaciones e IED sobre el PBI.....	84

ÍNDICE DE ANEXOS

ANEXO 1.Matriz de Consistencia.....	105
ANEXO 2.Matriz de Operacionalización.....	106
ANEXO 3.Base de datos.....	108
ANEXO 4.Procesamiento de datos y pruebas estadísticas.....	112
ANEXO 5.Base de Datos Original.....	118
ANEXO 6.Informe De Turnitin.....	122

RESUMEN

La investigación tiene como objetivo determinar la existencia de una influencia positiva de la IED y las exportaciones sobre el crecimiento económico del Perú en el corto y largo plazo comprendido dentro de los periodos 1995-2020. Usando una metodología descriptiva-correlacional, mediante un modelo VAR para encontrar una influencia a corto plazo y un modelo VECM para encontrar influencias largo plazo. Los resultados a corto plazo se presentó una relación indirecta, porque la prueba de impulso-respuesta presento un relación positiva de las IED y exportaciones hacia el crecimiento económico pero sin relación de causalidad directa comprobada por la Prueba de Granger, en cambio a largo plazo se comprobó una influencia significativa de las variables estudiadas sobre el crecimiento económico, siendo IED la que tiene un mayor impacto de aproximadamente 8.14 puntos adicionales al crecimiento económico, diferente al impacto de apenas 1.83 de las exportaciones. Por último, la investigación comprobó una relación teórica del Índices de precios de exportaciones sobre los Ingresos fiscales del gobierno nacional, que explicaría el aumento del gasto disponible para combatir las brechas sociales como la pobreza estructural presentada en el país. En cuestiones del empleo se corroboró que el comercio brinda alrededor del 18% de empleos formales de la PEA, pero que el impacto es de 3.3 veces mayor en el comercio no tradicional comparada al tradicional, por lo que el gobierno debería impulsar estos sectores a fin de conseguir industrias que entreguen un mejor valor agregada en sus productos, consiguiendo nuevas ventajas comparativas en el comercio, dado que el sector tradicional está presentando comportamientos menos potentes que el registrado en décadas anteriores, por lo que es necesario dinamizar el comercio peruano para los nuevos retos del futuro.

Palabras Claves: Crecimiento económico, Exportaciones, IED, Comercio Exterior.

ABSTRACT

The research aims to determine the existence of a positive influence of FDI and exports on Peru's economic growth in the short and long term between 1995-2020. Using a descriptive-correlational methodology, by means of a VAR model to find a short-term influence and a VECM model to find long term influences. The short-term results showed an indirect relationship, because the impulse-response test presented a positive relationship of FDI and exports towards economic growth but without a direct causal relationship proven by the Granger Test, while in the long term a significant influence of the variables studied on economic growth was found, with FDI having the greatest impact of approximately 8.14 additional points to economic growth, different from the impact of only 1.83 of exports. Finally, the research proved a theoretical relationship between the export price indexes and the national government's fiscal income, which would explain the increase in available expenditure to combat social gaps such as structural poverty in the country. In terms of employment, it was corroborated that trade provides about 18% of formal jobs of the EAP, but that the impact is 3.3 times greater in non-traditional trade compared to traditional trade, so the government should promote these sectors in order to achieve industries that deliver a better value added in their products, achieving new comparative advantages in trade, since the traditional sector is showing less powerful behaviors than those recorded in previous decades, so it is necessary to boost Peruvian trade for the new challenges of the future.

Key words: Economic growth, Exports, FDI, Foreign Trade.

I. INTRODUCCIÓN

En la década de los 90 varios países latinoamericanos enfrentaban una fuerte crisis, por el proteccionismo y el excesivo intervencionismo del Estado, que conllevó una serie de dificultades económicas, sociales y políticas. Obligando a los países a aplicar reformas estructurales como: un menor gasto público, mayor carga tributaria, aperturas comerciales e incentivos a las inversiones extranjeras, medidas que fueron recomendadas por el Consenso de Washington. Las recomendaciones fueron aplicadas en su mayoría por el país andino, mediante un modelo social de mercado implementado dentro del gobierno de Alberto Fujimori, promoviendo la inversión privada, la libre competencia, el respeto de la propiedad y la institucionalidad en las políticas monetarias y fiscales en el país, pasando de un papel de productor a regulador en el mercado nacional.

El modelo social de mercado aplicado en la década pasada creó cimientos macroeconómicos fuertes, aunque estos de ninguna manera son factores suficientes para el desarrollo dinámico esperado. Sin embargo, este modelo ha permitido una reducción de la pobreza de 59%¹ en 1991 a una pobreza de 20.2% en el 2019, una disminución de la pobreza extrema de 16.4% en el 2004 a una pobreza extrema de apenas 2.9% en 2019 según cifras de IPE (2022), estas cifras fueron posibles por el crecimiento económico en promedio de 5.1% anual registrado desde el año 2000-2019, dentro del marco de aperturas comerciales, ampliación de inversiones, atracción de las inversiones extranjeras y un papel promercado (Ayelén Almada & Hernán Reche, 2019). Todo está perspectiva cambio con la llegada de la pandemia, pues el Perú fue el más afectado social y económicamente. La economía se contrajo en 12.3% en el 2020, la mayor caída registrada desde 1989², además, aumento de la pobreza monetaria y extrema en 30.1% y 5.1% respectivamente en el 2020, aunque estas cifras siguen disminuyeron paulatinamente para el 2023, hoy 2 de cada 5 peruanos tiene riesgo de vulnerabilidad de la pobreza³, perdiendo cerca de 20 años de progreso social en el Perú según cifras del Banco Mundial (2023).

¹ Cifra proporcionada del artículo científico denominado: “Los activos de los pobres en el Perú” de 1999.

² Según datos del BCRP (2020).

³ Medido por el porcentaje de la población con ingresos entre 6.85 a 14 dólares diario en términos PPA.

Estas preocupaciones junto con los problemas estructurales del país, como crisis política⁴, alta informalidad de 75%⁵, una baja productividad estancada desde décadas y una persistente corrupción, produciendo un fuerte descontento social sobre las instituciones y el modelo social del mercado, argumentando que este modelo no les beneficia, conllevando a una polarización social evidenciado en los últimos comicios, abriéndose el debate de las ideas liberales vs las proteccionistas (Urbina, 2021). Los primeros defienden al mercado, como mecanismo para el desarrollo de un país, teniendo ejemplo el fuerte crecimiento per cápita de los tigres del este asiático (dragones asiáticos)⁶ que luego de un cambio de Industrialización de Sustitución de Importación (ISI) a una por exportaciones obtuvieron un sorpresivo crecimiento económico, Corea del Sur paso de un PBI per cápita de 6 610 dólares en 1990 a unos 31 489 dólares en el 2020, incrementando su bienestar en 4 veces en tan solo 30 años. Por el otro lado, se justifica el proteccionismo como medio por la cual los países se convirtieron en potencias mundiales actualmente, teniendo a Estados Unidos y Reino Unido como ejemplos, aunque dichos países demoraron siglos para obtener resultados, algo que los “cuatro tigres de este asiático” obtuvieron en un par décadas.

En el caso del crecimiento económico peruano se ha basado principalmente en 2 razones: La primera un buen contexto internacional, que trajo buenos términos de intercambio, mayores mercados para la exportación e interés en el ingreso de inversiones extranjeras en sectores demandados, en segundo lugar, las políticas económicas acertadas en términos monetarios y fiscales (Mendoza , 2013). El modelo ha solucionado problemas de bajo crecimientos, disminución de la pobreza y un mayor nivel de empleo, sin embargo, aún queda pendiente enfrentar temas como eficiencia de gasto público, informalidad, aumento de productividad, desarrollo de infraestructura estratégica, redistribución de ingresos e igualdad de oportunidades (Escobal, 2021). Los rezagos de la pandemia y la guerra de ucrania han cambiado la perspectiva mundial formándose nuevas oportunidades y retos, como el tema de tecnología, medio ambiente, desigualdad, fragilidad económica, pérdida de poder adquisitivo entre otras, lo que ha sido aprovechado por ideologías extremista que intentan

⁴ Como por ejemplo tener 6 presidentes en menos de 5 años.

⁵ Según datos de la OIT (2023).

⁶ Economías que experimentaron un rápido industrialización y crecimiento en Asia: Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur.

cambiar el modelo económico por un proteccionista, algo que históricamente en el país no han funcionado.

Los sectores comerciales y su financiamiento tendrán un papel protagónico tal como lo hicieron en años pasados, sin embargo, aún existe duda sobre los beneficios de estos en la economía, dentro los beneficios se encuentran: permitir el aumento de la producción mediante economías de escala; transferencias de tecnologías; generación de empleos; innovación productiva, competencia e integración regional (Suriaga & Hidalgo, 2021), sin embargo, existe estudios que determina que pesar de las bondades de libre comercio que establece la literatura económica en general, en el caso de los países en desarrollo, estos no generan producción con valor agregado, además de la existencia de una dependencia peligrosa basado en las fluctuaciones internacionales por excesiva explotación de materias primas (Urbina, 2021).

En el caso de la IED como cualquiera inversión, este tiene a generar empleos, apertura comerciales, nuevas ideas, tecnologías y prácticas de trabajo , factores que benefician al crecimiento económico, por otro lado, algunos estudios como Mamingi & Martin (2018) han determinado aunque la IED tenga beneficios positivo estos será mínimos y que estas desplazarán las inversiones nacionales, este último no existe evidencia que sea positivo o negativo, estas posturas ambivalentes y la duda sobre el actual modelo económico, genera la necesidad de realizar un investigación que recabe los análisis teóricos y los manifieste mediante un modelo econométrico a fin de determinar la influencias de estas variables al crecimiento económico dado la idiosincrasia del caso peruano, permitiendo defender el actual modelo, además de realizar una análisis empírico sobre una posible relación de las exportaciones con la IED en el caso peruano y como estas de manera conjunta e interrelacionada tiene una influencia sobre la economía peruana.

1.2. Realidad Problemática

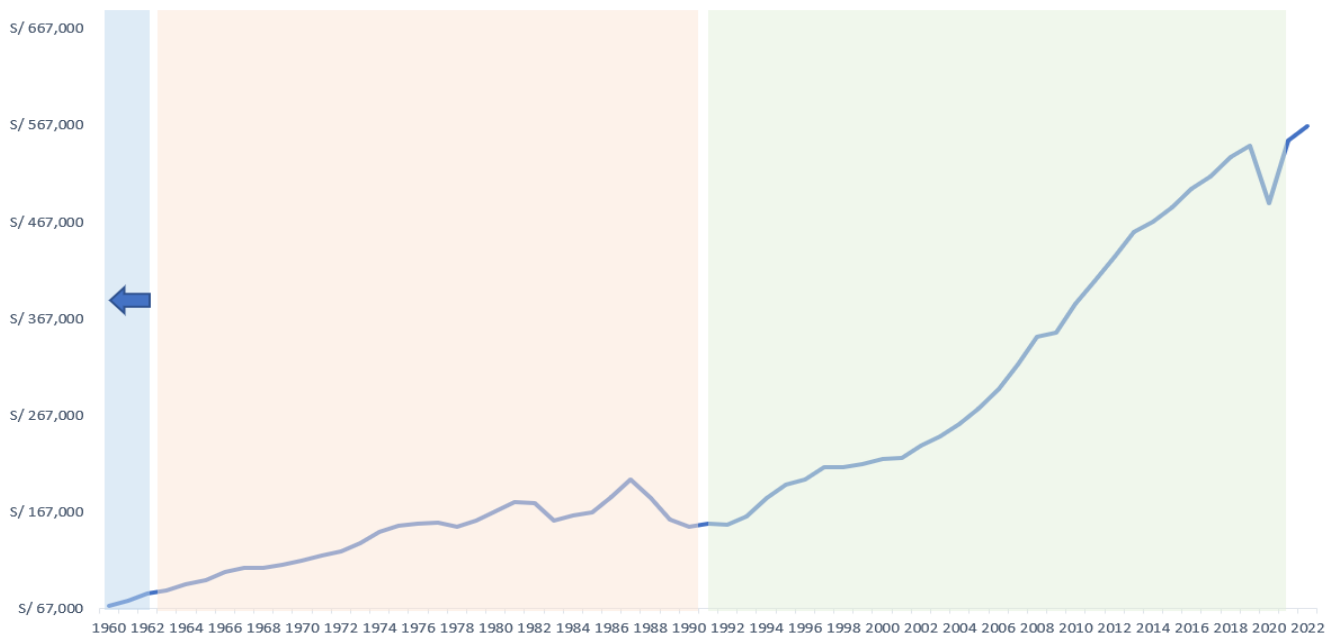
El crecimiento económico es medido por la variación de producto bruto interno (PBI) en términos reales en un periodo de tiempo dentro de una nación. A continuación, se presentará un análisis de las variables en estudio: PBI peruano, Inversión Extranjera Directa (IED), Exportaciones Totales (Expo).

1.2.1 Hechos estilizados del Perú: 1995 – 2020

1.2.1.1 Crecimiento Económico Peruano

El estudio del crecimiento económico es tan antiguo como la propia ciencia económica. Perú no es una excepción; el crecimiento económico ha sido objeto de tanto estudio que parece haberse convertido en una obsesión para los economistas. En nuestro país, se tiene la sensación de que se han probado todos los modelos posibles: desde el modelo primario-exportador, el intervencionista, hasta los modelos neoliberales (Parodi, 2007). A continuación, se analizarán 3 etapas económicas basados en cambios significativos: Modelo primario-exportador (Azul), Estrategia ISI (Rojo) y el modelo social de mercado (Verde) identificados en la figura 1.

Figura 1. PBI peruano desde 1960 – 2022, en términos reales del 2007



Fuente: (BCRP, 2023).

Indudablemente, el más reciente enfoque liberal, junto con políticas económicas adecuadas, ha producido resultados significativos para el desarrollo económico. Sin embargo, el desarrollo económico no se limita solo al crecimiento económico, sino que también abarca otros aspectos sociales esenciales. La pandemia puso en duda estos avances, lo que plantea la necesidad de examinar cómo el contexto externo, representado por las exportaciones y la inversión extranjera directa (IED), ha influido positivamente en este notable crecimiento económico. Responder a esta cuestión nos proporcionará información valiosa para la definición de políticas económicas, sean este promercado o no. Además, nos permitirá entender mejor la ambivalencia de opiniones en nuestra sociedad respecto a estas variables económicas. A continuación, se narra los hechos estilizados de la historia económica peruana, y los grandes rasgos que pasaron en la época.

La primera etapa fue el modelo primario-exportador, siendo la primera forma de inserción de América Latina a la globalización, basados en los ideales de ventaja absoluta, como por ejemplo el Perú dado a la abundancia debería especializarse en la producción y exportación de materias primas e importar los demás bienes del resto del mundo, esta doctrina se extendió en todos los países latinoamericanos (Parodi, 2007). Dentro de este periodo podemos definir que las políticas públicas se orientaban a promover inversiones de grandes empresas vinculadas al sector petrolero, minero y actividades extractivas en general.

La segunda etapa comenzó con el primer gobierno de Belaunde (1963-1968) caracterizado por la inestabilidad política ⁷ y desequilibrios macroeconómicos persistentes, acompañado por un estado planificador y creador de infraestructura, teniendo incrementos de la inversión pública para la construcción de carreteras estratégicas, centrales hidroeléctricas, puentes, entre otros. Sin embargo, estas medidas no fueron acompañadas con aumentos de los ingresos fiscales por la oposición APRA-UNO, lo que conllevó a fuertes déficits fiscales que terminaron en 4.5% del PBI a finales del 1968 (Martinelli & Vega, 2018).

⁷ Poder político estaba conformado por la alianza de la elite doméstica y capitales externos, teniendo a la agrupación de los Odría y Prado como sus máximos opositores.

El gobierno también promulgo la Ley de la promoción industrial, dando inicio a un sistema de promoción de industria naciente e imposición de un sistema arancelario escalonado nunca antes visto en la historia económica peruana, es decir, se puso en marcha los primeros cimientos del modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), el crecimiento económico fue de alrededor de 4.4%⁸ en promedio en el periodo de 1963-1968 menor al 5.3% del periodo 1950-1962, una inflación de 11.6% mayor a la de 7% registrado en mismo periodo de comparación, además con una deuda pública que paso de 158 millones de dólares en 1962 a 737 millones de dólares en 1968, debido que la inversión privado se paralizó, tuvo que compensarse con la inversión pública para la construcción bajo el lema *El Perú Construye* (Parodi, 2007). Estos malos resultados junto con la crisis de Brea y Pariñas con la International Petroleum Company (IPC) por la página 11, tuvieron como desenlace el golpe de estado del Gral. Velasco.

El nuevo gobierno militar del Gral. Velasco Alvarado profundizó las ideas del CEPAL dado a la falta de resultados sociales del modelo liberal, se inició reformas dirigidas al crecimiento hacia adentro, ampliación del ISI, mayor presencia del estado y corrientes nacionalistas, básicamente las ideas de CEPAL se convirtieron en el soporte teórico de la primera fase del gobierno militar, en concreto, el Gral. Velasco quería eliminar cualquier dependencia externa y la dominación interna expresada por las pequeñas elites burguesas predominantes en la época, según estos eran los principales problemas que ocasionaban subdesarrollo y pobreza en el Perú.

Las acciones destacadas dentro del gobierno fueron la reforma agraria⁹, ampliación de la reforma industria (incentivos tributarios y su financiación), rigidez laboral, creación de empresas estatales, mecanismos de precios, etc. Si bien el crecimiento peruano entre los periodos de 1969-1974 fue de 5% en promedio, explicado por el incremento de gasto e inversión pública¹⁰ y el incremento de las exportaciones

⁸ Principalmente por el gasto público e incremento de exportación dado a los precios de cobre y la harina de pescado.

⁹ La tierra fue expropiada de los latifundios y pasadas a las comunidades organizadas, "la tierra era de quien la trabajaba".

¹⁰ La inversión pública paso de 30% a 60 % del PBI en la participación del mercado.

primarias ¹¹, sin embargo, esto era insostenible porque la deuda pública utilizada principalmente para financiar a la industria naciente y la falta de divisas incrementaron la deuda de 737 millones de dólares en 1968 a 2170 millones de dólares en 1974, además irónicamente las importaciones incrementaron (principalmente productos intermedios) de 700 millones de dólares en 1969 a 2390 millones de dólares en 1974, contradiciendo las ideas del régimen de eliminar toda dependencia externa en la economía nacional.

La economía peruana se encontraba en una profunda crisis, pasando a la segunda fase del gobierno militar, con el golpe de estado de Gral. Morales Bermúdez, adoptó medidas para corregir el gobierno anterior, cambiando la perspectiva hacia un modelo de promoción de exportaciones, reducción de subsidios, eliminación de programas sociales, para conseguir la reducción del gasto público, además se buscó promover todo tipo de inversión privada principalmente la externa, sin embargo no pudo conseguirlo, dado a la desconfianza de los agentes económicos.

El regreso de la democracia se caracterizó por 2 etapas, la primera fue la convocatoria de Asamblea Constituyente 1978¹² y el proceso de elecciones 1980, donde ganó Belaunde Terry, iniciando consigo su segundo gobierno, este gobierno intentó impulsar una economía mixta¹³ relativamente contraria al estado planificador del gobierno militar, el primer ministro de economía Manuel Ulloa creía que el excesivo crecimiento estatal no había conseguido la mejora prometida, por ende, su misión era convertir un estado grande a un pequeño y fuerte, por lo cual las medidas aplicadas eran: Controlar la demanda con menor gasto público; Control monetario; Devaluación monetaria¹⁴; liberación de la economía hacia afuera, fomentar la inversión extranjera para aumentar la productividad; liberar el mercado financiero acabando con las restricciones de financiamiento, etc. (Parodi, 2007). Sin embargo la reducción del déficit fiscal mediante menor gasto público no era una tarea sencilla, además el entorno

¹¹ Incrementó de 1030 millones de dólares a 1290 millones de dólares, sin embargo, dado los precios altos, se esperaba que tuvieron una mayor participación, pero las fijaciones de precios lo impidieron. (Parodi, 2007).

¹² Tiende como resultado la Constitución Política del Perú de 1979.

¹³ Economía que daba iniciativa privada y ejercía participación del estado solo en áreas estratégicas.

¹⁴ Para aprovechar el boom de precios de commodities y reducir los déficits comerciales de la Balanza de Pagos.

internacional perjudicó los términos de intercambio (TI) reduciéndose en 18.3% produciéndose un déficit de cuenta corriente en la balanza de pagos de 10.2% del PBI¹⁵, afectado además por la eliminación de restricciones de las importaciones, permitiendo aumentar más el déficit, por último otra medida fue el aumento de gasto de capital para las inversiones públicas, prioridad del gobierno implementando construcciones desde carreteras hasta complejos habitacionales, llevando a un aumento de deuda pública de hasta 11 465 millones de dólares en 1982, además con el problema latente de la inflación, se decidió revertir las ideas liberales y promover nuevamente las restricciones (Parodi, 2007).

En 1985 se inicia el primer gobierno de Alan García, consideraban que la solución de la crisis se basan en 3 ideas principales: El orden económico internacional daba una desigualdad dual entre el centro y los países periféricos; insistencia de las políticas neoliberales en el país¹⁶ y la estructura dual de la economía peruana, conformada esta última por el sector moderno y el atrasado¹⁷, por ende, la solución serían las siguientes: ampliación del mercado interno, emisión inorgánica para aumentar la demanda¹⁸, fijación de precios, fijación de tipo de cambio, medidas de redistribución de ingresos y reestructuración de la economía, si bien estas acciones pueden beneficiar a la economía al corto plazo, pero los supuestos beneficios iniciales del esquema acaban perjudicando más la situación inicial, a partir de 1988 y 1990 la economía peruana tuvo 3 años consecutivos de decrecimiento económico en -9.4%, -12.3% y -5% respectivamente, además de entrar en un proceso de hiperinflación nunca antes visto en la historia económica peruana.

La última etapa económica del país, inicia con el gobierno de Alberto Fujimori, las primeras medidas fueron la elaboración de la constitución política de Perú de 1993 para superar la recesión económica y proceso de hiperinflación, mediante un shock económico fomentado por el FMI que incluían lo siguiente: Reducción de los subsidios,

¹⁵ Inclusive el empeoramiento de los TI redujo 6% los ingresos fiscales en 1981, además de empeorar las exportaciones y fomentó el ingreso de importaciones lo cual conllevó a déficit comercial.

¹⁶ Consideraban que la estabilización económica perjudicaría al bienestar general.

¹⁷ EL término "sector moderno" se refería a sectores de exportación primaria controlados por las elites, y el sector atrasado eran del pueblo, caracterizado por su informalidad y baja productividad.

¹⁸ El equipo económico del gobierno no consideraba que generaran procesos de inflación, culpaban a esta, a los márgenes de ganancias que deseaban los empresarios aumentar.

eliminación de fijación de precios, liberación del mercado, ajuste del gasto fiscal, autonomía del BCRP, universalización del IGV, simplificación de impuesto a la renta, entre otros. (Damián , 2017).

De acuerdo a la figura 1 se inicia un crecimiento económico peruano nunca antes visto en su historia, de tal forma que está catalogado por el FMI y Banco Mundial como el milagro económico peruano. Posteriormente en 2000-2014 se inicia con el superciclo de commodities, restaurando las teorías de ventaja comparativa, dentro de ese marco el gobierno de Toledo y Alan García respectivamente comienza con el inicio de la firma de tratos internacionales de libre comercio¹⁹, ajustes fiscales, institucionalidad del MEF, reglas claras de inversiones, control monetario, promercado, ProInversiones, papel del estado regulador, etc.

Posteriormente en el Gobierno de Ollanta Humala se continuo con el crecimiento económico promercado, permitiendo el aumento de la inversión pública y la aplicación de programas sociales (Abelardo & Wadson , 2019). Este gobierno se caracterizó por una marcada proyección social teniendo como logros: Creación del Ministerio de Desarrollo e Inclusión Social, creación de Pensión 65, Creación de Programa Juntos, mayor destinación presupuestal a la educación y aumento de Remuneración Mínima Vital a 850 soles²⁰ (Maza, 2021).

Por último, el gobierno de 2016 - 2021²¹ fue uno de los más complicado de este siglo, dado que tuvo afrontar primero el Fenómeno del Niño 2017 y sus repercusiones sobre la actividad económica principalmente en los sectores de pesca, agropecuaria y manufactura que las perjudicaron en su desarrollo en todo el año; en segundo lugar enfrente el inicio de interminable crisis política peruana, para terminar con la pandemia y la mayor crisis económica del siglo, esto fomento un descontento generalizado por las políticas públicas y el papel del estado (Vilela, 2022).

¹⁹ Firmándose con EUA, Chile, China, Canadá, Singapur, la EFTA, Tailandia, Corea del Sur, México y la UE

²⁰ Por medio de D.S. N.º 005-2016-TR, antes de su gobierno era 600 soles, en la actualidad ronda los 1025 soles de acuerdo con D.S N.º 003-2022-TR.

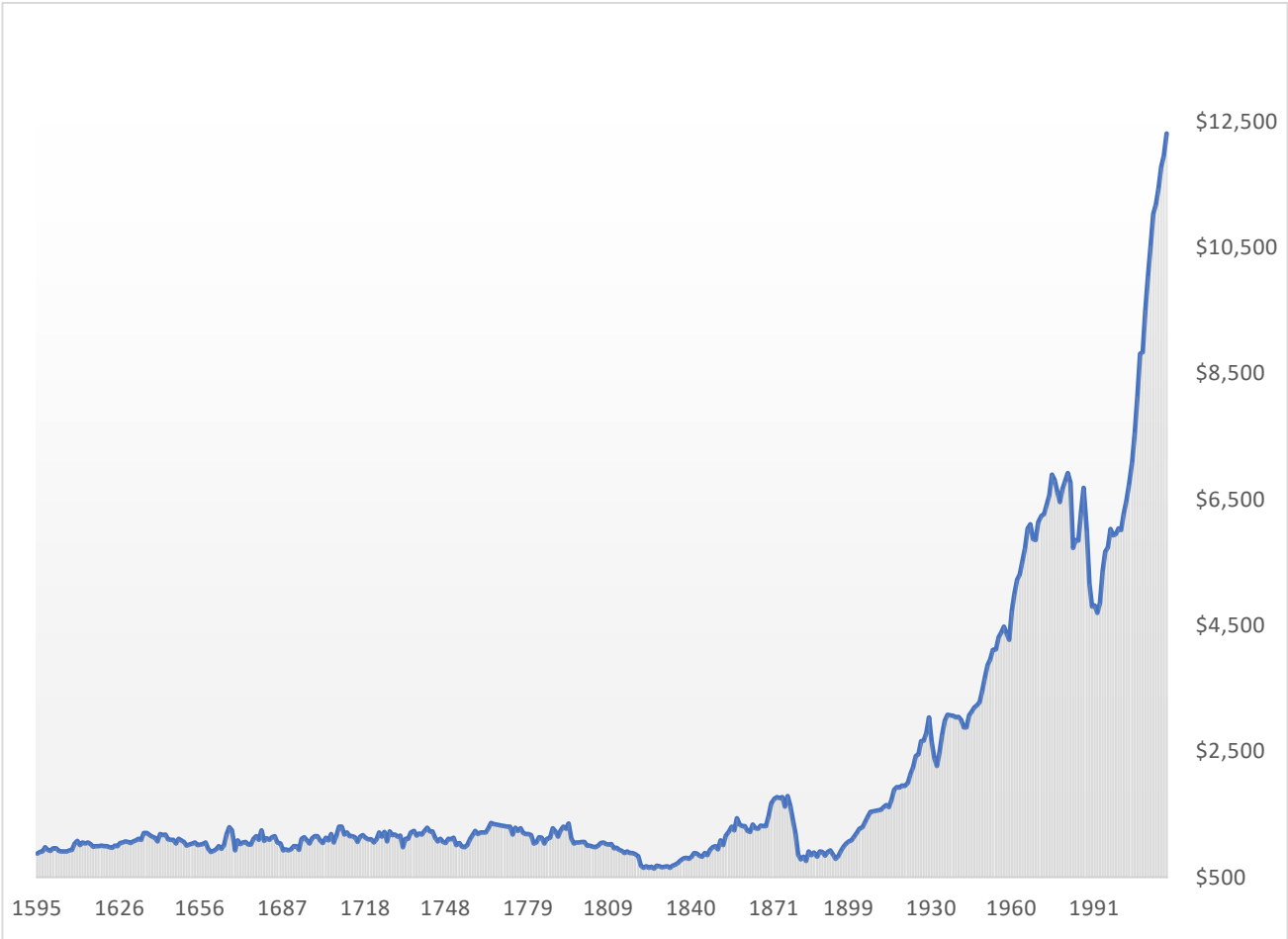
²¹ Tuvo 4 presidentes: PPK, Martin Viscarra, Manuel Merino y Francisco Sagasti, además se incluye en la adenda a Mercedes Araos, aunque esta nunca ejerció la presidencia, pero si juramento para dicho cargo.

El modelo ha solucionado problemas de bajo crecimientos, disminución de la pobreza y un mayor nivel de empleo, sin embargo, aún queda pendiente enfrentar temas como eficiencia de gasto público, informalidad, aumento de productividad, desarrollo de infraestructura estratégica, redistribución de ingresos e igualdad de oportunidades (Escobal, 2021). Es cierto que la pandemia ha demostrado las vulnerabilidades del modelo económico, sin embargo, esto se debería solucionar con reformas enfocadas a superar la deficiencia, de ninguna manera cambiar radicalmente el modelo que ha permitido dar un superciclo de crecimiento económico en función de las exportaciones e IED, nunca antes visto en nuestra historia económica.

1.2.1.2 Inversión Extranjera Directa (IED) en el Crecimiento Económico.

El crecimiento económico peruano medido por el PBI per cápita ha tenido un aumento significativo en las últimas décadas, nunca antes vistos incluso en la era colonial, tal como lo evidencia la Figura 2, este exponencial crecimiento se ha la literatura económica vigente lo manifiesta de la siguiente manera: El primero son por los factores productivos (Trabajo y Capital) y el segundo por el progreso tecnológico, además se ha demostrado que la acumulación de capital físico tiene un papel destacado y principal sobre el crecimiento per cápita a nivel mundial teniendo como factor secundaria la productividad de factores que tengan un país determinado(Bongers & Torres, 2020).

Figura 2. PBI per capital en dólares del peruano desde 1595 – 2018



Nota: En términos reales del 2011
Fuente: (Maddison Project Database, 2020)

De acuerdo la investigación de Bongers & Torres (2020) unos de los factores para el crecimiento son la acumulación de capital y aspectos tecnológico, en América latina estos son proveídos principalmente por las inversiones extranjeras, además de generar aumentos de empleos, facilidades de aperturas de mercado y buenas prácticas laborales, aspectos indispensables para un crecimiento económico (Castillo, González, & Zurita, 2020). Históricamente las Inversiones Extranjeras Directas se han enfocados a sectores extractivos y el Perú no es ajeno.

Los factores para la atracción de los mismo se basan principalmente por políticas regulatorias de comercio exterior dado a la interconectividad con las exportaciones en función al destino de las inversiones extranjeras que habitualmente se dirigen a activo estratégicos del país²², por ejemplo, el sector minero (16% del PBI²³) representa un 57.6% de los productos tradiciones, teniendo las exportaciones tradicionales²⁴ un 72.1% de las totales en el 2022 según estadísticas del BCRP (2023), relacionándose fuertemente por el destino predilecto de las IED sobre la minería con un 23% en el 2022 según cifras de ProInversión (2023). Comprobando la existencia de una posible relación simultaneada, por ende, ambas variables tendrían posibles efectos conjuntos en el crecimiento de la economía peruana dada la idiosincrasia de la misma.

En la actualidad los mercados financieros están más interconectados que en el pasado, lo que ha permitido fomentar la globalización mundial, una de las herramientas que han permitido dicha conectividad en los países han sido las IED, en el caso de los países latinoamericano estos se benefician principalmente por: La financiación de proyectos públicos y privados de elevados montos de inversión, acceso de conocimiento o tecnología, formación de recursos humanos e incorporación de redes internacionales en la cadena productiva local, en general estos flujos son vitales para el desarrollo sostenido en la región, aunque se recomiendan principalmente a que se enfoquen en infraestructura y transición energética (CEPAL, 2021).

²² Ratificando la Teoría de Paradigma de Dunning analizada posteriormente en esta investigación.

²³ Según datos del MINEM entre 2017 a 2021 proporcionados en Perú Mining Business del 2022.

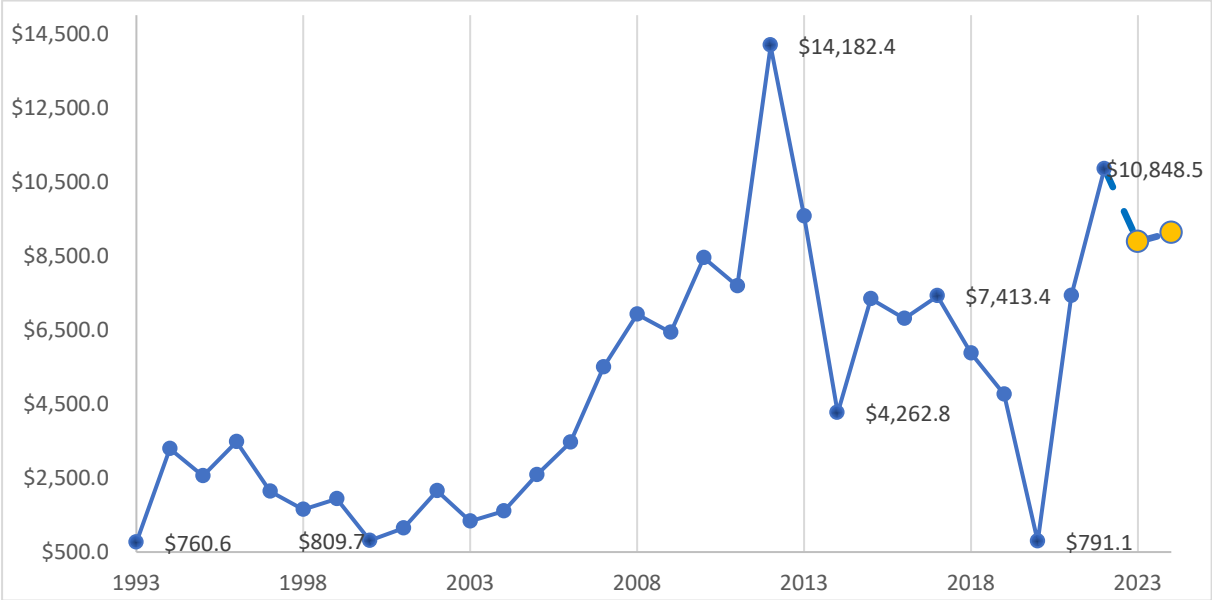
²⁴ Los productos tradicionales se rigen por la Decreto Supremo 076-92-EF.

Precisamente algunas investigaciones como Mamingi & Martin (2018) han determinado que si bien estos tienen efectos positivos, suelen ser indirectos o mínimos en las economías subdesarrolladas, argumentando sobre la importancia de la infraestructura, enfocados más en las teorías neoclásicas que endógenas, otros estudios son más drásticos como Timini & Sánchez-Albornoz (2019) que argumentan que la IED tiene efectos negativos al crecimiento económico en el mediano a largo plazo principalmente por la fuerte dependencia externa de los países latinoamericanos, en especial por la afectación de los términos de intercambio relacionados con las importaciones de China de materia prima que depende de la mayoría de exportaciones tradicionales de América Latina, principalmente Perú y Chile.

Estos estudios muestran información ambivalente sobre el papel de las IED en Latinoamérica y en especial sobre el Perú, por la dependencia de su gama de exportaciones de productos tradicionales, además como se ha evidenciado anteriormente, las exportaciones como las IED tienen cierta similitud a destacar, por lo cual esta investigación intenta determinar una combinación conjunta sobre el crecimiento económico peruano dado su idiosincrasia que permitan analizarlas desde un nuevo punto de vista.

Por otro lado, las IED como cualquier inversión necesitan condiciones o ambientes estables para implementación, como: Las aperturas comerciales que benefician al comercio y por ende las IED, Infraestructura para generar mayores incentivos, una moneda fuerte en el tipo de cambio y la integración regional para dinamizar las cadenas productivas del país con el resto de sus socios comerciales (Castillo, González, & Zurita, 2020). Por último, el comportamiento de las IED en el Perú ha sido fructífero, aunque con caídas marcadas en periodos concretos tal como se evidencia en la Figura 3, a partir de los 2000-2012 se produjo un sostenido y progresivo crecimiento de las IED atribuidos principalmente por el boom de las materias primas y fuerte crecimiento económico registrado en dicho periodo.

Figura 3. Perú: Inversión Extranjera Directa (IED) desde 2000-2024



Fuente: (BCRP, 2023)

Nota: Las proyecciones se basan en el Reporte de Inflación de Marzo del 2023 brindadas por el BCRP, teniendo la expresión en base de millones de dólares.

Dentro del periodo 2012 se alcanzó la cifra histórica de US\$ 14 182 millones atribuido por el boom minero, sin embargo, luego de la recuperación de dólar y la elevación de tasa de interés fija de EUA a inicios del 2013, produjo la salida masiva de las Inversiones Extranjeras Directas en toda América Latina incluidos el Perú, además el abaratamiento de los materias primas, problemas de producción minera y desaceleración de la economía peruana tuvo impacto en la rentabilidades de las IED y por ende del destino de las misma en el país andino, coincidiendo con la caída de las inversiones mineras en 11% en dichos periodos, a pesar que los sectores de servicios y comunicaciones importantes en la época buscaban mercados, estos participaron de manera moderada precisamente por la disminución del crecimiento económico peruano, al parecer a partir del 2013 las IED buscaban inversiones con tendencia tecnológicas (CEPAL, 2015).

Posteriormente existió un ligero crecimiento económico atribuido por el alza de los precios minerales y por ende mayores rentabilidades en la minería, llegando a la recuperación en el 2017 de 7 413 millones de dólares, también por las inversiones en telecomunicaciones de 690 millones de dólares para la implementación de la red 4G en el país, además de una fuerte inversión de 204 millones de dólares por parte de

DP WORLD para el terminal de contenedores Muelle Sur del Callao dado al aumento de exportaciones nacionales (CEPAL, 2018).

En el 2017 los Estados Unidos implementaron una fuerte reforma tributario que produjo la caída de las IED a nivel mundial, perjudicando también al Perú, con dos años consecutivos de salidas de IED en el país andino, de los 91 proyectos de inversión destacaron 4, de las cuales 3 son en minería y uno en transportes, las inversiones fueron principalmente de origen chino, por ejemplo la compra por parte de la empresa China Cosco Shipping Pots del 60% para la construcción de la primera etapa de puerto multipropósitos de Chancay valorizado en 3 mil millones de dólares, sin bien solo se ha ejecutado la primera parte en 1300 millones de dólares, dicho puerto se considera la principal puerta del comercio sudamericano con el comercio asiático, principalmente con China, por otro lado la caída de -83.4% registrado en el 2020²⁵ se ha debido por los rezagos de la pandemia y la crisis económica mundial (CEPAL, 2020).

A partir del 2021 luego de la caídas históricas a nivel mundial producido por la pandemia, las IED comenzaron a recuperarse en todo el mundo, en especial en Latinoamérica, aunque algunos no alcanzaron niveles previos, pero en el caso peruano no lo fue el caso, dado que ingresaron 7 420 millones de dólares máximo monto en los últimos 8 años, además de la recuperación en el 2022 de 10 484 millones de dólares la 2da cifra histórica del país, esto se basó principalmente a las inversiones mineras y de construcción, también se anunció nuevos proyectos de inversión de 2 300 millones de dólares aunque esta cifras son moderadas respecto a otros años, por último, en telecomunicaciones se implementó 140 millones de dólares para extender la red 5G en todo el país (CEPAL, 2022).

Los beneficios de las IED son complejos y diversos, relativamente se han concentrado en solo pocos sectores, según la ProInversión (2023) la estructura las IED no ha cambiado mucho en los últimos 10 años, por ejemplo en el 2012, la minería representaba el 25%, Finanzas 18%, Comunicaciones 17% y Energía en 12%, se han

²⁵ La segunda cifra más baja desde 1993.

mantenido igual en el tiempo, teniendo a la minería un 23%, finanzas en 22%, comunicaciones en 18% y Energía en 12%, tal como se mencionado anteriormente las minería representa un fuerte sector para la economía peruana y el comercio, por lo tanto no sorprende que la Empresa China Cosco Shipping Ports junto con la minera peruana Volcon tenga la iniciativa de la construcción de Terminal Portuario Multipropósito de Canchay con una inversión de US\$ 3 000 millones convirtiéndolo en el primer puerto logístico del Pacífico Sudamericano teniendo planeado un complejo terminal portuario, un túnel de 1.8 kilómetros de 3 carriles para dinamizar el traslado de productos, además de 2 fajas y tubería multi-productos, por último posera 4 armaderos para carga de granel y el terminal de contenedores respectivamente, según proyecciones estos generan 1500 puesto directos y 7500 puestos indirectos, además de impulsar las exportaciones y la rapidez del mismo²⁶. Es evidente que será el puerto más moderno del Perú y América del sur del área del pacífico, estos proyectos ayudan a tramitar tecnologías modernas para aumentar la capacidad de capital y tecnológica del país.

²⁶ Información proporcionada desde la página oficial de la empresa COSCOCHANCAJ.

1.2.1.3 Exportaciones Totales (EXPO) en el Crecimiento Económico.

El Perú es sumamente rico en su historia, tradiciones, cultura y sobre todo en sus recursos naturales, precisamente esta última característica lo convertido en un país históricamente vinculado al exterior por sus exportaciones, la primera actividad económica peruana fue la minería, vinculada desde la era colonial, porque los españoles consideraban un sector dinámico y plural que debía ser aprovechado al máximo, manteniéndose y mejorando en la era republicana, de hecho, en 1827 el ministro de hacienda José Morales y Ugalde declaró ante el congreso, que la principal riqueza de la nación eran los metales que contenían las montañas del país andino, siendo el sector comerciales vinculado a este los que definiría la economía peruana, dentro de estos sectores destacan las minería de plata, oro, mercurio, plomo y cobre.

En 1840 surgen la primera estabilidad política peruana, luego de años de guerra civiles, golpes de estados e innumerables dificultades, coincidiendo con el inicio del boom guanero²⁷, comenzando el crecimiento económico de una nueva república independiente, según Peralta (2020) se estima que se exportaron 12.7 millones de toneladas de guano hacia Europa y Norteamérica valorizada entre 100 a 150 millones de libras esterlinas, que permitieron generar grandes ingresos fiscales, manteniendo el gasto público por 30 años, dando inicio de la modernización del estado peruano, se implementaron grandes reformas de propiedad, derechos y ciertas libertades, además de permitir pagar la deuda del país por la guerra de independencia, ejecutar obras públicas y ampliar la burocracia estatal, el país paso de sistema informal a una modesta republica estructurada (BCRP & IEP, 2020).

La revolución industrial fue un factor importante para la economía peruana, dado que inicio de 1830, Gran Bretaña comienza a demandar un cumulo de productos peruanos como lana, algodón y azúcar, teniendo como repercusión la innovación tecnología de la agricultura principalmente atribuida por inversiones nacionales y extranjeras, por ejemplo, la producción de azúcar pasó de 251 Toneladas en 1870 a 80 mil toneladas en 1880, gracias a la importación de máquinas de vapor y los culis chinos; en el caso del algodón fue impulsada por la Guerra de Sucesión Estadounidense 1861-1865,

²⁷ La palabra Guano proviene de la palabra quechua “*Wano*”, que era el excremento de ave del pacifico sur.

permitiendo una exportación valorizada en 280 millones de libras esterlinas, en el caso de lana, paso de mil toneladas en 1855 a 15 mil toneladas en 1879, desde los inicios republicanos las repercusiones internacionales moldearon las actividades económicas de nuestra joven nación, teniendo grandes beneficios económicos y financieros, precisamente este último permitió la creación de más de 20 bancos desde 1850-1870²⁸, dinamizando los préstamos e inversiones dirigidos a los sectores estratégicos, principalmente los comerciales y de agricultura. Esta primera oportunidad de comienzo del crecimiento económico terminó con la guerra del Pacífico afectando fuertemente a la actividad económica peruana, que de acuerdo a Jorge Basadre fue una oportunidad perdida (BCRP & IEP, 2020). Después de la guerra del Pacífico, se inició una lenta reconstrucción nacional, las élites predominantes atrajeron capitales extranjeros para el desarrollo de la nueva industria de exportaciones que se venía para el siglo XX, particularmente el crecimiento de las exportaciones incrementaron la demanda interna y producción nacional, irónicamente afectados por las políticas fiscales en base al escalonamiento de aranceles para financiación del gasto público, que permitió la articulación comercial con el crecimiento industrial dirigida hacia el mercado interno, también por la depreciación de la moneda nacional que pasó de 39.67 peniques británicos por sol en 1890 a solo 24 peniques británicos en el año 1897.

El nuevo siglo XX trajo una nueva diversificación de las exportaciones, de acuerdo a Parodi (2007) tuvo mayor protagonismo la minería: teniendo la plata, cobre y el petróleo como máximos referentes, a partir de aquí el crecimiento de las exportaciones se mantendría hasta la gran depresión de 1929. Posterior a la segunda guerra mundial, llegarían los 50' calificada por Thorp²⁹ como "el paraíso de la ortodoxia", basada en un sistema enfocado en las exportaciones donde las restricciones cíclicas de la Balanza de Pagos se resolvían con contracción de la demanda interna y devaluación de tipo de cambio para obtener mejores Términos de Intercambio para la nación frente al resto del mundo, dicho periodo hasta 1962 el déficit fiscal era de -0.2% del PBI, la inflación era 7% anual y el PBI crecía a tasas de 5.3% anual, el

²⁸ Con la Guerra del Pacífico solo sobrevivieron 2: Banco Inglés y la Caja de ahorro de Lima.

²⁹ Rosemary THORP y Bertram GEOFFREY: Perú 1890-1977. Crecimiento y políticas en una economía abierta, Mosca Azul, Lima. p.311

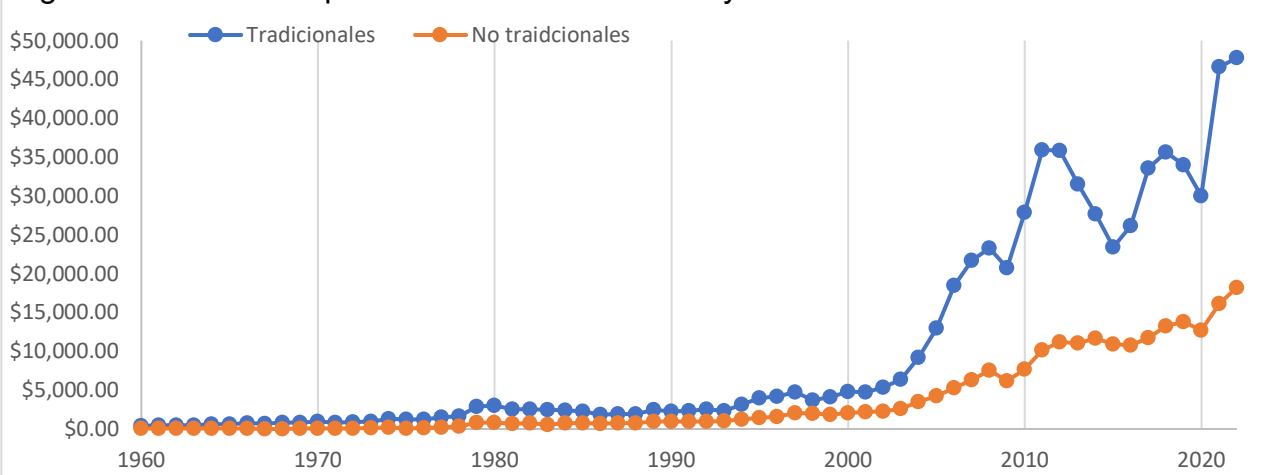
crecimiento económico se financiaba en parte por inversiones, tanto nacionales como extranjeras en particular las Inversiones Extranjeras Directas (IED). Resultaba difícil creer que 3 décadas después el país se encontraría con el mayor caos macroeconómico de la historia republicana del Perú (Parodi, 2007).

Luego de la crisis mundial 1958-1959, produjo un deterioro en los términos de intercambio, reduciendo los precios y valores de las exportaciones peruanas, teniendo una caída de 12%, además de déficit de balanza comercial de 71 millones de dólares en 1958, repercutiendo en una restricción en balanza de pagos, todo esto perjudico al PBI que creció de apenas 0.7%, posteriormente luego de ajuste fiscal y monetario basado en recomendaciones del FMI, se pudo reducir el difícil y las presiones inflacionarias, la pronta recuperación del PBI de 1.6% en 1959, 8.9% en 1960, 8.4% en 1961 y 9.2% en 1962 se basó principalmente por el incremento del consumo interno en 10.4% en promedio, además del principal motor de la época que eran las exportaciones que pasaron a incrementarse en 17% por año entre 1959-1962, sorpresivamente por el boom pesquero registrado en la época, pasando de 18 millones de dólares en 1959 a 111 millones de dólares en 1962, además el sector minero exportador se duplico entre 1959 y 1962 debido al aumento de la capacidad productivas por las inversiones extranjeras dirigidas a Toquepala(Tacna) y Acarí (Arequipa), como parte de las expansiones mundiales por la demanda de materias primas (Zegarra, 2020). Si bien es cierto las cifras macroeconómicas entre 1948-1963 el PBI creció por encima del promedio del siglo XX, teniendo un crecimiento promedio de 6%, atribuido por el incremento de las exportaciones en 8.7% anual y las inversiones que tuvieron un incremento de Inversión Bruta Fija en 6.9% en promedio, sin embargo, existían una descontento microeconómico, dado que el país tenía una profunda desigualdad y pobreza generalizadas lo que inicio a cambios políticos, sociales y principalmente económicos, iniciando con Belaunde y masificándose con los gobiernos militares (Zegarra, 2020). Estos nuevos rumbos tuvieron repercusiones positivas a corto plazo, sin embargo, el desorden macroeconómico impidió que se mantuviera en el largo plazo tal como se analizó anteriormente³⁰. Con el modelo social de mercado vigente empezó con el superciclo de commodities del 2000-2014 siendo

³⁰ Revisar Hechos estilizados del Perú: 1995 – 2020 del Crecimiento Económico de la Pág. 23 de esta investigación.

aprovechado por las políticas económicas para tener las mayores exportaciones nunca vista desde nuestra historia republicana tal como lo evidencia la figura 4.

Figura 4. Perú: Exportaciones Tradicionales³¹ y no Tradicionales de 1950 a 2022



Fuente:(BCRP, 2023)

Las exportaciones totales han incrementado sustancialmente en últimas décadas, el sector no tradicional ha tenido un papel creciente convirtiéndose en el primer exportador mundial de arándanos fresco y quinua; el segundo exportador de palta, espárragos frescos y castañas peladas; el tercer exportador de jengibre entero y el 4to exportador de uvas, mangos y arvejas en el mundo (León, 2021). Por otro lado, el Perú es uno de los principales exportadores de la minería en el mundo: El segundo mayor productor del mundo de cobre, el tercero mayor productor de plata y zinc, el cuarto productor de plomo y el sexto productor mundial de oro (USGS, 2023). Además, según BCRP (2023) la estructura minera sería la siguiente: el cobre (50%), oro (30%), Zinc (7.5%), Plomo (5.5%) y resto un 7%, teniendo en cuenta que las mayores partes de las Inversiones Extranjeras Directas se dirigen hacia la minería (23%) y que estas tienen un papel predominante en las exportaciones totales (60%) como muestra en la Figura 4, en resumen, las evidencias históricas y estadística demuestran una posible relación simultánea de las exportaciones totales y las IED sobre el crecimiento económico basado la idiosincrasia nacional, además dada las corrientes anticomercial, la presente investigación busca dar un análisis descriptivo sobre los beneficios que posee hacia la economía peruana.

³¹ Los productos tradicionales se basan en el Decreto Supremo 076-92-EF.

1.2 Formulación del problema

1.3.1 Problema general

¿De qué manera las exportaciones totales y la Inversión Extranjera Directa influyen significativamente en el crecimiento económico del Perú entre 1995 y 2020?

1.3.2 Problemas específicos

¿De qué manera las exportaciones totales y las Inversiones Extranjeras Directas han influenciado significativamente en el corto plazo sobre el crecimiento económico peruano durante los periodos comprendidos desde 1995 a 2020?

¿De qué manera las exportaciones totales y las Inversiones Extranjeras Directas han influenciado significativamente en el largo plazo sobre el crecimiento económico peruano durante los periodos comprendidos desde 1995 a 2020?

1.4 Delimitación del problema de investigación

1.4.1 Delimitación Temporal

Los datos de estudio pertenecen a información oficial de BCRP desde 1995-2020, analizando un periodo de 26 años divididos en periodos trimestrales, que dan como resultados una data de 104 trimestres.

1.4.1 Delimitación teórica

Se tendrán como referencia las teorías neoclásicas de Solow para definición de crecimiento económico, en las teorías comerciales se basarán en la ventaja comparativa de David Ricardo y el modelo Heckscher-Ohlin, y sobre las teorías de las IED se tendrá en cuenta el Paradigma ecléctico de Dunning.

1.4.1 Delimitación Metodológica

La investigación buscará dar un modelo econométrico basado en una relación simultánea de ambas sobre el crecimiento económico, por ende, se tomará en cuenta el Modelo de Vectores Autorregresivos (VAR) y el Corrección vectorial de errores (VECM).

1.3 JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO

La investigación tiene como objetivo analizar el papel de las exportaciones totales (EXPO) y la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico del Perú. Dado el impacto histórico de estas variables en la evolución del PBI durante el período de estudio, el estudio busca ofrecer recomendaciones que influyan en las políticas económicas vinculadas al sector externo.

En primer lugar, la investigación buscar generar conocimiento desde un marco teórico y evidencia empírica, en el aspecto teórico dado a las ideas ambivalentes en la palestra, se busca dar un marco ordenado de los canales de transmisión directo e indirectos de sector externo al crecimiento económico peruano, desde la evidencia empírica, se busca generar un modelo econométrico centrado en analizar conjuntamente las exportaciones e las IED sobre el crecimiento económico dado a una posible relación histórica por la idiosincrasia peruana.

En segundo lugar, el análisis se centrará en el periodo a corto y largo plazo para determinar el impacto inicial y perdurable del modelo social de mercado, evidenciando sistemáticamente los beneficios del mismo enfocados en las exportaciones e IED sobre la economía peruana, contribuyendo con información hacia los gobiernos y población en general en la prescripción de políticas y aptitudes hacia el promercado y las relaciones comerciales.

En tercer lugar, se ha demostrado una ambivalencia sobre las ideas liberales vs las proteccionistas dado a las vulnerabilidades del presente modelo económico perjudicados por la pandemia, ocasionando que la disminución de la pobreza basado el crecimiento exponencial no ha tenido el resultado deseado, de acuerdo al Banco Mundial (2023) existen en el país un alto grado de desigualdad que ha ocasionado de que 2 de cada 5 peruanos sean vulnerables a la pobreza, demostrando que a pesar de las bonanzas macroeconómica persiste malestares microeconómicos en la población, persistiendo los problemas estructurales como crisis política, alta informalidad, baja productividad, ineficiencia en el gasto, corrupción y falta de

institucionalidad, por ende la investigación pretende justificar el modelo económico e evidenciar las posibles mejoras basadas en contexto internacional interconectado dando información concreta y sistemática a los defensores de libre comercio, trabajadores e inversores asociados a estas industrias, dando los motivos económicos y sociales hacia el sector.

Por último, los sectores comerciales han tenido un papel históricamente relevante en la economía peruana, como aumentos de producción en escala, generación de empleos, innovación productiva, competencia e lazos comerciales basados en integraciones regionales (Suriaga & Hidalgo, 2021), aunque también existen críticas sobre el mismo, principalmente en países en desarrollo, por la no generación de valor agregado, marginados a una relación central y periférica que beneficia principalmente a las potencias mundiales, además de una peligrosa dependencia hacia las fluctuaciones internacionales por enfoques a sectores primarios en la estructura comercial (Urbina, 2021). Por otro lado, en el caso de las IED como cualquier tipo de inversión, sus beneficios se enfocan en generar oportunidades, empleos, aperturas comerciales, adaptación de innovadoras tecnologías y prácticas laborales, aunque existen estudios como Mamingi & Martín (2018) que han demostrado que dichos beneficios son mínimos y tienden a trasladarse a las inversiones nacionales, por ende para demostrar objetivamente estas diferencias en la percepción del papel de las exportaciones e IED sobre la economía peruana la investigación busca brindar una metodología econométrica basada en la literatura teniendo como propuesta la aplicación del Modelo VAR para la determinación a corto plazo y el modelo VECM para el impacto persistente en la economía nacional, además de brindar una descripción de canales sobre el crecimiento económico, refutando las percepciones de un modelo proteccionista que históricamente ha fracasado en el país, teniendo en este análisis generar herramientas en el debate de bipolaridad socioeconómica para la redirección del país ante los nuevos retos y oportunidades que se están presentando en nuestra economía y sociedad en general.

II. REVISIÓN DE LA LITERATURA

2.1 Marco Teórico

2.1.1 Crecimiento económico

El crecimiento económico es el incremento positivo y sostenido de la renta u producción en el largo plazo en términos reales, teóricamente es la expansión de la Frontera de Posibilidades de Producción, medido empíricamente por el incremento del Producto Bruto Interno (PBI)³², siendo el punto de partida para alcanzar el desarrollo socioeconómico deseada por todos los países, en ese sentido las teóricas económicas del crecimiento son instrumentos para analizar las expansiones de la producción y productividad en el largo plazo en función a las causas y determinantes que lo constituyen (Tene, 2020). El primer sistema económico era el mercantilista iniciado en la edad media consistiendo que el desarrollo económico en función a acumulación de metales preciosos, algo que los clásicos rechazaban tajantemente, dando inicios a las teorías clásicas.

El crecimiento clásico fue formado por Adam Smith y David Ricardo, el primero consideraba que el principal factor del crecimiento económico era el mejoramiento de la productividad laboral basado en la especialización y la división social del trabajo³³, la oferta dominaba la demanda siendo la determinante del equilibrio de la producción, además los clásicos, según Azquez & Camacho (2019) consideraban que la acumulación de capital tenían un papel fundamental en el crecimiento dado que de aquí dependencia el progreso tecnológico, por otro lado, David Ricardo se centró en la distribución de ingreso sobre la acumulación de capital, porque consideraba que este estimulaba a la llegada de tecnología que cambiaba el estado estacionario de una actividad improductiva, además las limitantes del mercado debería ser solucionado también por un papel del estado promotor al crecimiento económico y expansión comercial e intercambio a escala creciente (Maza, 2021). En contraste, surgieron en el siglo XIX la corriente marxista que fundamentaba que el capitalismo busca excedentes de capital para sus propios beneficios en la miseria de reducción

³² El termino fue creado por *Simón Kuznets* definiéndolo como el valor de la producción de Bienes y Servicios finales dentro de un periodo determinado.

³³ La especialización aumentaba la calificación y progreso técnico, en cambio la división social de trabajo era solo posible por la expansión del mercado.

de salarios reales, estando formado de tal forma que tendría a su propia destrucción, por la cual la clase trabajadora debería tomar el poder productivo mediante un gobierno comunitario (Robison, 2022). De acuerdo a Marx el capitalismo caería por su propia constitución, si bien tuvo importantes crisis esta siguió prevaleciendo.

Posteriormente surgen la escuela neoclásica de manera informal por la primera crisis del capitalismo (1873-1896) centrando su atención al individualismo, dando énfasis a la productividad y utilidad marginal, en el contexto de una economía más compleja que la clásica, existiendo concentración de producción, creciente mercado internacional y financiación, tuvo una vigencia paulatina hasta 1920, para luego surgir mediante modelo económico luego del keynesianismo (Jiménez, 2012). Los primeros modelos formales de crecimiento económico enfocado al neoclásico fueron Harrod Domar (1939) y la destaca contribución de R. Solow y T. Swan (1956), la primera se considera un sistema inestable y explosivo basado en el crecimiento exponencial positivo restrictivo o una crisis imposible de superar³⁴, por la cual rápidamente fue descartado, siendo la mayor referencia de esta escuela la de Solow & Swan (Tejedor, 2022).

El modelo Solow & Swan se basan en 3 supuestos principales: Los rendimientos de escala (Capital y Trabajo), Productividad Marginal positiva decreciente y condición Inanda, el elemento principal del modelo es el estado estacionario, que cuando se cumplen dicha condición la única forma de crecimiento a largo plazo sería por el crecimiento de la población, la relación de ahorro-capital y el progreso tecnológico, siendo estas exógenas, dando la debilidad del modelo, porque a pesar de su importancia en el crecimiento económico no dan razón de su acumulación y causas del mismo para la economía, este elemento precisamente dio origen a las nuevas teorías de crecimiento o teorías endógenas para dar explicación como los países pueden conseguir la acumulación de capital y el cambio tecnológico deseado en una economía (Tejedor, 2022). Antes de ver las teorías endógenas es prudente analizar las corrientes keynesianas porque dieron el inicio de la macroeconomía moderna y estudio formal del crecimiento económico, la premisa principal era que el mercado no

³⁴ Argumentando que siempre había crecimiento económico con acumulación de capital positiva, además consideraba que el mercado internacional no tendría ningún efecto sobre la economía nacional.

son competitivos y que estos generarían mayores desequilibrios que los clásicos y neoclásico suponían, por la cual surgen la necesidad de participación del gobierno en la actividad económica mediante política fiscal y monetaria para la influencia de los precios, empleo y el propio crecimiento económico. Keynes sostenía que la demanda agregada era la que determinaba la producción y no al revés como suponía los clásicos, teniendo en cuenta que para ellos no habría una sobreproducción o insuficiencia de demanda, algo que, en 1929 con la gran depresión, demostró lo contrario (Jiménez, 2012). Los neoclásico tenían una perspectiva diferente porque consideraban que mercado tiene la capacidad de autorregularse, y el estado tiene efectos en producir procesos de inflación galopante y la reducción de los ingresos de familias y empresas (Maza, 2021).

Las teorías modernas de crecimiento o teoría endógenas surgieron a inicios de los años 80, teniendo particular inclusión de nuevas variables como tecnología, capital humano, conocimientos, innovación, inversiones nacionales y extranjeras, gastos en educación, comercio, etc. Estas teorías en su mayoría se basaban en los ideales neoclásica pero la diferencia de esta es que intentaban dar explicación al cambio tecnológico y expansión del mercado algo que los neoclásico no especificaron explícitamente (Tejedor, 2022).

Desde los clásicos hasta las teorías modernas existe una variable que constantemente se ha repetido es precisamente el progreso tecnológico y las determinantes para conseguirlo, por ejemplo las clásico dieron entender que la acumulación de capital era un factor fundamental para aumentar el progreso técnico, luego los keynesianos argumentaba que el estado debe de fomentarlos, para terminar los neoclásico como Kaldor suponían que el progreso tecnológico demandaba acumulación previa de capital (Azquez & Camacho, 2019). Por lo cual la investigación incluirá la acumulación de capital como aspecto importante sobre el crecimiento económico. Según Castillo, González, & Zurita (2020) establecen que la acumulación de capital en Latinoamérica es proveída por las inversiones extranjeras que dotaran de capital a naciones que por razones idiosincráticas no pueden netamente proveer, teniendo las IED y la formación de capital bruto una relación simultanea el progreso tecnológico y el crecimiento económico.

Los años 80 y 90 fueron claves para el ámbito académico sobre el crecimiento económico moderno, en paralelo en Latinoamérica existía un fuerte descontento por débil progreso social que posean a expensas de las ricas naciones occidentales, por ende, a inicios de 80 en el ámbito teórico sale la propuesta del economista Thirlwall argumentando que el crecimiento económico en país desarrollados dado una economía globalizada y dependiente de la misma, tendrá una restricción en la balanza de pagos y termino de intercambio debido a la dependencia de sus exportaciones sobre su propia economía dando origen a la *Ley de Thirlwall* indicando que la tasa de crecimiento de un país en desarrollo como latinoamericana estaría limitada por los saldos deficitarios, siendo el primer modelo que incluía los flujos netos de capital como compensación del exceso de las importaciones y capital para la producción, teniendo las IED como papel relevante para el largo plazo (Yunga, Tapia, Camacho, & Cueva, 2022). Esta propuesta no era nada nueva en Latinoamérica porque precisamente años anteriores Prebish argumentaba esta limitante para las economías en desarrollo por la cual recomendaba una Industrialización por sustitución de importaciones algo que como se ha compro posteriormente no tuvo éxito, por cual la investigación dada la idiosincrasia de la economía peruana sobre la limitante externa tiene preciso incluir en la investigación el papel de la balanza de pagos y términos de intercambio por la participación de la misma en una economía dependiente del ámbito externo.

Para terminar, según Parkin (2018) resumió que en la actualidad todo crecimiento económico se regían por dos fuerza: la fuerza laboral y la productividad laboral, esta última dependía de 3 factores: Acumulación de capital físico, Capital humano y los avances tecnológicos, todo dentro del marco de condiciones mínimas que son: La existencia de mercados, derechos de propiedad, facilidad del comercio, diversificación productiva, propensión al ahorro, estabilidad macroeconómica, riesgo país bajo e institucionalidad, siendo estas condiciones indispensables para cualquier modelo de desarrollo económico.

2.1.2 Inversión Extranjera Directa (IED)

Los neoclásicos dieron énfasis sobre la importancia de factores: trabajo, capital y progreso tecnológico como indiscutibles elementos para un crecimiento económico en un determinado país, sin embargo, carecieron de una explicación tacita de la obtención del elemento del progreso tecnológico, precisamente el único factor que explicaría el crecimiento económico en largo plazo era exógeno. Esta falencia dio origen a las nuevas teorías de crecimiento, naciendo las primeras ideas de las direcciones e implicaciones de las inversiones extranjeras sobre la economía. Según Pardini & Montes (2022), las aportaciones de Kenneth Arrow en 1969³⁵ determinaron que las difusiones tecnológicas eran como una enfermedad contagiosa que se esparcía entre los individuos, teniendo que en una economía moderna dichos individuos “contagiosos” eran las corporaciones y firmas que transferían la tecnología e innovación en los procesos productivos mediante las IED, siendo este el canal principal para la contribución del crecimiento económico, posteriormente se incluyeron en 1980 las ideas de Romer³⁶ que determinó que la acumulación de conocimiento eran generados por las corporaciones mediante la introducción de tecnologías dando origen a externalidades positivas y *spillovers* de conocimiento beneficiando a la reduciendo las brechas que existían entre los países desarrollados y rezagados.

A partir se originaron varios trabajos empíricos demostrando si existían dirección y magnitudes positivas sobre el crecimiento económico principalmente en países en desarrollo, teniendo resultados ambivalentes dentro de la teoría económica, a continuación, se definirán las IED y su teoría predominante. Las IED son aquellas operaciones que involucran una relación duradera de las personas naturales o jurídicas residentes en una economía sobre las decisiones y utilidades de las empresas invertidas (López & García, 2020). Las IED se pueden contabilizar de diferentes maneras: Aportes directos de capital, adquisiciones de deuda de la matriz de las EMN, reinversión de las utilidades en la economía nacional, fusiones, adquisiciones y franquicias. La principal teoría es la de paradigma eléctrico:

³⁵ Notas clasificatorias sobre la producción y transmisión de conocimientos tecnológicos. *American Economic Review*, 51 (2), 29-35.

³⁶ Rendimientos crecientes y crecimiento a largo plazo. *Journal of Political Economy*, 94 (5), 1002-1037.

Paradigma eléctrico de Dunning o Paradigma OLI

La teoría del paradigma eléctrico surgió en 1980 con las aportaciones de Dunning, en la cual establecía que las empresas extranjeras tendrían a enfocarse en la actividad nativas de un país basado en 3 factores: La propiedad (Ownership); Localización (Location) e Internacionalización (Internalization), la primera se refiere a los activos tangibles e intangibles que pueden ser *internacionalizado* mediante las exportaciones e IED de manera directa o indirecta con acuerdos, licencias o externalidades positivas. Con referencia a la *Localización* tiene énfasis en las dotaciones estratégicas y redes *internacionales* que permitan una rentabilidad de explotación de los mismos (ICE, 2020). Además, Dunning como se citó en García & López (2020) establece 4 formas que puede adoptar las IED.

Búsqueda de recursos

Son operaciones que buscan explotar los recursos naturales que existe en el país receptor, las mejoras se basan en mejores condiciones ambientales y laborales, además, de aumentar las presiones tributarias del país por sus sectores extractivos.

Búsqueda de mercados

Son cuando la IED buscan extender su dominio en mercados estratégicos, por su tamaño absoluto o relativo al producto per cápita, siendo potencialmente rentable.

Buscadores de activos estratégicos (Strategic Asset-Seeking)

Son operaciones centradas en adquirir activos y capacidades especiales que tiene las empresas domésticas o las naciones receptoras, para mantenerlas, potenciarlas y mejorarlas en el mercado nacional e impulsarla para el mercado internacional, permitiendo al país la dotación interrumpida de los activos.

Por último, los canales de impacto se basan en análisis microeconomía y macroeconómico. El primero es mediante la adaptación de procesos innovadores, buenas prácticas gerenciales y organizacionales, entrada de tecnologías, etc. En ámbito macroeconómico la IED permite incrementar el stock de capital en la economía receptora, además de mejorar la productividad agregada, dado que la adquisición de maquinaria, fuentes para el desarrollo económico de cualquier país.

2.1.3 Exportaciones

Las exportaciones son las transacciones de bienes y servicios nacionales hacia el exterior, para su consumo o comercialización, en el Perú el comercio y las exportaciones equivale al 50.0% y 27.6% respectivamente del PBI según el BCRP. El estudio del mismo se remonta antes de la llegada de la ciencia económica, precisamente desde la edad media, el primer pensador fue Aristóteles (384 ac. -322 ac) argumentando que el beneficio del comercio era por el intercambio de bienes que las naciones carecían, luego sigue el mercantilismo reconociendo el papel predominante en la economía y sociedad, por ejemplo, Luis de Ortiz sugirió a Felipe II de España la reducción de las importaciones para tener una Balanza de Pagos³⁷ positiva frente al exterior, comenzando los primeros debates de proteccionismo para los intereses nacionales. En la Edad Moderna, Francia e Inglaterra siguieron con los primeros debates formales del comercio entre naciones, en esa línea Jean-Baptiste Colbert quien era ministro de rey Luis XIV de Francia recomendó el inicio de las políticas comerciales en base los intereses de la nación, dado que el mercantilista Thomas Mun (1571-1641) estableció que el comercio únicamente se beneficiaría con una balanza comercial positiva (Muñoz, 2021).

Las primeras indagaciones clásicas surgen con David Human (1711-1776) estableciendo que las naciones no podrían progresar sin el comercio exterior, dado que las exportaciones permiten el desarrollo de industrias locales que no pueden ser absorbidas por el mercado interno, lo cual las volvería ineficientes, posteriormente Adam Smith consideraba que si bien el comercio debe ser libre este debe estar en atención de un estado con funciones de *Justicia, Defensa e Infraestructura* la denominado *Sistema de Libertad Natural del Estado*, además establecía que la División del Trabajo surgen como consecuencia directa del comercio, porque se permitiría ampliar el mercado dando la especialización y aumento de productividad (Muñoz, 2021). La contribución más destacada de Smith sobre el comercio es la Ventaja Absoluta que consistía en la capacidad que tiene un país en producir un bien a un costo absolutamente menor en términos de unidades de trabajo, es decir, el país tiene una mejor eficiencia total, por ende, debe especializarse en la producción total

³⁷ Esta medida se conocería posteriormente como la restricción externa del crecimiento económico.

de dicho bien, y gracias al libre comercio, cada nación aprovecharía la ventaja absoluta del otro, incrementando la las riquezas de las naciones. Luego surgen la Ventaja Comparativa de David Ricardo ante la limitante de la teoría desarrollada por Adam Smith. Esta consistía que, si un país tiene una desventaja absoluta en varios bienes, debe existir un bien que tenga menor desventaja, entonces debe producirlo y exportarlo. De esta manera cada país exportara bienes donde su capacidad productiva sea relativamente eficientes e importara bienes donde la capacidad relativa sea más ineficiente, siendo las diferencias de productividad las que originan las relaciones comerciales entre los países participantes. Estas teorías prevalecieron durante décadas y aún siguen siendo referencias mundiales en la actualidad, aunque con ciertos matices, por ejemplo J. M. Keynes entendía que el comercio beneficiaba a la economía, sin embargo, consideraba que el estado debería aplicar políticas proteccionistas para protegerse de la rigidez laboral, dado que permitirían mejorar los precios internos, aumentar la producción y empleo nacional, aunque consideraba como medidas provisionales, poco después confesaría que era muy difícil políticamente anular medidas arancelarias por intereses lobistas y fiscales.

Luego de Keynes llegaron la propuesta de los suizos Eli Heckscher y Bertil Ohlin reformulando y ampliaron los ideales ricardianos. Esta teoría afirmaba que la abundancia relativa de los factores de producción (junto con la tecnología) y la intensidad que son utilizados y explotados dichos recursos, son fuentes de ventaja comparativas que poseen los países en la actualidad. Por lo que las diferencias de las dotaciones y la proporciones que son utilizadas en la producción son el reflejo de las interacciones modernas del comercio.

En conclusión, la ventaja comparativa ampliado por Heckscher-Ohlin sigue siendo una las explicaciones más habituales de expresar los beneficios del comercio, además con las inversiones extranjeras han cambiado las redes comerciales de los países, por ejemplo, de los tigres asiático. Por ultimo los principales beneficios del comercio son: Especialización productiva, producción indirecta, aumento de posibilidades de consumo y las externalidades positivas (Mayor empleo, mayor carga tributaria, etc.)

2.2 Antecedentes

Diversos autores han abordado el problema de investigación, aplicando metodologías particulares según la forma y estructura de sus respectivos estudios. En este capítulo, revisaremos estas investigaciones para identificar tendencias en la evolución de las variables analizadas.

Iniciando la revisión literaria con de Aponte & Enobi (2021) que tuvo como objetivo establecer los principales factores de ingreso de las IED en 8 economías latinoamericanas desde 2004-2018, mediante un modelo econométrico de paneles dinámicos encontrando que las exportaciones y recursos naturales son determinantes positivos para la entrada de las IED en los países latinoamericano, para el caso peruano se incluyen el control de corrupción, estabilidad política y estado de derecho³⁸ como aspectos institucionales y en ámbitos económicos sería el tamaño de mercado del inversor y precio del cobre, según la información del estudio de Castro et al. (2023) que por medio modelo gravitacional con los 13 principales inversores de IED del Perú estableció dichas conclusiones.

Un estudio científico de Valenzuela & Fuenzalida (2020) mediante el modelo gravitacional en 2 etapas de datos panel, concluyo que, en la primera etapa, las IED y competitividad comercial tiene repercusiones en los tratados bilaterales, en la segunda etapa, las aperturas comerciales y IED influyen directamente sobre la productividad en los países latinoamericanos además se debe tener competitividad pública y privada para la atracción de la misma. En resumen, la productividad es explicada relativamente por las IED teniendo estas repercusiones parciales sobre el crecimiento económico a largo plazo.

Otros canales hacia el crecimiento económico la vemos en Bittencourt, Reig, & Rodríguez (2020) que determino que las IED tiene efectos en la acumulación de capital, siendo el aporte principal de las IBF en América Latina, sin embargo, demostró efecto negativo conjunto por el desplazamiento de las inversiones domesticas de sustitución. En otro estudio de Chiatchoua, Neme, & Valderrama (2021) evidenciaron una ambigüedad sobre la reducción de la pobreza, porque encontraron que en México

³⁸ 3 de 6 indicadores de gobernanzas propuesto por el Banco Mundial.

las IED disminuyen la pobreza moderada, pero tiene a mantener o aumentar la pobreza extrema, dando una nueva discusión de las posibles exclusiones de las Inversiones Extranjeras Directas (IED) por medio del capital humano que evidentemente estos sectores carecen.

En contraste, la investigación de Mamingi & Martin (2018) mediante método generalizado de momentos (MGM) de 34 países de la Organización de Estados del Caribe Oriental (OECS) encontró que si bien las IED tiene impactos positivos estos suelen ser pequeños si se analizan de ámbitos individualizados, además tienen a desplazar las inversiones nacionales, esto último tiene repercusión adicional que tienen a redirigir a las inversiones a sectores estratégicos, teniendo en cuenta la historia exportadora primaria de los sub desarrollados es materias primas, esto ocasionaría un dependencia fuertemente peligrosas sobre los términos de intercambio, repercutiendo en el crecimiento económico de un determinado país (Timini & Sánchez-Albornoz , 2019).

Ortiz et al. (2019) estudio la influencia de las IED y libetar económica sobre el crecimiento económico en el corto (Modelo ARDL) y largo plazo (Modelo ECM), además de encontrar una relación causal de la Formación Bruta de Capital y las Inversiones Extranjera Directa, también que las IED con respecto al PBI ecuatoriano, sin embargo, la investigación tuvo una fuerte limitante de robustes por trabajar con datos anualizados en un periodo de apenas 30 años.

Álvarez (2018) en su investigación encontró que la Inversiones Extranjera Directa generan impactos positivos en la región latinoamericana y la economía chilena, aunque esta se esté reduciendo por una maduración en los rendimientos del mercado minero, la cual el autor recomienda diversificar las actividades económicas en la región sudamericana, en la línea de las recomendaciones de CEPAL en diversificación productiva sobre la intensificación del comercio.

Por otro lado, en la investigación de Cerquera-Losada & Velásquez (2020) con un Modelo Vectorial de Corrección de Errores (VEC), determino que las Inversión Extranjera Directa (IED) estimulan al crecimiento económico colombiano en el largo

plazo, además las IED y la Formación Bruta de Capital influyen conjuntamente sobre el crecimiento económico del país colombiano, sin embargo, dicha influencia sería menor basada en las pruebas estadísticas de Causalidad y del impuesto respuesta.

Valdez (2018) en su estudio sobre el efecto de la apertura comercial y las IED en el crecimiento económico peruano, determino que únicamente la apertura comercial tendría efectos significativos en la tasa de crecimiento del PBI real entre los periodos de 2007 y 2016, mientras las IED no tendría ningún impacto positivo sobre el crecimiento económico peruano, por la cual recomienda aplicar nuevas políticas comerciales para la eliminación de barreras burocráticas del comercio y la búsqueda de acuerdo comerciales estratégicos en beneficio de los intereses nacionales, dado la repercusión de esta en la economía peruana.

Se puede determinar que, si bien las investigaciones han arrojado que las IED tiene impactos hacia el crecimiento económico de un determinado país, este tendrá efectos indirectos o pequeños, en algunos casos repercusiones negativas que abrirían nuevamente el debate las Inversiones Extranjeras Directas sobre suelo sudamericano y en especialmente el peruano, en ese sentido, la investigación de Alvarado, Íñiguez, & Ponce (2017) determino que las IED tiene influencia no significativa de manera agregada con respecto a los 19 principales países latinoamericanos, debido al bajo desarrollo de infraestructura económica y encadenamiento de valor productivo ineficientes en los países latinoamericano estudiados, muy diferente en el caso de los países de ingresos altos, donde los beneficios son habitualmente considerables. Por último, dado estas ambivalencias en la palestra es conveniente realizar el estudio de las IED con un factor conjunto con las Exportaciones dado a una idiosincrasia en la economía peruana, dando posible evidencia significativa sobre el comportamiento conjunto e incivilizado hacia el crecimiento económico peruano. Pero primero, se debe analizar las exportaciones:

Las exportaciones peruanas se dividen en tradicionales y no tradicionales³⁹, según Castillejo & Javier-Sal (2019) la demanda de las exportaciones tradicionales peruanas depende del ingreso mundial (PBI mundial), precios internacionales de los commodities, apertura comercial y términos de intercambio. En paralelo las exportaciones no tradicionales dependerán relativamente del tamaño económico del demandante (con una elasticidad <1), tipo de cambio bilateral y tratados de libre comercio, en contraste los efectos negativos serían la distancia geográfica y coste de transporte según la investigación de modelo gravitacional de estimador Poisson Pseudo Máxima Verosimilitud de la investigación de Guardia (2021).

Tanto las exportaciones tradicionales y no tradicionales impactarán en la economía, según Huansha (2019) en el Perú, las que mayor impactaría son las exportaciones tradicionales, por cada 1% de incremento tendría un impacto de 0.53% al PBI peruano, en cambio las exportaciones no tradicionales tendría apenas 0.2% del PBI, además, demostró una relación empírica sobre el crecimiento económico de China y apertura económica con nuestro propio crecimiento económico, teniendo en cuenta que las exportaciones mineras representa un 50% de las totales⁴⁰, no es de extrañar que la minería tenga un papel simultáneo hacia el crecimiento económico, ello lo demostró la investigación científica de Gomero (2021) que determinó mediante un modelo econométrico logarítmico con correlación de Pearson, que la minería exportadora incide en el crecimiento económico, mediante el pago de renta de las empresas mineras y la cotización de los activos financieros por el comportamiento de los commodities relacionados con las principales materias primas que el país exporta, por lo que el impacto indirecto adicional sería mediante el aumento de la capacidad de gasto del aparato público sobre la economía nacional.

Algunos economistas nacionales, investigadores académicos y grupos sociales han determinado que el modelo económico peruano basado en una exportación parcialmente dominada por productos primarios no los ha beneficiados, siendo magistralmente resumida por la investigación de Urbina (2021), en la cual critica una dependencia de precios de commodities que ha causado bonanzas macroeconómicas

³⁹ Para mayor información ver el Decreto Supremo 076-92-EF.

⁴⁰ Según un reporte de Comex Perú (2021).

pero con grandes malestares microeconómicos hacia las poblaciones vulnerables, proponiendo una diversificación productiva basada en la gran biodiversidad peruana para enfrentar la posible revolución tecnológica en vez de una peligrosa dependencia de la economía peruana sobre los inestables precios internacionales que la pandemia ha encaminado a una vulnerabilidad del modelo.

Según Lust & Denegri (2019) la fundamentación económica por la cual el Perú sigue manteniendo un modelo de desarrollo extractivo es porque su economía depende fuertemente del crecimiento de las exportaciones, los gobiernos dependen de la contribución fiscal del sector minero que predominan a las exportaciones totales (50%), aunque también las razones principales serían, que en primer lugar es por llamada división de trabajo internacional (Especialización productiva) fijada por ámbitos históricos, culturales e idiosincrático, y en segundo lugar por una predisposición estructural, teniendo evidentemente repercusiones directas e indirectas del crecimiento económico peruano.

Los beneficios de las exportaciones peruanas son diversos, por ejemplo, el estudio de Nolazco (2020) demuestra mediante un modelo econométrico de Tobit tipo I que las empresas exportadoras son más productivas de las que únicamente participan en el mercado doméstico, teniendo las I+D brinda un efecto positivo y significativo hacia las exportaciones en un 0.36 de elasticidad dado a la competencia internacional que se enfrenta las empresas participantes del comercio. Otro hallazgo de la investigación fue que las empresas exportadoras brindan 0.19 y 0.40 de elasticidad hacia el stock de capital y productividad laboral por la alta eficiencia y competitividad característicos del propio mercado internacional. Por otro lado, Robles & Vargas (2018) mediante un análisis de corto (VAR) y largo plazo (VECM) en Perú, determinaron que en ambos periodos tiene incidencia en el crecimiento económico, sin embargo, no existiría una reacción unidireccional entre dichas variables, es decir las exportaciones no causan un crecimiento económico en el largo plazo, sino la Inversión Bruta Fija es la que determina dicho crecimiento.

Por último la investigación de Jumbo & Trillaguango (2019) mediante la utilización de ARDL para determinar en largo plazo y VCE para corto plazo, además de utilizar prueba de cointegración y causalidad de Granger, tuvo como resultado que tanto en el corto y largo plazo las IED y exportaciones Influyen en Perú, Bolivia y Colombia exceptuando a Ecuador dado a la inestabilidad política y un alto riesgo país, estableciendo consigo que dichos factores son negativo para el crecimiento económico, además se demostró que la prueba impulso-respuesta de la IED y Exportaciones en los primeros periodos tiene una mayor visibilidad pero se disipan por inestabilidades políticas y vulnerabilidad de términos de intercambio por una exportación primaria.

Podemos atribuir que todos los estudios mostrados interpretan que las exportaciones tienen incidencia positiva en Latinoamérica y especial el Perú, aunque generan un grado de preocupación por la dependencia o riesgo de vulnerabilidad que tiene sobre las materias primas, además se hace hincapié de la relación con la minería, coincidiendo el sector que más IED invierten en el país, por lo cual se hace énfasis de una posible relación de dichas variables en la afectación de la actividad productiva en la economía peruana.

2.3 Glosario de Términos Básicos

- 1. Balanza Comercial:** Es el registró del intercambio de bienes entre países, comprendido entre las exportaciones e importaciones totales, este puede dar un resultado positivo, es decir, un Superávit comercial ($\text{Exportaciones} > \text{Importaciones}$) pero también un resultado negativo, lo cual sería un Déficit Comercial, cuando las Exportaciones son menores a las Importaciones (BCRP, s.f.).
- 2. División de Trabajo Internacional:** Es un término que se origina con Adam Smith sobre la división de trabajo - la especialización del trabajador sobre un área de la empresa o país - pero esta al internacionalizarse se refiere a la especialización de países en industrias o actividades productivas específicas (Economipedia, 2020).

3. **Empresas Multinacionales:** Es aquella empresa cuya matriz es creada en un país y sus filiales están en otras economías, teniendo que umbral mínimo para ser considerada IED es del 10% del patrimonio de la filiar (López & García, 2020).
4. **Exportaciones Tradicionales:** Son aquellos productos que históricamente han sido exportados por el Perú como: Minería, Agrícolas, Hidrocarburos y Harina de Pescado de acuerdo al DS 076-92-EF.
5. **Exportaciones No Tradicionales:** Son aquellos productos que tiene un valor agregado y no están incluidos en la DS 076-92-EF.
6. **Mercantilismo:** Era un sistema económico basado en la idea de que los países eran ricos y prósperos mientras más metales preciosos conservaran, además formo el primer debate del proteccionismo comercial.
7. **PBI:** Es el valor total de bienes y servicios finales dentro de un país con un periodo de tiempo determinado.
8. **Políticas Proteccionistas:** Es una política económica que busca proteger el empleo y producción nacional de la competencia internacional, mediante restricciones, limitaciones, o aranceles a las importaciones, además es también tal como lo definió Keynes una forma de financiamiento del estado.
9. **Productividad:** Es una medida económica para calcular la eficiencia de un factor o recursos de producción en un determinado tiempo (Economipedia, 2020).

III.MATERIALES Y MÉTODOS

3.1 Formulación de hipótesis

3.1.1 Hipótesis general

Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) han tenido una influencia significativa en el crecimiento económico peruano durante el período comprendido desde 1995 a 2020.

3.1.2 Hipótesis específica

-Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) ejercieron una influencia significativa en el crecimiento económico peruano en el corto plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020.

-Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) ejercieron una influencia significativa en el crecimiento económico peruano en el largo plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020.

3.2 Objetivos⁴¹

3.2.1 Objetivo principal

Establecer una influencia significativa de las exportaciones totales e Inversión Extranjera Directa sobre el crecimiento económico peruano de manera generalizada, desde los periodos de 1995 a 2020.

3.2.2 Objetivos específicos

-Identificar la Influencia significativa de las exportaciones y las Inversiones Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico peruano en el corto plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020.

-Identificar la Influencia significativa de las exportaciones y las Inversiones Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico peruano en el largo plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020.

⁴¹ Para el corto plazo se decidirá los modelos VAR, para el largo plazo los modelos VECM, utilizando la misma serie estadística, consiguiendo el efecto deseado mediante la utilización de estos artificios econométricos.

3.3 Población, muestra y muestreo:

3.3.1 Población:

La población estará compuesta por las exportaciones totales, Inversión extranjera Directa y el crecimiento económico peruano, registrada en el periodo de estudio señalado en la investigación (1995-2020).

3.2.2 Muestra:

Para la muestra se utilizarán series de periodicidad trimestral expresados en millones de soles con base del 2007(Términos reales), desde el primer trimestre de 1995 hasta el cuarto trimestre de 2019.

3.3.3 Muestreo:

La presente investigación se utilizará la muestra no probabilística, porque los criterios de selección son por condiciones de la misma investigación, por ende, se han extraído de manera trimestral en las estadísticas proporcionadas del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) dada a la confiabilidad de esta institución y sus criterios para la recolección de datos estadísticos agregado en términos económico y financieros, que son justificados.

3.4 Técnicas e instrumentos

3.4.1 Técnicas

La presente investigación utiliza la técnica de análisis documental, que de acuerdo a Arias (2012) es aquella donde la recolección y análisis de los datos se basa en fuentes secundarias proporcionadas por instituciones públicas o privadas, siendo la confiabilidad de los datos dependientes de criterios de recolección que disponga dichas instituciones.

3.4.2 Instrumentos

Los instrumentos de medición permiten registrar las observaciones empíricas que representa los conceptos que desea analizar (Hernández, Fernandez , & Baptista, 2014). En sentido, el instrumento de recolección dado a las especificaciones de la metodología serán hojas de cálculo de los programas de Exel y EViews.

3.5 Metodología

3.5.1 Método

Una investigación puede tener diferentes tipos de estudio dependiendo de la estrategia y alcance, pero nunca situándose en un solo tipo, porque una línea de investigación evoluciona en el tiempo, en ese sentido esta investigación es de tipo descriptivo, correlacional-explicativo y aplicado, además de un diseño no experimental y longitudinal (Hernández, Fernández, & Baptista, 2014).

3.5.1.1 Descriptivo:

El estudio es de alcance descriptivo porque busca identificar las cualidades y características que ha tenido las exportaciones y la IED totales en la economía, es decir, describir su evolución y composición durante el periodo de estudio.

3.5.1.3 Explicativa:

Los estudios explicativos son los más adecuados para una investigación, porque va más allá de la descripción de conceptos o fenómenos, siendo su finalidad encontrar causas de los eventos y en qué condiciones se manifiesta dichas relaciones, (Hernández et al., 2014). En sentido esta investigación es de tipo explicativo porque se busca identificar los mecanismos de transmisión general de las variables dependientes que influyen en el crecimiento económico.

5.3.1.5 Diseño no Experimental:

Este estudio es de carácter no experimental porque no existe una manipulación de las variables, son observaciones en las condiciones y alcances que se desarrolla la investigación (Hernández et al., 2014)

5.3.1.6 Longitudinal

Es de carácter longitudinal porque se analizará los cambios, determinantes y consecuencias de las variables estudiadas de manera tendencial (Hernández et al., 2014).

3.5.2 Modelo Econométrico

Para determinar la influencia a corto plazo de las exportaciones e Inversión Extranjera Directa en el crecimiento económico se utilizará un modelo de Vectores Autorregresivos (VAR), esto debido a que la naturaleza que conforma los modelo VAR tiene a ser estacionarias y poseer un comportamiento a corto plazo, por ende, se deberán emplear variaciones porcentuales a las variables de estudio. Mientras para determina la influencia a largo plazo de las exportaciones e Inversión Extranjera Directa en el crecimiento económico se utilizará modelo VECM por la naturaleza de que estas series deben ser cointegradas, es decir, deben tener un comportamiento a largo plazo, siendo la prueba de Johansen la que comprobara dicha relación, en este caso se utilizara valores absolutos para la determinación del comportamiento tendencial de series de tiempo. Dentro de los modelos descritos, primero se debe determinar los rezagos que se deben incluir, por ende, se utilizara la prueba de Criterios de Información de Akaike (AIC) y la Información de Hanna-Quinn (HQ) para dicho fin. Luego comprobará si los modelos cumplen ciertos supuestos dados a las restricciones que poseen, para lo cual se aplicara prueba de autocorrelación, prueba de impulso-respuesta y prueba de casualidad de Granger permitiendo comprobar la existencia de una causalidad estadística.

Modelo econométrico VAR:

$$TPBIr = \beta_0 + \beta_1 TEXPO + \beta_2 IED + \beta_3 TIBF + \beta_4 BP + \beta_5 TT.INTER + \epsilon$$

Modelo econométrico VECM

$$TPBIr = \beta_0 + \beta_1 TEXPO + \beta_2 IED + \beta_3 TIBF + \beta_4 BP + \beta_5 TT.INTER + \epsilon$$

Nota: Tener en cuenta que los rezagos óptimos dependerán de los criterios de representación adecuados para cada modelo por lo que las ecuaciones mostradas solo son referenciales.

Donde:

PBIr: Producto Bruto Interno real.

EXPO: Las exportaciones totales.

TBP: Balanza de pagos.

TIED: La inversión extranjera directa.

TIBF: La Inversiones Bruta Fija.

TT.INTER: Los términos de intercambio.

β_0 : Intercepto del modelo

Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en una unidad los resultados de balanza de pagos se espera que la relación sea positiva.

$\beta_1 \geq 0$: Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en una unidad las Exportaciones Totales, se espera que la relación sea positiva.

$\beta_2 \geq 0$: Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en una unidad las Inversiones Extranjera Directa (IED), se espera que la relación sea positiva.

$\beta_3 \geq 0$: Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en una unidad las Inversiones Bruta Fija, se espera que la relación sea positiva.

$\beta_4 \geq 0$: Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en una unidad los resultados de balanza de pagos se espera que la relación sea positiva.

$\beta_5 \geq 0$: Mide la variación unitaria del PBI real cuando incrementa en 1 puntos porcentuales el termino de intercambio, se espera que la relación sea positiva.

ϵ : Terminio de error

3.6 Operacionalización de las variables

3.6.1 Descripción de las variables

Variables dependientes: Crecimiento económico (PBI)

Variables independientes: Exportaciones totales (EXPO) e Inversión Extranjera Directa (IED)

Variables de Control: Balanza de Pagos (BP) Inversión Bruta Fija (IBF) y Términos de Intercambio (TI)

La inclusión de variables de control en la investigación se justifica de manera empírica por la necesidad de mantener constantes los factores omitidos que pueden afectar a la dependiente y están correlacionados con las independientes, provocando en caso de no agregarse que los estimadores sean en general sesgados y no causales, lo que automáticamente inhabilitarían sus interpretaciones, basado en la condición de Esperanza igual a cero (Stock & Watson, 2012).

Por otro lado, la justificación teórica de la agregación de dichas variables en particular se fundamenta de la siguiente manera: En el caso de la Inversión Bruta Fija por su definición serían una variable proxy a la acumulación de capital, teniendo en cuenta que las teorías modernas de crecimiento económico afirmaban que la acumulación de capital tienen incidencia en el progreso tecnológico, que de acuerdo a Castillo, González, & Zurita (2020) en los países latinoamericanos son proveídos principalmente por las empresas transnacionales es decir mediante IED, en la misma línea la investigación de Pardini & Montes (2022) estableció que la difusión tecnológica es como una enfermedad que se contagian entre naciones basada que las IED permiten la acumulación de capital y tecnología en las naciones receptoras, además dentro de las cuentas nacionales se afirma que la inversión bruta fija se forma por inversiones nacionales y extranjeras.

La inclusión de Balanza de pagos y Términos de Intercambio se remonta desde el mercantilismo, por ejemplo, Luis de Ortiz sugirió a Felipe II de España la reducción de las importaciones para tener una Balanza de Pagos positivas frente al exterior, dando

las primeras ideas de las restricciones de balanza de pagos sobre el crecimiento económico en una era globalizada, no fue hasta la década de los 80' cuando el economista Thirlwall introdujo a la literatura económica que el crecimiento económico de países sub desarrollados e influenciados por el comercio dependen de las restricciones de una Balanza de Pagos y Términos de intercambio, la denominada Ley de Thirlwall, además Prebisch fundamentó dichas restricciones para justificar la implementación del modelo ISI dada a esta vulnerabilidad.

En conclusión, las variables de control son introducidas por un ámbito econométrico y determinación teórica e idiosincrática de la economía peruana, por la cual se hace necesario dada la posible vinculación simultánea de las IED y EXPO sobre el crecimiento económico peruano dentro de 1980 – 2020.

3.6.2 Definiciones conceptuales de las variables e importancia dentro del modelo

Crecimiento económico: Es el incremento positivo y sostenido de la renta u producción en el largo plazo medido en términos reales, teóricamente es la expansión del FPP, medido empíricamente por el incremento del PBI.

Inversión Extranjera Directa (IED): Son operaciones de Inversiones duraderas de las Empresas Multinacionales (EMN) a las economías receptoras, que mantienen durante una relación duradera.

Exportaciones Total: “Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos” (BCRP, s.f.).

Balanza de pagos: “Es un documento contable que registra las transacciones económicas entre una economía y el resto del mundo. Estas transacciones se refieren al movimiento de bienes y servicios, así como a los flujos financieros y a las transferencias” (BCRP, s.f.). La implicancia dentro del modelo se da porque la ley de Thirlwall y los argumentos de Prebisch definen una restricción de balanza de pagos

al crecimiento económico, por ende, si esta es positiva significa que las exportaciones financian las importaciones y bienes de capitales para la economía.

Inversiones Bruta Fija: Es el gasto total en inversión de capital que comprende fábricas, maquinaria, equipos y edificaciones que servirán para la producción futura de la economía.

Termino de intercambio: Es la relación de los precios relativos de los productos de exportaciones con respecto a los productos de importación. Se justifica dentro del modelo dado a las teorías de Thirlwall (2002), que determinan que las importancias del tipo de cambio (precios relativos) sobre la competitividad de las exportaciones de una nación y por ende sobre su crecimiento.

3.6.3 Definición operacional de las variables

Crecimiento económico: Es el crecimiento de la renta o producción nacional en un periodo determinado, metodológicamente se mide por el cambio positivo y sostenido

Inversión Extranjera Directa (IED): Son operaciones de Inversiones duraderas de las Empresas Multinacionales (EMN) a las economías receptoras, que mantienen durante una relación duradera.

Exportaciones Total: “Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos” (BCRP, s.f.).

Balanza de pagos: “Es un documento contable que registra las transacciones económicas entre una economía y el resto del mundo. Estas transacciones se refieren al movimiento de bienes y servicios, así como a los flujos financieros y a las transferencias” (BCRP, s.f.). La implicancia dentro del modelo se da porque la ley de Thirlwall y los argumentos de Prebish definen una restricción de balanza de pagos al crecimiento económico, por ende, si esta es positiva significa que las

exportaciones financian las importaciones y bienes de capitales para la economía, fomentando consigo un crecimiento económico a largo plazo basado en la demanda efectiva.

Inversiones Bruta Fija: Es el gasto total en inversión de capital que comprende fábricas, maquinaria, equipos y edificaciones que servirán para la producción futura de la economía.

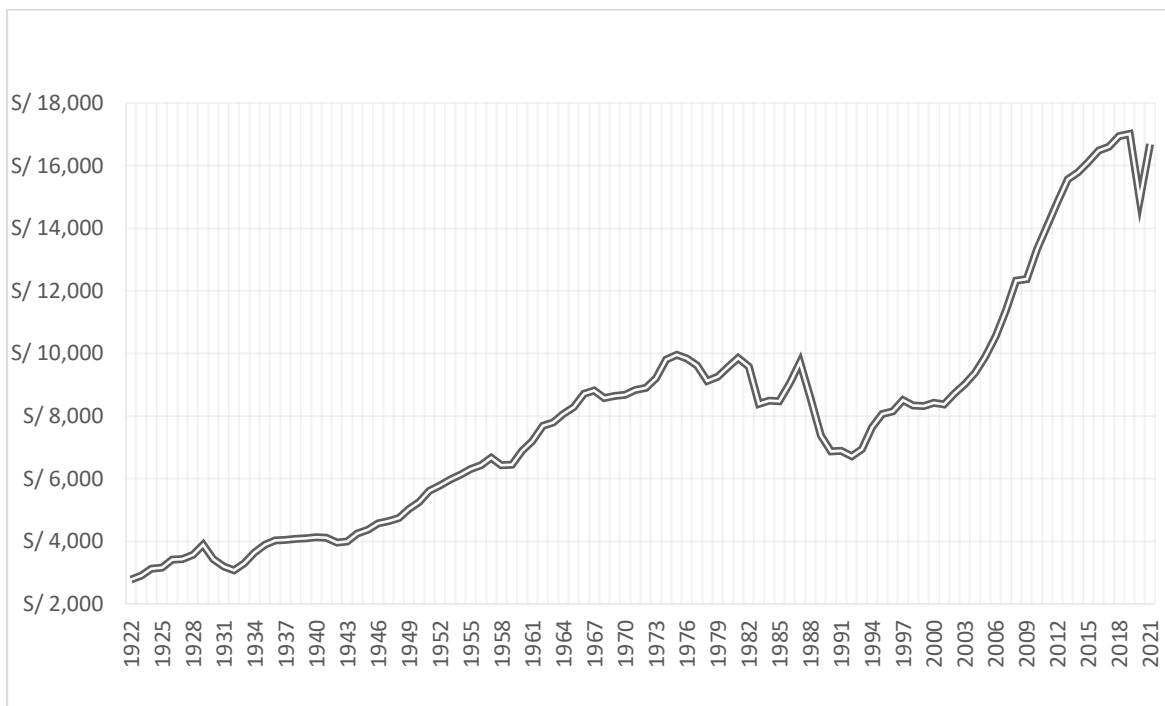
Termino de intercambio: Es la relación de los precios relativos de los productos de exportaciones con respecto a los productos de importación. Se justifica dentro del modelo dado a las teorías de Thirlwall (2002), que determinan que las importancias del tipo de cambio (precios relativos) sobre la competitividad de las exportaciones de una nación y por ende sobre su crecimiento.

IV. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1 INFLUENCIA GENERAL DE LAS EXPORTACIONES Y IED EN EL PBI:

Con la implementación del enfoque neoliberal impulsados en la década de los 90', el país registro un acumulado crecimiento de PBI per cápita siendo el más vigoroso de la era contemporánea peruana, iniciada con ímpetu desde el año 2000 hasta 2019 tal como se puede evidenciar en el Figura 5.

Figura 5. Evolución del PBI real per cápita del Perú:1960 al 2020 (2007=100)



Fuente: Banco Central de Reserva del Perú (BCRP)

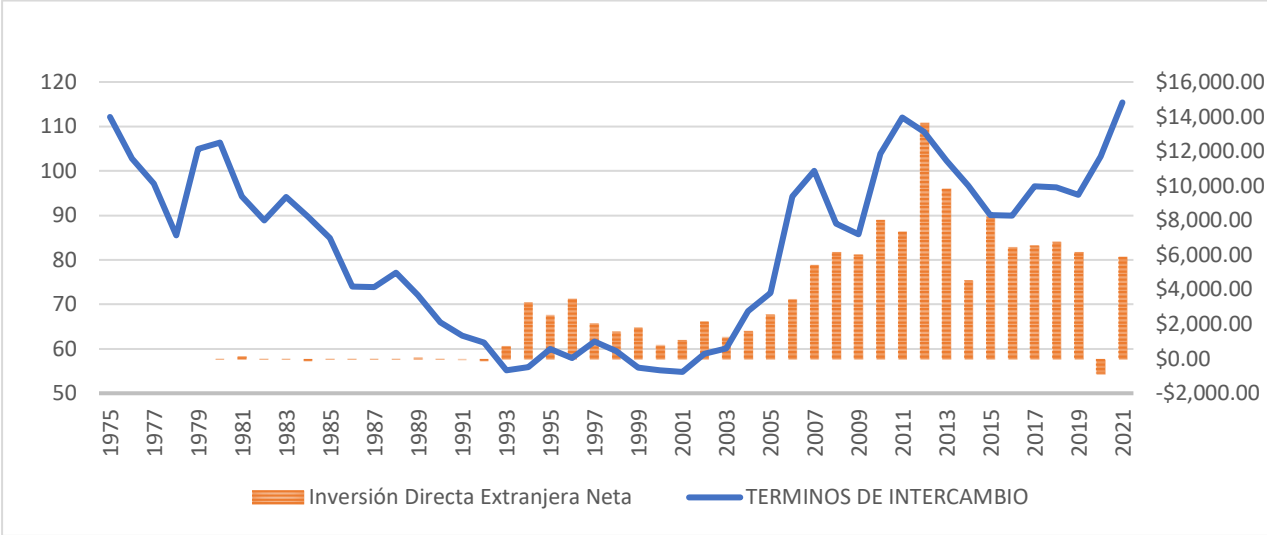
Este crecimiento económico se debió principalmente influenciados a un buen contexto externo además de acertadas políticas macroeconómicas a corto plazo. Dentro de buen contexto económico, se describe mejores términos de intercambio (Precio de exportaciones tradicionales/ precios de importaciones) registrados en las últimas décadas que han permitido inversiones y crecimiento a estos sectores, además de permitir un mayor gasto público, debido a un incremento de la recaudación tributaria (Mendoza , 2013).

En el Figura 6 podemos analizar el crecimiento per cápita registrado en los últimos 100 años de la economía peruana, en termino generales es muy parecida al desempeño macroeconómico de América Latina y el Caribe (ALC). La historia

económica peruana muestra que los ciclos económicos están parcialmente explicados por cambios en los entornos internacionales, tanto favorables como adversos. En consecuencia, el crecimiento o la expansión mundial influye significativamente en una economía pequeña y abierta como la del Perú. En 2021, la estructura comercial peruana estaba compuesta en un 73.8% por productos tradicionales, de los cuales un 62.8% eran productos mineros, con el cobre representando el 49.7% de las exportaciones totales, lo que lo convierte en el principal mineral exportado. Además, las importaciones del país consisten en su mayoría en bienes complementarios. Esto refleja una estructura comercial poco diversificada, lo que expone a la economía peruana a los movimientos en los términos de intercambio, los cuales actúan como choques externos capaces de alterar su rumbo. Por ejemplo, en 1979 se produce la segunda crisis del petróleo que conllevó elevaciones de la tasa de interés internacionales, recesión económica mundial y salida de capitales en los países en desarrollo, esta repercusión económica afectó fuertemente al país, con salida de capitales privados acumulados desde 1980 a 1990 de alrededor de US\$ 4.38 millones, además de la reducción de los términos de intercambio en 38% a comparación del 1980, esto además produjo una moratoria de la deuda pública que conllevó a una crisis cambiaria y financiera en el país. Siendo las políticas económicas aplicadas para contrarrestar la crisis, un fracaso, por la estructura económica controladora, empresas estatales inoperantes, fuertes restricciones comerciales y de capitales, además, de grandes emisiones monetarias del banco central que conllevó a una hiperinflación de 7650%, agravando mayor la crisis económica peruana.

En los años 1991 se aplicaron reformas constitucionales en temas económicos, como la privatización de empresas estatales, liberación del comercio mundial y un papel menos protagónico del estado en la economía, basado en el enfoque neoliberal. Estas reformas, conllevó a que tanto el Perú como América Latina fueran grandes receptores de capitales extranjeros, entre 1991 a 1997 ingresando 12, 062 millones de dólares como se evidencia en el Figura 6.

Figura 6. Perú: Términos de intercambio (Eje izquierdo) e IED (Eje derecho)



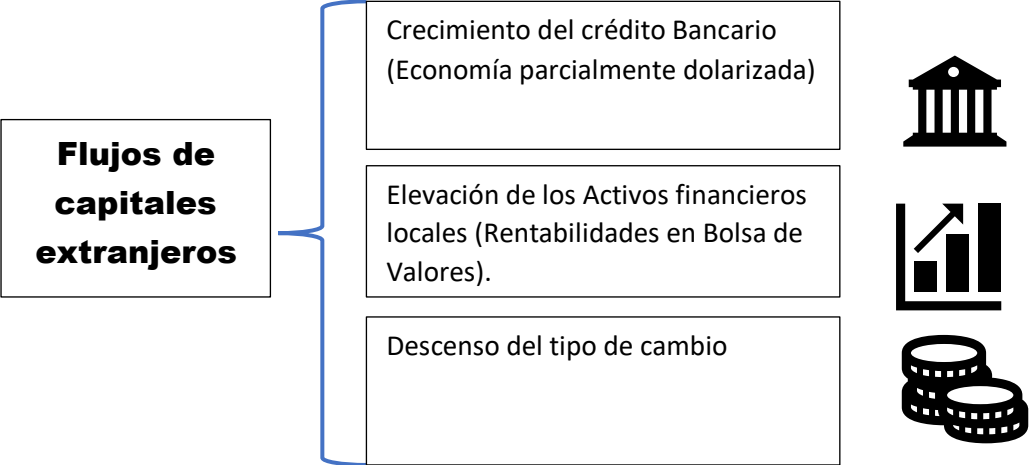
Fuente: Banco Central de Reserva del Perú (BCRP)

Nota: Los términos de intercambio son expresados de acuerdo al 2007 en las IED en millones de dólares.

En 1998, como consecuencia de la crisis rusa, la entrada de capitales extranjero en Perú se redujo en 6 millones dólares en comparación con el año anterior. A partir del año 2000, tal como se puede verse en el Figura 5 y 6, se evidencia una gran expansión económica en el Perú, con un potente ingreso de capitales extranjeros, brevemente interrumpida en el 2009, por la crisis internacional inmobiliaria. Entre 2000 y 2019 ingresaron US\$ 128 883 millones en capital extranjero, llegando a la cifra histórica de US\$ 13,622.00 millones de dólares.

Probablemente se preguntarán cuáles son los beneficios que tiene el ingreso de capital extranjero en una pequeña abierta, pues como se muestra en la figura 7, estos son 3 principales: El primer beneficio, es producto de la estrecha relación del capital extranjero y el crédito bancario en una economía parcialmente dolarizada (Coeficiente de 32% en 2021), aumentando el crédito nacional a un menor de costo crediticio, es verdad, que el crédito bancario en dólares se ha reducido por el riesgo de desbalance que generaba, de pasar de 76% en enero del 2002 a llegar a 21.7% en el 2021, sin embargo, las grandes empresas y corporaciones representan un 45.4% de financiamiento según BCRP (2022) por lo que los créditos de moneda extranjera tiene relevancia en la cadena productiva peruana.

Figura 7. Importancia de flujos de capitales en una economía abierta y pequeña.



El segundo beneficio es que, con la llegada de capitales extranjeros, muchos de ellos invertirán en proyectos y empresas que consideran rentables, aumentando los precios los activos financieros (Bonos y acciones), desencadenando que las empresas tengan fuentes de financiamiento más barato que en el sistema bancario, además de que el incremento de precios de activos financieros genera un efecto de riqueza que contribuirá al consumo, aumentado consigo el auge económico. Es preciso señalar que el índice bursátil General de Bolsa de Valores de Lima aumentaron 10 veces los últimos 20 años, pasando de 2435.0 en el 2003 a un 21 111.7 en el 2021, a pesar de los estragos y cuellos de botellas originados en la pandemia. El último beneficio, es el descenso y estabilidad del tipo de cambio registrado en los últimos años, siendo importante por su influencia en la tasa de inflación como choque externo, según *Bloomberg Economics* en febrero del 2022 el sol peruano se consagro como la segunda divisa de mejor desempeño en las economías emergentes y latinoamericanas, después del real brasileño, esto debido a estabilidad inflacionaria y precios de comodites registrados en los últimos meses.

El comercio según el Banco Mundial genera empleos, reducción de pobreza y brinda mejores oportunidades económicas. Estas afirmaciones se pueden ser comprobadas viendo los datos, primero empecemos por la generación de empleo formal en los últimos años, sabemos que la estructura comercial peruana se divide en productos tradicionales y no tradicionales, en el 2021 los productos tradicionales representaron

un 73.8 %, de los cuales un 62.8% son productos mineros, siendo el cobre con un 49.7% de la esfera de productos mayor exportados de esta categoría. Para determinar el impacto que posee las exportaciones en el empleo, se usara el informe elaborado CIEN-ADEX (2020) en la cual pudo cuantificar el impacto que posee las exportaciones en el PBI y el empleo formal en el Perú, utilizando un modelo keynesiano y la matriz de Insumo-Producto para dicho fin, en el caso de empleo formal, este es dividido en 3 magnitudes: Efecto Directo(empleo en la rama productiva); efecto indirecto(empleo de encadenamiento productivo) y efecto inducido(Multiplicador de empleo interno). En la tabla N° 1 se muestra el empleo asociado a las exportaciones por cada millón de dólares. Podemos concluir que las exportaciones tradicionales generan 12 empleos directos, 9 empleos indirecto y 23 empleos inducidos por cada millón de dólares exportados, en cambio, las exportaciones no tradicionales muestran una generación de empleo mayor de 3.3 veces a las exportaciones tradicionales, por cada millón de dólares exportados se crean 50 empleos directos, 34 empleos indirectos y 71 empleo inducidos.

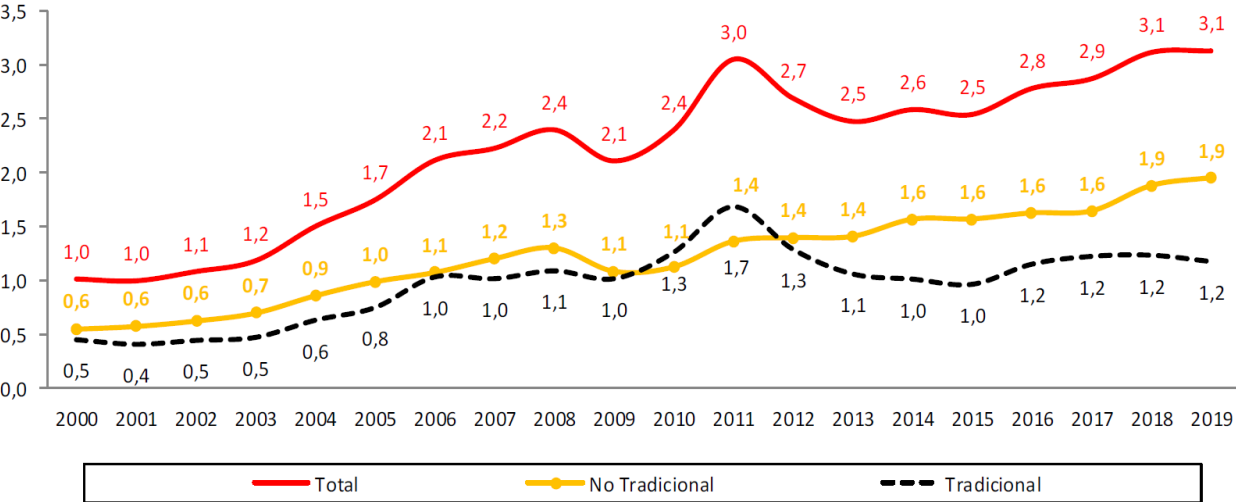
Tabla 1. NÚMERO DE EMPLEOS GENERADOS POR CADA US\$ 1 MILLÓN EXPORTADOS

ITEMS	Empleo Directo	Empleo Indirecto	Empleo Inducido	Empleo Total
PROMEDIO	31	17	47	95
Promedio de Exportaciones Tradicionales	12	9	23	44
<i>Agro tradicional</i>	217	59	359	635
<i>Pesca tradicional</i>	14	14	24	52
<i>Petróleo y Gas natural</i>	2	1	1	4
<i>Minería Tradicional</i>	11	4	21	36
Promedio de Exportaciones No Tradicionales	50	24	71	145
<i>Agroindustria</i>	84	36	142	262
<i>Textil</i>	54	29	75	158
<i>Prendas de Vestir</i>	97	79	152	328
<i>Pesca</i>	49	30	85	164
<i>Metal-Mecánico</i>	38	3	37	78
<i>Químico</i>	14	2	13	29
<i>Siderúrgico y Metalúrgico</i>	24	7	26	57
<i>Minería no Metálica</i>	30	18	51	99
<i>Maderas</i>	90	68	143	301
<i>Varios</i>	52	17	62	131

Fuente: CIEN-ADEX (2020)

Podemos determinar en la tabla 1, que la generación de empleo en la exportación estará influenciada por el nivel encadenamiento productivo y la intensidad de mano de obra que se emplea, además de la influencia de las importaciones en los insumos requeridos para la fabricación de los bienes a exportados. En el año 2019, según cifras de CIEN-ADEX (2020) se generó 1 millones de empleos directos, 444 mil de empleos indirectos y 1,7 millones de empleos, que dan un total de 3,1 millones de empleos generados por las exportaciones, comparando con la PEA ocupada de al redor de 17 millones de personas, este equivaldría a 18% del empleo nacional. En general el empleo nacional por exportaciones se ha incrementado gradualmente, teniendo las exportaciones no tradicionales mayor participación en los últimos años, tal como se puede apreciar en el Figura 8.

Figura 8. Perú: Evolución del empleo total asociado a exportaciones 2000-2019



Fuente: CIEN-ADEX (2020)
 Nota: Expresados en Términos de millones de empleos generados.

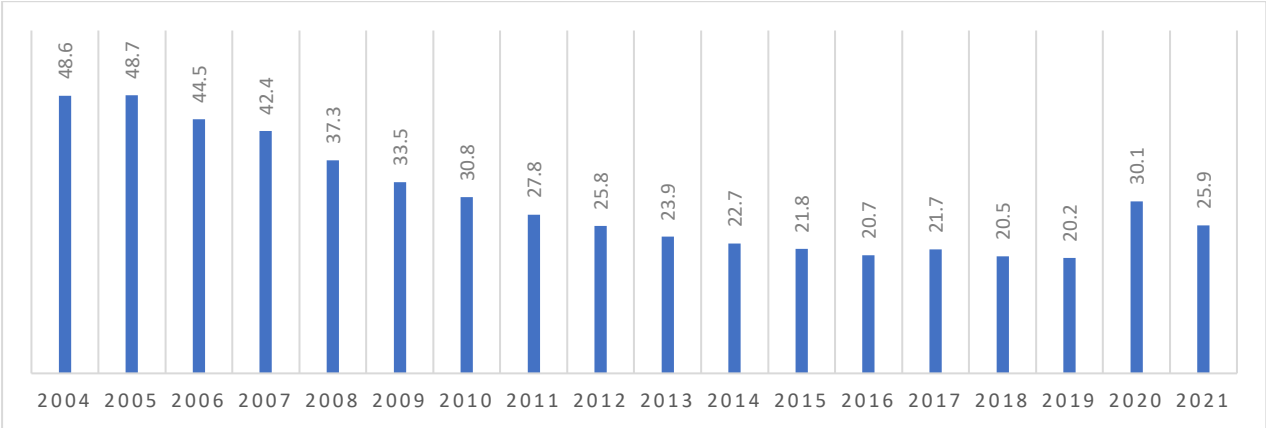
El segundo punto de los beneficios del comercio se da por el la reducción de la pobreza, de acuerdo a literatura económica, la apertura comercial son claves para la reducción de pobreza, esto porque el comercio tiene impacto en un mayor crecimiento económico, mejores precios relativos, estabilidad macroeconómica y los ingresos públicos (BM y OMC, 2018). Sabemos que los ingresos de un hogar están en función de la venta y dotación de recursos que provean a un tercero (tierras, capital y mano de obra), la gente considerada pobre, habitualmente poseen pocos recursos o los beneficios derivados de estos son escasos o insignificativos. Por ende, el mayor

impacto que genera las aperturas comerciales en por medio del crecimiento económico sostenido, por el aumento de demanda de insumos ante el aumento de la producción, conllevando a mejores pagos por dichos recursos(Capital, trabajo, tierras), otro beneficio es porque el comercio permite aumentar el tamaño de mercado para las empresas, incentivando la productividad nacional para hacer frente a la competencia, induciendo a un mejor crecimiento y empleo, sin embargo, no siempre se genera oportunidades para los más pobres, esto dependerá del ajuste y de las empresas en la que laboran, por ejemplo, las aperturas comerciales incrementarían los ingresos medios de los agricultores a medida que participan en los productos que se exportan, pero al incrementar la competencia, también puede reducir su demanda de trabajadores a medida que estos sectores compitan con productos importados. El tercer impacto es sobre los precios relativos, esto dado que los precios internos se reducen ante aumento de bienes importados y de competencia, además los precios que se vende a exterior incrementa, dado a una mayor y mejor mercado en el exterior, aumentado consigo los incentivos, sin embargo, también la distorsión de los precios relativos puede crear impacto en la inflación promedio afectando mayormente a las personas pobres, como pasa en el año 2022, debido a la guerra de Ucrania y los rezagos de la pandemia, los sectores de energía, transporte y alimentos, están experimentando distorsiones aceleradas de precios a comparación del IPC, esto ha conllevado a subidas de inflación históricas no solo en el Perú sino en Latinoamérica (Baca , 2022).

Desde la liberación de la economía como parte del ajuste estructural recomendado por el Banco Mundial (BM) permitió a Perú beneficiarse de las exportaciones (principalmente a China) y atraer inversión extranjera, reducción de la deuda pública y la inflación, y aumento su ahorro nacional (BBC, 2017). Esto permitió una reducción de pobreza monetaria, que según la INEI este comprende personas que tiene gastos de canasta individual menores a S/ 378, la reducción ha sido exitosa de pasar 55.2% en el 1991 a 20.2 % en el 2019, sin embargo, por los rezagos de la pandemia esta cifra se incrementó sustancialmente en el 2020 en alrededor 30.1%, la última cifra anual que se tiene es de 25.9% registrada en el 2021, esta cifra no se había visto desde 2012 como se evidencia en el Figura N° 9 es decir la pandemia y sus rezagos

produjo un retroceso en alrededor de 10 años de lucha contra pobreza y sus dimensiones.

Figura 9. Pobreza monetaria del 2004-2021 según estándares de la INEI en porcentajes de la población

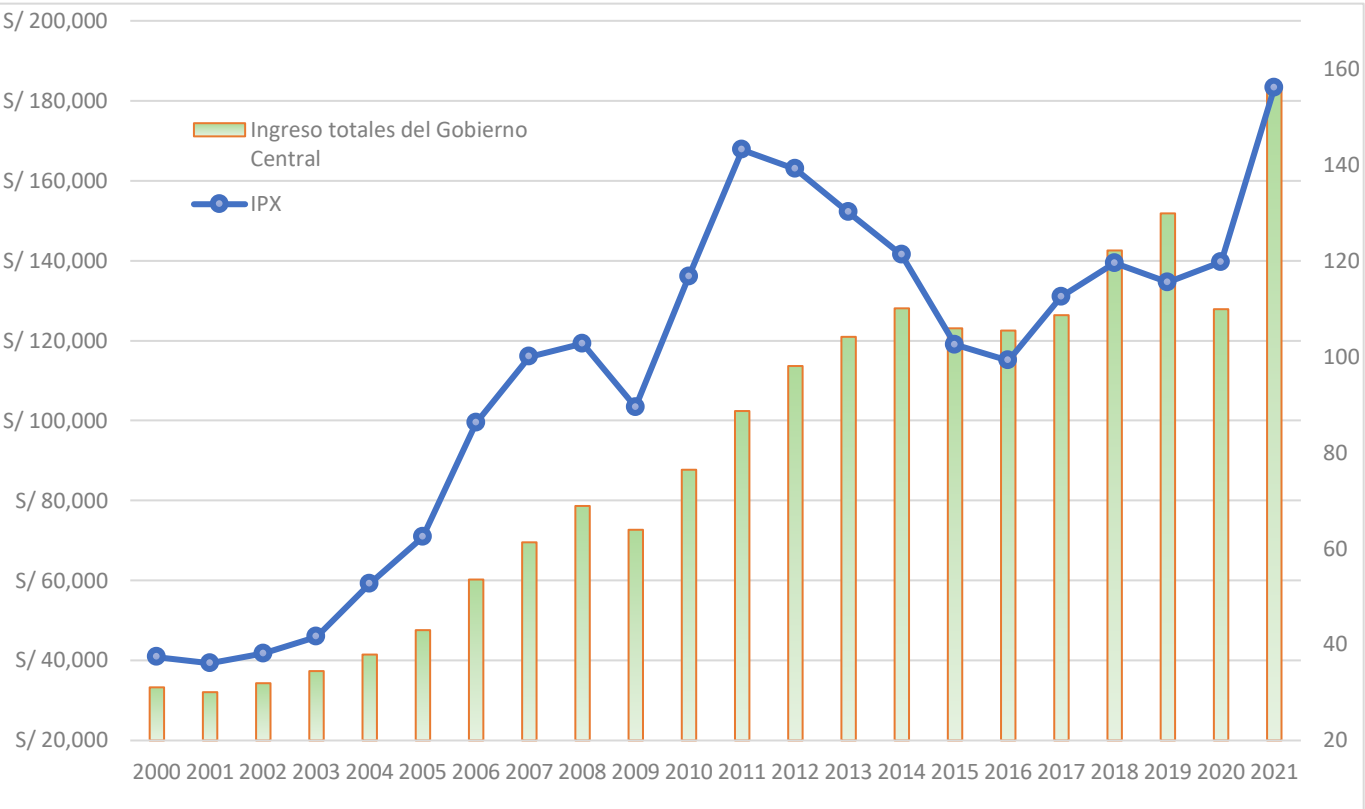


Fuente: INEI

Las cifras de pobreza monetaria han reducido gradualmente por el crecimiento económico registrado, el impulso de programas sociales e infraestructura social implementados, a pesar de ellos, aún existe grandes desigualdades en el país, principalmente entro lo rural y urbano, según la INEI la pobreza rural es de 39.7% casi el doble de la urbana de apenas 22.3% en el 2021, es evidente que a pesar del crecimiento económico y de sus implicancias, el país sufre de grandes desigualdades multidimensionales, por ejemplo en el acceso de internet, una herramienta vital para el desarrollo, en donde Lima con un 62% goza del servicio y un 52% con una computadora, muy diferente de lo urbano de apenas 5.9% que goza de internet y 7.5% de computadoras, la pandemia demostró las dificultades y desigualdades que se posee para introducir al país a un mundo virtual, esto fue muy evidente en las clases virtuales que tuvieron los estudiantes de diferentes niveles educativos. Para tener un país con mejores oportunidades y servicios públicos, el estado peruano tiene un enorme reto que cumplir dado la complejidad geográfica y estructural que representa el país, para ello necesita recursos económicos, sabemos que el estado “redistribuye la riqueza” más no tiene la capacidad de crearla, según la literatura económica existe una fuerte relaciones entre los Índice de Precios de Exportación (IPX) y los ingresos

fiscales del Gobierno, esta relación se evidencia en el Figura 7, en la cual se puede afirmar que mejores precios de exportaciones, se traduce en mayores rentabilidades de los productos tradicionales (por la estructura de exportación), que conlleva a un mayor ingreso tributario, que permiten al gobierno proyectar mayor nivel de gasto en cierres de brecha (Mendoza , 2013). Es decir, una influencia que tiene el comercio es posibilitar a los estados tener mayores capacidades de gasto, permitiendo crear infraestructura estratégica, mejor educación y mejores oportunidades que impactaran el desarrollo socioeconómico peruano.

Figura 10. Perú: índice de precios de exportaciones (eje der.) (2007=100) e ingresos tributarios del Gobierno Central (Eje izq.) (Millones de soles)



Fuente: BCRP

4.2 MODELO ECONOMETRICO

4.2.1 RESULTADO PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 1:

Para analizar la relación de las exportaciones e Inversión Extranjera Directa (IED) sobre el crecimiento económico en el corto plazo se utilizará el Modelo de Vectores Autorregresivos (VAR), y se aplicara el Test de causalidad de Granger y la prueba de Impulso-Respuesta para comprobar la hipótesis planteada en la investigación, pero antes es necesario que la series sean estacionarias, para lograr dicho fin se deberá realizar una prueba de raíz unitaria para la comprobación de la misma.

Análisis de raíces unitarias en la serie.

Una manera objetiva de determinar si una serie es estacionaria (media y varianza estable) es por medio del Test Dickey-Fuller Aumentado (ADF) a todas las variables implementadas dentro del modelo econométrico. Primero se realizará la prueba de raíz unitaria a PBI, EXPO, IED, IBF, BP y TI. Se puede observar que las series de tiempo original de la Tabla 2, solo la Inversión Extranjera Directa y Balanza de Pagos no presenta problemas de raíz unitaria, no siendo convertidas a tasas para solucionar el problema de inestabilidad de la media y varianza que presentan las demás variables.

Tabla 2. TEST DE RAÍZ UNITARIA CON Dickey-Fuller Aumentado (DF+)

VARIABLES DE ESTUDIO	P-VALOR: MACKINON (1996) ONE-SIDED P VALUES
PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI)	0.5466
EXPORTACIONES TOTALES (EXPO)	0.5193
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED)	0.0000
INVERSIÓN BRUTA FIJA (IBF)	0.9060
BALANZA DE PAGOS (BP)	0.0000
TERMINOS DE INTERCAMBIO (TI)	0.6754

Nota: La hipótesis nula de la prueba es que la variable en mención tiene raíz unitaria, por lo tanto, un P-valor de 0.00 anularía dicha hipótesis.

Se convirtieron en tasas las variables que si presentaron problemas de Raíz Unitaria en la Prueba de Dickey Fuller Aumentada (DF+) y estos siendo los resultados:

Tabla 3. TEST DE RAÍZ UNITARIA DE DF+ LUEGO DE CONVERSIÓN A TASAS.

VARIABLES DE ESTUDIO	P-VALOR: MACKINON (1996) ONE-SIDED P VALUES
TASA DE PRODUCTO BRUTO INTERNO (TPBI)	0.0000
TASA DE EXPORTACIONES TOTALES (TEXPO)	0.0000
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED)	0.0000
TASA DE INVERSIÓN BRUTA FIJA (TIBF)	0.0000
BALANZA DE PAGOS (BP)	0.0000
TASA DE TERMINOS DE INTERCAMBIO (TII)	0.0000

Nota: La hipótesis nula de esta prueba es que la variable en mención tiene raíz unitaria, por lo tanto, un P-valor de 0.00 anularía dicha hipótesis.

La tabla 3 se aprecia que las variables TPBI (tasa de Producto Bruto Interno), TEXPO (Tasa de Exportaciones totales), TIBF (tasa de Inversión Bruta Fija), TII (Tasa de Termino de Intercambio), no tienen el problema de raíz unitaria, por lo tanto, la series tiene un comportamiento estacionario (Media y varianza estable) según la prueba DF+.

Análisis de rezagos dentro del modelo:

Para seleccionar los rezagos óptimos para nuestros modelos VAR se aplicará la prueba de Criterios de Información de Akaike (AIC), Información de Hanna-Quinn (HQ), Criterio de Información de Schwarz (SH) y el Test de Ratio de verosimilitud (LR) para los modelos de corto plazo. Los resultados en la tabla 4, dieron que según la prueba son: LR (4 rezagos), AIC (2 rezagos), SC (1 rezagos) y HQ (2 rezagos). Si bien es ciertos criterios son una buena referencia, nos dan un resultado entre 1 rezagos como mínimo a 4 rezagos como máximo, para este estudio se aplicará 4 rezagos para la especificación optima.

Tabla 4. PRUEBA DE SELECCIÓN DE REZAGOS DEL MODELO VAR

Lag	LR	HQ	AIC	SC
0	NA	25.34384	25.27867	25.43997*
1	141.0604	25.88984*	24.43360	25.56269
2	67.82451	25.21166	24.36437*	26.46124
3	30.38915	25.96076	24.72241	27.78706
4	53.60060*	26.34399	24.71458	28.74702
5	43.70415	26.81006	24.78960	29.78982
6	33.91570	27.37426	24.96274	30.93075
7	32.88872	27.89074	25.08816	32.02395
8	47.76341	28.00136	24.80772	32.71129

Nota: El asterisco significa el orden de escogido por cada prueba

Luego de determinar los rezagos óptimos que se deben implementar dentro del modelo econométrico, es momento de ejecutar el modelo. Se ha decidido agregar 3 variables dummy de los periodos de 2019-IV, 2020-II y 2020III, representados en el modelo como D2019Q4, D2020Q2 y D2020Q3 respectivamente, esto debió a dos razones: la primera es la perturbación que tuvo el PBI en dichos periodos mencionados, teniendo un comportamiento atípico, en el segundo es que producía una autocorrelación dentro del modelo, por ende, era necesario introducirlos.

Tabla 5. ESTIMACIÓN DEL MODELO VAR DE 4 REZAGOS

	TPBI	TEXPO	IED	TIBF
TPBI (-1)	-0.091656 (0.12998) [-0.70516]	0.724750 (0.41948) [1.72772]	56599.26 (27864.1) [2.03126]	0.632940 (0.40926) [1.54655]
TPBI (-2)	-0.043558 (0.13080) [-0.33302]	-0.600649 (0.42212) [-1.42295]	34562.73 (28039.1) [1.23266]	-0.424112 (0.41183) [-1.02982]
TPBI (-3)	0.075029 (0.14637) [0.51258]	-0.300305 (0.47239) [-0.63571]	-59787.44 (31378.8) [-1.90535]	0.122825 (0.46088) [0.26650]
TPBI (-4)	-0.146160	0.175517	3944.375	0.795552

	(0.13288) [-1.09991]	(0.42885) [0.40927]	(28486.6) [0.13846]	(0.41840) [1.90140]
TEXPO (-1)	0.056361 (0.04067) [1.38575]	-0.191621 (0.13126) [-1.45987]	-26803.02 (8718.86) [-3.07414]	-0.066391 (0.12806) [-0.51844]
TEXPO (-2)	-0.046685 (0.04265) [-1.09473]	-0.209265 (0.13763) [-1.52049]	-18984.50 (9142.05) [-2.07661]	0.140377 (0.13428) [1.04544]
TEXPO (-3)	0.023322 (0.04133) [0.56427]	-0.015169 (0.13339) [-0.11372]	10208.71 (8860.55) [1.15215]	0.365004 (0.13014) [2.80468]
TEXPO (-4)	0.002831 (0.03664) [0.07725]	-0.084137 (0.11826) [-0.71144]	-3815.976 (7855.68) [-0.48576]	0.092960 (0.11538) [0.80568]
IED (-1)	3.61E-07 (5.3E-07) [0.67836]	-2.64E-06 (1.7E-06) [-1.54116]	0.237761 (0.11394) [2.08669]	3.16E-06 (1.7E-06) [1.88896]
IED (-2)	7.90E-07 (5.2E-07) [1.51885]	2.16E-06 (1.7E-06) [1.28776]	-0.012680 (0.11153) [-0.11369]	5.13E-07 (1.6E-06) [0.31288]
IED (-3)	-5.68E-07 (5.0E-07) [-1.13363]	-1.27E-06 (1.6E-06) [-0.78621]	0.160837 (0.10733) [1.49853]	-9.68E-07 (1.6E-06) [-0.61410]
IED (-4)	-1.30E-07 (5.1E-07) [-0.25449]	-2.18E-06 (1.6E-06) [-1.32836]	0.168856 (0.10921) [1.54616]	2.28E-07 (1.6E-06) [0.14196]
TIBF (-1)	0.031537 (0.03416) [0.92320]	-0.273762 (0.11025) [-2.48321]	-13247.10 (7323.04) [-1.80896]	-0.000576 (0.10756) [-0.00536]
TIBF (-2)	0.066466 (0.04063) [1.63573]	0.041283 (0.13114) [0.31480]	-16061.93 (8710.82) [-1.84391]	0.093341 (0.12794) [0.72956]
TIBF (-3)	-0.021462 (0.04046) [-0.53043]	-0.067258 (0.13058) [-0.51508]	-3138.982 (8673.69) [-0.36190]	0.017432 (0.12740) [0.13683]
TIBF (-4)	-0.023597 (0.03849) [-0.61305]	0.189086 (0.12422) [1.52215]	6807.804 (8251.53) [0.82503]	-0.160900 (0.12120) [-1.32760]
BP (-1)	3.76E-07 (3.2E-07) [1.19045]	7.29E-07 (1.0E-06) [0.71600]	0.099247 (0.06764) [1.46725]	1.40E-06 (9.9E-07) [1.40820]
BP (-2)	6.33E-07 (3.5E-07) [1.80272]	-5.25E-07 (1.1E-06) [-0.46301]	0.231789 (0.07528) [3.07890]	1.06E-06 (1.1E-06) [0.95502]
BP (-3)	-1.94E-07 (3.6E-07) [-0.53376]	1.64E-06 (1.2E-06) [1.39297]	-0.172298 (0.07808) [-2.20678]	-2.51E-06 (1.1E-06) [-2.19289]
BP (-4)	-2.68E-07 (3.7E-07) [-0.72945]	-1.32E-06 (1.2E-06) [-1.10948]	0.153503 (0.07879) [1.94823]	1.17E-06 (1.2E-06) [1.00743]

TTI (-1)	0.079724 (0.03828) [2.08247]	-0.107871 (0.12355) [-0.87309]	4636.409 (8206.89) [0.56494]	0.258865 (0.12054) [2.14754]
TTI (-2)	0.038482 (0.03877) [0.99265]	0.240091 (0.12511) [1.91899]	-10706.96 (8310.62) [-1.28835]	0.173392 (0.12206) [1.42051]
TTI (-3)	-0.085754 (0.04046) [-2.11942]	-0.287578 (0.13058) [-2.20233]	14051.53 (8673.72) [1.62001]	-0.018366 (0.12740) [-0.14417]
TTI (-4)	0.050168 (0.03903) [1.28538]	0.226878 (0.12596) [1.80118]	-2801.553 (8366.95) [-0.33484]	0.060019 (0.12289) [0.48839]
C	0.008670 (0.00373) [2.32643]	0.036109 (0.01203) [3.00214]	1757.999 (798.948) [2.20039]	-0.022082 (0.01173) [-1.88173]
D2019Q4	-0.054062 (0.01409) [-3.83823]	-0.041060 (0.04546) [-0.90327]	239.8802 (3019.46) [0.07944]	-0.121741 (0.04435) [-2.74506]
D2020Q2	-0.260096 (0.01554) [-16.7340]	-0.424494 (0.05016) [-8.46250]	-10096.83 (3332.00) [-3.03027]	-0.498834 (0.04894) [-10.1929]
D2020Q3	0.291748 (0.03115) [9.36562]	0.327432 (0.10053) [3.25696]	-10366.24 (6677.92) [-1.55232]	1.266846 (0.09808) [12.9160]
R-squared	0.938223	0.769113	0.520959	0.937352
Adj. R-squared	0.914730	0.681311	0.338789	0.913528
F-statistic	39.93655	8.759611	2.859734	39.34479
S.D. dependent	0.042068	0.070226	3238.510	0.131532

La ecuación del modelo VAR con 4 rezagos resultante, se puede expresar de la siguiente manera:

$$\begin{aligned}
\text{TPBI} = & - 0.091656406371*\text{TPBI}(-1) - 0.0435578502304*\text{TPBI}(-2) + \\
& 0.0750287864317*\text{TPBI}(-3) - 0.146160083119*\text{TPBI}(-4) + 0.0563606744096*\text{TEXPO}(-1) - \\
& 0.0466853630073*\text{TEXPO}(-2) + 0.0233224970589*\text{TEXPO}(-3) + \\
& 0.00283064441649*\text{TEXPO}(-4) + 3.60557115628e-07*\text{IED}(-1) + 7.90222759297e-07*\text{IED}(-2) - \\
& 5.67572918717e-07*\text{IED}(-3) - 1.29644569192e-07*\text{IED}(-4) + 0.0315369793065*\text{TIBF}(-1) + \\
& 0.06646634117*\text{TIBF}(-2) - 0.021461794162*\text{TIBF}(-3) - 0.0235972086276*\text{TIBF}(-4) + \\
& 3.75626153353e-07*\text{BP}(-1) + 6.3307654426e-07*\text{BP}(-2) - 1.94401700897e-07*\text{BP}(-3) - \\
& 2.68104178425e-07*\text{BP}(-4) + 0.0797239194166*\text{TTI}(-1) + 0.0384821833636*\text{TTI}(-2) - \\
& 0.0857536280389*\text{TTI}(-3) + 0.050168451421*\text{TTI}(-4) + 0.00867040898739 - \\
& 0.0540619263308*\text{D2019Q4} - 0.260096050116*\text{D2020Q2} + 0.291748063974*\text{D2020Q3}
\end{aligned}$$

Como resultado podemos interpretar que el modelo se ajusta muy bien, teniendo como R^2 Ajustado de 91.47 %, lo que indicaría que sería un buen modelo de representación, sin embargo, los estimadores de IED y Exportaciones muestra un comportamiento ambiguo, por lo que es necesario realizar la prueba de Granger y la prueba de impulso respuesta para determinar si la hipótesis planteada dentro del modelo se cumpliera en el corto plazo. Antes de aplicar dichas pruebas es necesario determinar si el modelo econométrico cumple los requisitos de estabilidad e idoneidad estadística que esta investigación debería cumplir antes de aceptar los resultados de la misma.

4.2.1.1 Prueba de Normalidad de residuos

Tabla 6. PRUEBAS DE NORMALIDAD DE LOS RESIDUOS VAR

Componente	Jarque-Bera	Df.	Prob.
1	2.251545	2	0.3244
2	3.824967	2	0.1477
3	4.085455	2	0.1297
4	0.232670	2	0.8902
5	3.473331	2	0.1761
6	0.422993	2	0.8094
Conjunta	14.29096	12	0.2825

La Hipótesis Nula (H_0) es que los residuos presentan normalidad multivariable, por ende, P-valor debe ser mayor a 0.05 para aceptar la H_0 , de lo contrario se rechazaría. En ese sentido la prueba dio como resultado un P-Valor de 0.2825 mayor al P-Valor crítico, por ende, se acepta que el modelo econométrico posee una distribución normal multivariable.

4.2.1.2 Prueba de Autocorrelación

El término autocorrelación se define como una relación de dependencia entre las variables observadas en el tiempo, por ende, se entienden que las regresiones clásicas suponen que no existen autocorrelación. En sentido la Hipótesis Nula (H_0) establece que no hay correlación serial en los rezagos, por ende, el P-valor debe ser mayor a 0.05 para aceptar la (H_0), de lo contrario, la rechazamos.

Tabla 7. PRUEBA DE AUTOCORRELACIÓN SERIAL PARA EL MODELO VAR.

Hipótesis nula: No hay correlación serial en el Lag h			
Lag	Estadístico	Df	Prob.
1	48.33272	36	0.0821
2	48.77507	36	0.0758
3	41.13233	36	0.2559
4	30.89211	36	0.7100
5	35.64204	36	0.4855

En este caso, todos los rezagos son mayores a 0.05, por lo que, se acepta la (H_0) de que no existe autocorrelación serial para ninguno de los rezagos dentro del modelo, se concluye que el modelo econométrico no posee problemas de autocorrelación.

4.2.1.3 Prueba de heterocedasticidad

La prueba busca determinar si la varianza de la esperanza de perturbación estocástica es constante sin importar los valores de que tomen las variables explicativas, en sentido, se plantea la Hipótesis Nula (H_0) de que no existe problema de heterocedasticidad, es decir, posee homocedasticidad, que la varianza esperanza de las perturbaciones estocásticas son constantes e iguales.

Tabla 8. PRUEBA DE HETEROCEDASTICIDAD DE WHITE PARA MODELO VAR

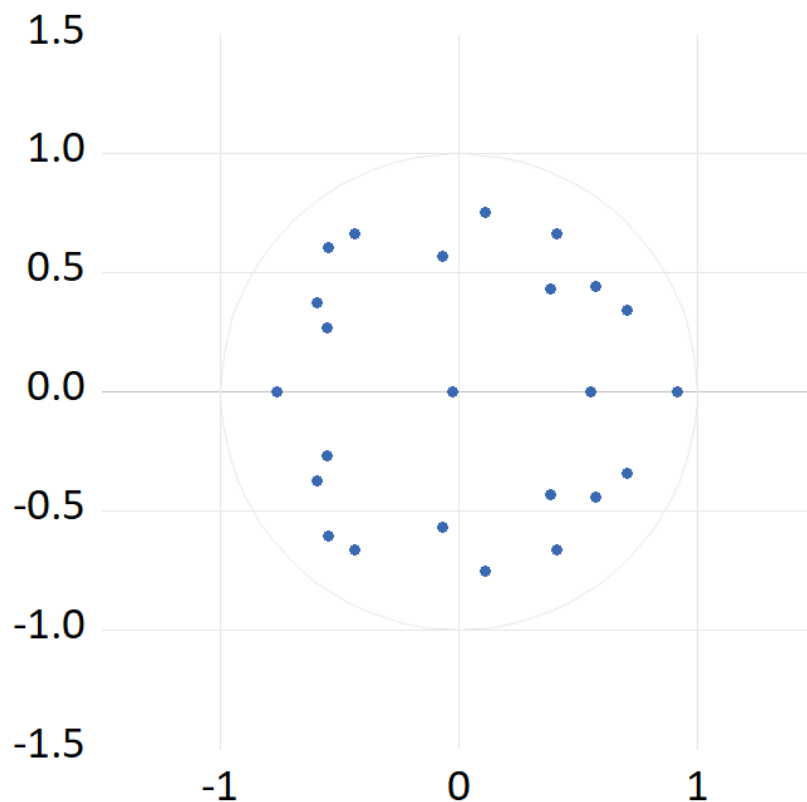
PRUEBA CONJUNTA		
ESTADÍSTICO CHI-SQ	DF	PROB.
1049.926	1071	0.6715

La prueba determino que no existe heterocedasticidad, dado que el P-Valor es de 0.6715 mayor al P-Valor Critico, por ende, se acepta la Hipótesis Nula (H_0) de que existe homocedasticidad dentro del modelo econométrico.

4.2.1.4 Estabilidad de las raíces autorregresivas del modelo VAR de 4 rezagos

En la tabla 11, se observa que las raíces inversas son menores a 1, al ser menor a la unidad, estarían dentro del círculo de raíces unitaria, lo cual significa, que el sistema VAR de 4 rezagos es estable.

Figura 11. Prueba de estabilidad del modelo con las Raíces inversa AR



Conclusión de las pruebas de idoneidad de modelo: A partir de los resultados de las pruebas de normalidad de los residuos, autocorrelación, heterocedasticidad y estabilidad de las raíces autorregresivas, se puede concluir que el modelo VAR para el corto plazo cumple con los requisitos de idoneidad y estabilidad necesarios para validar las siguientes pruebas que permitieran definir la aceptación o negación de las hipótesis planteadas en la presente investigación.

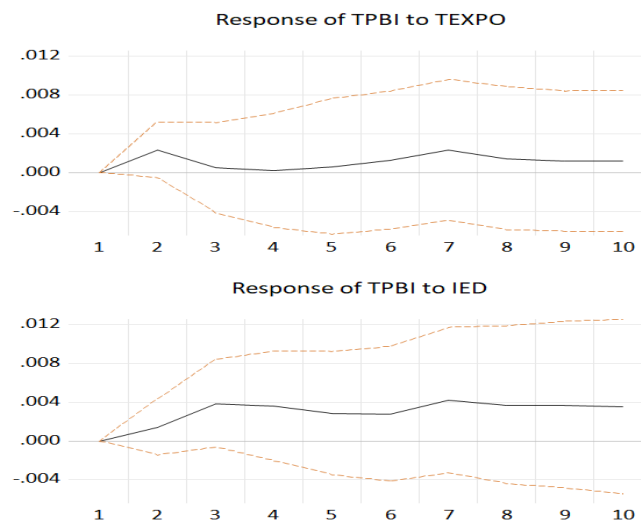
4.2.1.4 Prueba de Impulso-Respuesta

Una vez comprobada la idoneidad del modelo, se realizó una prueba de impulso-respuesta para un horizonte de 20 periodos, con el objetivo de evaluar si la hipótesis planteada —que las exportaciones y la IED tienen un impacto significativo en el crecimiento económico a corto plazo— es válida. A partir de la Figura 12, se pueden extraer dos conclusiones principales:

1. Cuando se produce un impulso en las exportaciones y la IED, este tiene una respuesta favorable sobre el crecimiento económico, aunque dicho efecto se desvanece gradualmente con el tiempo.
2. Como se esperaba, el impulso inicial se atenúa, pero el comportamiento de la IED tiende a mantenerse por más tiempo a comparación de las exportaciones. Esto se debe a que estas inversiones suelen tener una duración más prolongada, lo que refleja las perspectivas de los agentes económicos sobre el crecimiento económico que anticipan.

A partir de este análisis, podemos concluir que ambas variables tienen un impacto positivo a corto plazo en las perspectivas de crecimiento económico, lo que confirma la hipótesis de que las exportaciones y la IED contribuyen favorablemente al crecimiento económico al corto plazo.

Figura 12. Prueba de Impulso-Respuesta de las Exportaciones e IED sobre el PBI.



Descomponiendo las varianzas de las variables sobre el crecimiento económico, se puede evidenciar en la Tabla 9 una perspectiva similar a la de la prueba anterior, cuantificando de manera numérica las variaciones en el PBI. Además, esto nos permite observar que las Inversiones Brutas Fijas, la Balanza de Pagos y los Términos de Intercambio tienen un impacto más significativo sobre el crecimiento económico que las variables estudiadas.

Este resultado es interesante dado que la investigación del economista Mendoza(2013) sobre el papel que tuvo el buen contexto internacional sobre el crecimiento económico peruano a inicios de la década, lo cual esta investigación lo reafirma, sin embargo se puede notar que a pesar de poseer un buen contexto internacional (BP y TTI) no necesariamente las exportaciones e IED tendrá un fuerte impacto sobre el crecimiento económico, existiría influencias indirectas de otras variables que influyen en la economía peruana, en un buen contexto externo.

Tabla 9. PRUEBAS DE DESCOMPOSICIÓN DE LA VARIANZA DEL TPBI

PERIODO	TPBI	TEXPO	IED	TIBF	BP	TTI
1	100.0000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000
2	86.72032	3.083040	1.092380	1.671838	3.043661	4.388759
3	69.96453	4.004546	3.709673	5.604057	10.63892	6.078275
4	69.87281	4.016118	3.722738	5.578493	10.75916	6.050689
5	69.10373	3.951187	3.855300	5.540889	10.47580	7.073092
6	67.62873	4.017974	3.756434	5.416696	11.86810	7.312064
7	65.60327	4.374140	4.480132	6.874917	11.58602	7.081520
8	65.45560	4.640213	4.529825	6.839504	11.50043	7.034432
9	65.07384	4.646852	4.503343	6.812970	11.52398	7.439018
10	64.82195	4.628801	4.494319	6.843306	11.57920	7.632420

4.2.1.5 Prueba de Casualidad de Granger

En la tabla 10, nos muestra que un grado de significancia de 10 % que el modelo causa la explicación de crecimiento económico a corto plazo, sin embargo, las exportaciones e IED no causa el crecimiento económico en el sentido de Granger. Pero podemos sacar dos conclusiones adicionales, la primera que las exportaciones son causados por Términos de Intercambio y la Formación Bruta de Capital, la segunda conclusión es las IED tiene causa por las el aumento de exportaciones y resultado de Balanza de pagos.

Tabla 10. PRUEBAS DE CAUSALIDAD DE GRANGER PARA EL MODELO VAR

Dependent variable: TPBI				
Excluded	Chi-sq	df	Prob.	
TEXPO	5.097485	4	0.2774	
IED	4.146422	4	0.3866	
TIBF	4.091107	4	0.3938	
BP	6.713255	4	0.1518	
TTI	9.823347	4	0.0435	
All	37.69733	20	0.0096	

Dependent variable: TEXPO				
Excluded	Chi-sq	df	Prob.	
TPBI	7.387696	4	0.1168	
IED	8.190632	4	0.0848	
TIBF	9.660585	4	0.0466	
BP	3.148721	4	0.5333	
TTI	9.442242	4	0.0509	
All	36.70228	20	0.0127	

Dependent variable: IED				
Excluded	Chi-sq	df	Prob.	
TPBI	8.912636	4	0.0633	
TEXPO	16.06159	4	0.0029	
TIBF	6.121431	4	0.1903	
BP	18.83462	4	0.0008	
TTI	3.631362	4	0.4582	
All	32.62276	20	0.0371	

Conclusión de Objetivo 1: Demostrada la idoneidad del modelo mediante pruebas estadísticas de normalidad, autocorrelación serial, heterocedasticidad y raíces inversas, y con un coeficiente de determinación ajustado del 91.47%, se puede concluir que es un buen modelo de representación, a pesar de que sus coeficientes muestran comportamientos ambiguos. La hipótesis planteada sobre la influencia de las variables de estudio en el crecimiento económico a corto plazo se acepta. La prueba de impulso-respuesta demuestra que ambas variables tienden a impulsar favorablemente el crecimiento económico ante variaciones positivas, aunque esta influencia no es directa, como lo evidencia la prueba de Granger. Teniendo que la incidencia conjunta de las variables estudiadas tiene una repercusión indirecta en el crecimiento económico peruano al menos en el corto plazo.

4.2.2 RESULTADO PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 2:

En el análisis de la relación de las exportaciones e Inversión Extranjera Directa (IED) sobre el crecimiento económico en largo plazo se utilizará el Modelo de Corrección Vectorial de Errores (VECM), para ello de acuerdo a la teoría de cointegración a pesar de que la serie original no sea estacionaria, puede que existan combinación de equilibrio que sean estacionaria, es decir, relaciones de largo plazo o relaciones cointegradas (Wolters Kluwer;, s.f.). Antes de aplicar el modelo econométrico con rezagos óptimos de acuerdo a los criterios de selección predispuesto, es necesario determinar la posible relación de los vectores cointegrados, basados en un término de “error de equilibrio”, por ende, es necesario primero determinar los rezagos que permitirían encontrar una posible relación a largo plazo de manera significativa. En la tabla 11 se determina las potenciales relación de largo plazo basadas en los rezagos que debería poseer el Modelo de Corrección de Errores (VEC).

Tabla 11. PRUEBAS DE POTENCIALES VECTORES COINTEGRADOS

REZAGOS INCLUIDOS	PRUEBA DE RANGO DE COINTEGRACIÓN	
	Estadístico Trace	Estadístico Max-Eigen
1 A 2 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0122)	1 relación cointegrada (P-Valor: 0.0062)
1 A 3 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0121)	Ninguna relación (P-Valor: 0.0001)
1 A 4 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0356)	1 relación cointegrada (P-Valor: 0.0284)
1 A 5 REZAGOS	3 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0362)	3 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0242)
1 A 6 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0159)	Ninguna relación (P-Valor: 0.019)
1 A 7 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0065)	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0228)
1 A 8 REZAGOS	2 relaciones cointegradas (P-Valor: 0.0122)	1 relación cointegrada (P-Valor: 0.0062)

En una serie de datos trimestrales (4 trim. en el año), se recomienda poseer entre 4 a 8 rezagos como máximo, esto debido que se espera que el trimestre del primer año sea parecido con el siguiente del año entrante, es decir, que los trimestres de cada año están relacionados entre sí, por ende, se recomienda para una relación de largo plazo incluir en las pruebas entre 4 a 8 rezagos. En sentido en la tabla 11, podemos observar que el rezago número 7, presenta un nivel de significancia mayor al de los otros rezagos, además la prueba del Estadístico de Trace es mucho más potente que de la Max-Eigen, por lo cual, dado la evidencia estadística se establecerá como rezagos optimo incluir hasta el número 7. La Tabla 11, se establece que existen potenciales relaciones cointegradas, por lo cual debemos de encontrarlas el Modelo de Corrección de Errores (VEC), procediendo a correr el modelo, tal como se aprecia en la tabla 12.

Tabla 12. MODELO DE VECTORES DE CORRECCIÓN DE ERRORES

Ecuación de Cointegración	CointEq1
PBI (-1)	1.000000
EXPO (-1)	-1.832670 (0.27482) [-6.66868]
IED (-1)	-8.144815 (0.00106) [-4.07025]
IBF (-1)	0.449062 (0.52402) [0.85695]
BP (-1)	2.628559 (0.81770) [3.21457]
TI (-1)	-418.0978 (203.789) [-2.05162]
C	7677.727
Error Corrección:	D(PBI)
CointEq1	-0.111505 (0.03035) [-3.67420]

$$PBI = 7677.727 + 1.83EXPO + 8.14 IED - 0.45IBF - 2.63BP + 418.1TI$$

Antes de interpretar el presente modelo, se tiene que aclarar algunas particulares de este modelo, se entiende que el modelo presenta un “error de equilibrio” que permite a las variables equilibrarse antes de un desequilibrio, este deberá ser negativo y ser significativo, esto en base a la teorema de representación de Granger (Gujarati & Porter, 2010). En la Tabla 12, se puede observar que el “error de equilibrio” (CointEq1) es negativo y significativo dado al T-Student crítico (2.626), por ende, existe una confiabilidad significativa de la presencia de las relaciones cointegradas en el modelo especificado, sin embargo el error de equilibrio es de apenas 0.11, por lo que induce a interpretar que el ajuste es lento en el tiempo, es decir, ante un desequilibrio, la conversión de ambas variables suele demorar un tiempo para conseguir nuevamente el equilibrio a largo plazo.

Conclusión para el Objetivo 2: Según la teoría de cointegración, para demostrar que existe una relación duradera entre variables, primero se debe determinar la existencia de vectores de cointegración basados en un error de equilibrio, siendo indispensable que este sea significativo. El coeficiente de error de equilibrio determinó una significancia de 2.626 T-Student, confirmando la existencia de una relación de cointegración en el modelo planteado. Además, con coeficientes de este vector cointegral es de 1.83 para las exportaciones y 8.14 para la IED, podemos aceptar la hipótesis de que ambas variables influyen positivamente en el crecimiento económico a largo plazo. Las IED tienen un mayor impacto, lo cual prevalece debido a la perspectiva de inversiones en el país.

Conclusión del Objetivo General: Podemos concluir que las variables de estudio, Inversión Extranjera Directa (IED) y exportaciones, tienen una repercusión positiva en el crecimiento económico peruano. La IED, con un coeficiente de 8.14, tiene un impacto mayor en comparación con las exportaciones en largo plazo, que tienen un coeficiente de 1.73. Esta influencia es principalmente indirecta, como evidencia la prueba de Granger y respaldan otras investigaciones. Las IED dinamizan el sistema financiero con proyectos de inversión necesarios, las exportaciones generan empleo para 3.1 millones de personas (18% de la PEA) y repercuten en los ingresos fiscales en relación con los términos de intercambio. Por lo tanto, su impacto es más indirecto que directo.

4.3 DISCUSIÓN

En el corto plazo, se presentó un resultado interesante, la prueba de impulso-respuesta determinó la influencia de las Exportaciones e IED sobre el crecimiento económico, teniendo la IED un impacto más evidenciado y sostenido en el tiempo, diferente al de las exportaciones donde su impulso pequeño y consistente. Por lo cual podemos aceptar parcialmente la Hipótesis Nula planteada (H_0), esto de manera similar a los resultados obtenidos por Vargas (2018) sobre el papel de las exportaciones sobre el crecimiento económico peruano en el corto plazo, en el caso de IED tiene similitud de resultado a la investigación Rodríguez (2018) que demostró con la misma prueba que la IED tiene impacto en la región latinoamericana, esto mediante el incremento de la productividad y transferencia tecnología que impulsaría el crecimiento económico de los países. Por otro lado, la prueba de Granger determinó que no existe una relación directa de causalidad de las exportaciones e IED sobre el crecimiento económico, además que para que existan exportaciones se debe poseer T. de intercambio adecuados y Formación bruta de la Capital, también existiría una relación causal de las exportaciones y balanza de pagos positivo sobre la IED. Este último resultado es interesante, dado que, si bien las exportaciones e IED no impacta simultáneamente hacia el crecimiento económico, existe una dependencia de las exportaciones e IED, similar a la obtenida de por Aponte & Enobi (2021), por lo cual indirectamente tendrá a tener otro impacto hacia otra variable que podría impactar directamente sobre el crecimiento económico por la dependencia demostrada, por último, la existencia de las exportaciones sobre el T. de intercambio refleja la teoría de la Ley de Thirlwall, pero la Formación Bruta de Capital da una interrogantes significativa dado que evidenciaría que las exportaciones deben poseer un cumulo adecuado para su aumento de productividad para enfrentar a la competencia internacional, demostrado por la investigación de Nolasco(2020) que determinó las empresas exportadoras son más productivas de las que no.

En el caso de largo plazo, los estimadores del modelo y la prueba de cointegración determinaron que las exportaciones e IED tuvieron un impacto positivo sobre el crecimiento económico peruano, aceptando la hipótesis planteada en largo plazo. Sin embargo, se detectó que el impacto es lento y diluido en el tiempo. Esto sugiere que la adaptación de la inversión foránea implementada en el Perú tiene tardía en

aplicarse, instruirse y adaptarse en la actividad económica peruana, si nos basamos en los saldos de inversión extranjera directa por sectores económicos proporcionado por la agencia especializada de ProInversión (2021) se determina que la estructura de las IED es de 24% a Minería, 19 % Comunicaciones, 20 % a finanzas, y el resto además sectores. Sabemos que, dentro de las exportaciones, un 73.8% son productos tradicionales, de los cuales 62.8% mineros, por lo que podemos determinar que el sector minero tiene repercusiones tanto en las IED y exportaciones, aunque se demostraría que este impulso se está madurando similar al estudio de Álvarez (2018) evidenciando que en la región latinoamericana los rendimientos minero ya no son tan atractivos para el crecimiento económico regional y que sería importantes buscar medio de diversificación productividad dentro de la naciones latinoamericanas.

Por otro lado, se encontró una relación causal de las exportaciones hacia las IED, tal como se evidencia en la prueba de Granger. La teoría del Paradigma Eléctrico de Dunning establece que una de las formas de las IED impacta en una economía doméstica era por el medio Búsqueda de recursos, en la cual esto explotaría un recurso estratégico para las industrias internaciones, teniendo como beneficios al país, el aprovechamiento de los recursos, mejores condiciones laborales y ambientales, además de recaudación para obras estratégicas (López & García, 2020).

La investigación demostró estar sustentada por la teoría de Dunning sobre la búsqueda de recursos, dado que las inversiones foráneas principalmente se concentran en las inversiones mineras (recurso estratégico), aunque impactos diluidos y tardíos, por otro lado, las formas indirectas tendrían mayor énfasis en los aspectos ambientales, laborales y tributarios. La minería peruana se ha caracterizado por tener posiciones antagónicas, la primera es del estado que impulsa la inversión minería por el desarrollo social-económico y la segunda por la comunidades y organismo no gubernamentales en contra de ella por la contaminación y la dependencia externa (Arizaca, Huisa , & Arizaca, 2020).La sostenibilidad minera se basa en la armonía de las empresas y las comunidades, lamentablemente los conflictos sigue creciendo, siendo la escasa agua la tensión principal del problema, por lo cual para fomentar sus sostenibilidad se deber generar un equilibrio compartido para así llegar a los objetivos de desarrollo

sostenidos de la ONU (Fraser, 2021). Esto es complicado en un país tan dividido, además, no se tiene evidencia clara sobre el papel de la minería en el desarrollo social, si basamos en la historia económica, un ejemplo claro es de la enfermedad holandesa, es decir, los efectos negativos por un incremento inesperado y abundante de los ingresos de divisas proveniente a un recurso natural descubierto, sin embargo, Países Bajos (Holanda) pudo manejarlo adecuadamente, siendo en la actualidad unas de las economías más desarrolladas, muy diferente a al caso argentino y venezolano, que a pesar de su riqueza natural no se traduce en mejores indicadores socioeconómicos. Es importante entender que, para aprovechar el valor minero, se debe tener mínimas fallas de mercado y del estado, de lo contrario generan impactos reducidos (Landa, 2017).

En resumen, el impacto reducido de las IED y exportaciones se basan en el enfoque minero, este a la vez tiene a tener impactos sobre el empleo, gasto y tributos, en el caso de este último, se ha demostrado la correlación existente entre Índices de precios de exportación (influenciados a los precios mineros) sobre el gasto público que permitirán el cierre de brecha sociales (Mendoza , 2013), sin embargo, en el Perú el poco impacto se ha dado por la falta de sostenibilidad estatal y a un regionalismos en construcción (Landa, 2017), es decir, las localidades que reciben canon y regalías tiene dificultades sobre la implementación del gasto, ya que no logran priorizar necesidades, además tener problemas de ejecución del gasto y corrupción de funcionarios, lo que conlleva que el impacto casi sea nulo. Esto ocasionara que los recursos no renovables sacados no fueran aprovechados, dado que la Regla de Hartwick que establece que dichos recursos para ser aprovechados los gobiernos deben de invertirlos en capital de infraestructura, consiguiendo el desarrollo social del país extractor.

Podemos analizar que los beneficios del contexto exterior se matizan de manera más indirecta que directa, esta investigación descubrió que la IED trae consigo riqueza, dado que permiten financiamiento más barato para las empresas, lamentablemente este solo llega a las empresas grandes un 45.4% según datos del BCRP (2022), aunque esta dinamiza la cadena productiva, además, esta inversiones traen

rentabilidad en los activos financieros, conllevando en efecto riqueza, por consiguiente un aumento del consumo por auge económico, esto se puede evidenciar en el Índice General de Bolsa de Valores de Lima que paso de 2435 en el 2003 a 2111.7 en el 2021, es decir incremento 10 veces más, por el ingreso de capital foráneo al país, este principalmente a la minería.

Por otro lado, las exportaciones, conllevan a tener 3.1 millones de empleos generados en 2021, equivalente a 18% de la PEA, sin embargo, se demostró que el empleo de las exportaciones no tradicionales son alrededor de 3.3 veces al de las tradicionales, lo que conlleva a mejora los sectores no tradicionales dado a mayores impactos, por último, el comercio conlleva a la reducción de la pobreza, sin embargo esta es muy disparate, porque el ámbito rural tiene 39.7% de pobreza monetaria , una diferencia de 17.4% sobre la urbano, a pesar que de la zonas rurales contiene los yacimientos de recursos exportados, lo que reafirmaría la investigación de Landa (2017) sobre el papel de los gobiernos locales y regionales en el cierre de brechas sociales.

V. CONCLUSIONES

La presente investigación tuvo como objetivo validar o rechazar las hipótesis planteadas sobre el papel que cumple las exportaciones e IED sobre el crecimiento económico.

1. La influencia general de ambas variables tiene parcialmente a cumplirse, en primer lugar, el impulso inicial resultaría indirecto que directo, en segundo lugar, existiría una relación a largo plazo sustentado en los coeficientes de 1.83 para las exportaciones y 8.14 para la IED, por últimos, la perspectiva de influencia para el crecimiento económico tendría una prelación mejor con las IED, siendo la influencia más indirecta que directa.
2. En el corto plazo, la prueba de impulso-respuesta muestra que las exportaciones y la IED tienen una respuesta positiva en el crecimiento económico, aunque de manera indirecta. Esto se debe a que, en la descomposición de varianza, otras variables tienen un mayor impacto. La prueba de Granger reafirma que no existe una relación causal directa con el crecimiento económico, ya que los estimadores de la IED (0.38) y las exportaciones (0.277) no son significativos.
3. En el largo plazo, se puede afirmar que existe cointegración, dado que el valor T-Student es significativo (2.626), con coeficientes de 1.83 para las exportaciones y 8.14 para la IED. Esto indica que ambas variables impactan en el crecimiento económico en el largo plazo, siendo la IED la que tiene una mayor incidencia.

VI. RECOMENDACIONES

1. Se sugiere promover el desarrollo de los sectores comerciales que han demostrado tener un impacto más significativo en la economía. Hasta la fecha, las exportaciones no tradicionales han exhibido un dinamismo positivo en la economía peruana, gracias a un mayor nivel de productividad (12%) y la creación de empleo, que es 3.3 veces mayor en comparación con las exportaciones tradicionales. Por lo tanto, es aconsejable fomentar y apoyar aún más el crecimiento de estos sectores no tradicionales para aprovechar su potencial beneficioso para la economía del país.
2. Se ha identificado que un contexto externo favorable tiene un impacto en la economía peruana, aunque las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) muestren efectos limitados en este sentido. Esto sugiere la existencia de otras variables relacionadas con el contexto externo que pueden estar contribuyendo al crecimiento económico peruano, como la balanza de pagos, los términos de intercambio y la formación bruta de capital. En vista de esto, se recomienda una investigación más profunda sobre los efectos indirectos de estas variables en el crecimiento económico peruano, con el objetivo de comprender mejor su influencia y su potencial para impulsar el desarrollo económico del país.
3. Se recomienda que el estado peruano promueva “reglas claras” sobre regulación comercio y de inversión foráneas, además de fomentar los sectores estratégicos vinculados al comercio y sus implicancias, dado a la relación evidenciada sobre el sistema tributario dependiente, por lo cual las autoridades deben de aprovechar para el cierre de brechas de la sociedad demanda, esto dado a nuestra riqueza explotadora, se basa en los recursos no renovables, por lo cual, nuestro crecimiento debe ser sostenido, además de utilizar estos recursos que nos brinda el sector minero fomentándolo a industrias que generen valores agregados para conseguir más ventajas comparativas aprovechables para el futuro.

VII. REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- Ayelén Almada, J., & Hernán Reche, F. (08 de Agosto de 2019). ¿Crecimiento, desarrollo o «milagro»? Aportes para un análisis histórico-estructural de la realidad peruana. (U. N. Córdoba, Ed.) *Economía y Desarrollo*, 162(2), e5. Epub. Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0252-85842019000200005&lng=es&tlng=es
- Abelardo , H. V., & Wadson , P. R. (2019). Crecimiento económico, pobreza y desarrollo humano en el Perú. *Revista multidisciplinaria Pakamuros*, Año 7, Número 1, páginas 68-79. doi:<https://doi.org/10.37787/pakamuros-unj.v7i1.77>
- Alvarado, R., Íñiguez, M., & Ponce, P. (2017). Foreign direct investment and economic growth in Latin America. *Economic Analysis and Policy*, 176-187. doi:<https://doi.org/10.1016/j.eap.2017.09.006>
- Álvarez , V. P. (2018). *Inversión Extranjera Directa en América Latina: desarrollo e impacto en la economía chilena*. Madrid: Universidad Pontificia Comillas. doi:<http://hdl.handle.net/11531/26559>
- Aponte, L. D., & Enobi, N. A. (2021). *Factores determinantes de la entrada de IED en 8 economías latinoamericanas (2004-2018) – enfoque empresas multinacionales*. Lima: Universidad de Lima. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12724/13870>
- Arizaca, Á., Huisa , F., & Arizaca, F. (2020). Impacto de las transferencias por canon-regalías en el índice de desarrollo humano y la pobreza de los distritos del Perú: aplicación de la técnica de minería de datos. *Estudios del Desarrollo Social: Cuba y América Latina*, pp. 245-258. doi:ISSN 2308-0132
- Azquez, M. J., & Camacho, A. J. (2019). Progreso tecnológico, acumulación de capital y crecimiento en América Latina. *Investigación económica*, 3-32. doi: <https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2019.307.68445>
- Baca , J. (27 de Junio de 2022). *Los Precios Relativos y la Inflación*. Obtenido de <https://alertaeconomica.com/>: <https://alertaeconomica.com/los-precios-relativos-y-la-inflacion/>
- BANCO MUNDIAL. (2019). *Data de estadísticas: Comercio (% del PBI)*. doi:NE.TRD.GNFS.ZS
- Banco Mundial. (2023). *Resurgir fortalecidos: Evaluación de pobreza y equidad en el Perú*. Lima: Primera edición, abril del 2023. Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/country/peru/publication/resurgir-fortalecidos-evaluacion-de-pobreza-y-equidad-en-el-peru>
- BBC. (8 de Enero de 2017). Obtenido de <https://n9.cl/bo7hy>

- BCRP & IEP. (2020). *La economía de la primera centuria Primera Edición digital 2020*. (C. Contreras, Ed.) Lima, Perú: Banco Central de Reserva del Perú(BCRP) & Instituto de Estudios Peruanos(IEP). doi:ISBN: 978-9972-51-989-5
- BCRP. (2020). *MEMORIA 2020. MEMORIAS ANUALES*, Banco Central de Reserva del Perú, Lima, LIMA. Recuperado el 2021, de <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Memoria/2020/memoria-bcrp-2020.pdf>
- BCRP. (2021). *REPORTE DE INFLACIÓN Diciembre 2021: Panorama actual y proyecciones macroeconómicas*. Lima: Banco Central de Reserva del Perú.
- BCRP. (2021). *REPORTE DE INFLACIÓN JUNIO 2021: Panorama actual y proyecciones macroeconómicas*. Lima: Banco Central de Reserva del Perú. doi:1728-5739
- BCRP. (2022). *N° 38: Liquidez y Crédito - Abril 2022*. Lima: BCRP. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Notas-Estudios/2022/nota-de-estudios-38-2022.pdf>
- BCRP. (2022). *Perú: Perspectivas Macroeconómicas 2022-2023*. Lima: Banco Central de Reserva del Perú.
- BCRP. (2023). *Banco Central de la Republica del Perú*. Obtenido de Series estadísticas de Balanza Comercial del BCRP.: <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/balanza-comercial>
- BCRP. (05 de Mayo de 2023). *Banco Central de la Republica del Perú*. Obtenido de <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/balanza-comercial>
- BCRP. (05 de Mayo de 2023). *Banco Central de Reserva del Peru*. Obtenido de <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM05412BA/html> Y <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM05376BA/html>
- BCRP. (4 de Mayo de 2023). *Banco Central de Reserva del Perú*. Obtenido de Estadísticas de Cuenta Financiera Pasiva de las IED en el país: <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM05653BA/html>
- BCRP. (mayo de 2023). *Estadísticas del Banco Central de Reserva del Peru*. Obtenido de <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM04935AA/html>
- BCRP. (s.f.). *Banco Central de Reserva del Perú*. Obtenido de Glosario: <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/e.html>

- BCRP. (s.f.). *BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ*. Obtenido de La Balanza Comercial en 2 minutos: <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Proyeccion-Institucional/sala-economia/lecturas/sector-externo/lectura-se-balanza-comercial.pdf>
- BCRP. (s.f.). *Banco Central de Reserva del Perú. Obtenido de Glosario*. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/e.htm>
- Bittencourt, G., Reig, N., & Rodríguez, C. (2020). *Efectos de la inversión extranjera directa sobre la inversión en América Latina 1970-2017*. Uruguay: Udelar. FCS-DE.
- BM y OMC. (2018). *Comercio y reducción de pobreza: Nuevas pruebas del impacto en los países de desarrollo*. Ginebra: Banco Mundial (BM) y Organización Mundial del Comercio (OMC). doi:978-92-870-4526-3
- Bongers, A., & Torres, J. L. (2020). Factores determinantes del crecimiento económico: una comparativa a nivel mundial. *Papeles de Economía española*, 164, 15-40. Obtenido de <https://www.funcas.es/wp-content/uploads/2020/08/PEE164art03.pdf>
- Cáceres , W., Agudelo, I., & Tejedor, R. (2018). *Las exportaciones y el crecimiento económico en Boyacá - Colombia 1980-2015*. Apuntes Del Cenes, 37(65). doi:<https://doi.org/10.19053/01203053.v37.n65.2018.7122>
- Calderón , D. J., & Trauco , S. J. (2019). *La apertura comercial y su incidencia en el crecimiento económico peruano en el periodo 2006 - 2016*. Tarapoto: Universidad Nacional De San Martín. Obtenido de <http://repositorio.unsm.edu.pe/bitstream/handle/11458/3523/ECONOMIA%20-%20Jorge%20Alberto%20Calder%c3%b3n%20Del%20Aguila%20%26%20Jhim%20Lee%20Trauco%20Sanancima.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Caraballo, F. A. (2019). *Manual para análisis y sistematización de series económicas regionales. Mejoramiento de las capacidades de análisis y sistematización de series estadística*. Bogotá: Universidad Católica de Colombia.
- Castillejo, M. L., & Javier Sal, Y. G. (2019). *Determinantes de la demanda de exportaciones tradicionales en el Perú periodo 1991 – 2018*. Huaraz-Ancash: Universidad Nacional de Áncash Santiago Antúnez de Mayolo.
- Castillo, E. E., González, M. G., & Zurita, E. G. (2020). Determinantes de la inversión extranjera directa en Latinoamérica (2000 – 2017). *Revista Espacios*, Vol. 41 (50) 2020 • Art. 21. doi:DOI: 10.48082/espacios-a20v41n50p21
- Castro, M. M., Cori, I. R., López, E. N., Mohina, R. R., & Montañez, M. J. (2023). *Determinantes de la inversión extranjera directa de los principales países hacia el Perú desde 2000 a 2020: un enfoque basado en indicadores de gobernanza* . Lima: Universidad ESAN. Obtenido de <https://repositorio.esan.edu.pe/handle/20.500.12640/3364>

- CEPAL. (2015). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2015*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe. doi:ISBN: 978-92-1-121886-2
- CEPAL. (2018). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2018*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe. doi:ISBN: 978-92-1-058632-0
- CEPAL. (2019). *Boletín estadístico #38: COMERCIO EXTERIOR DE BIENES EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE*. División de Comercio Internacional e Integración (DCII), CEPAL .
- CEPAL. (2020). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Santiago: CEPAL. doi:ISBN: 9789211220544
- CEPAL. (2020). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2020*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe. Obtenido de ISBN: 978-92-1-004747-0
- CEPAL. (23 de Noviembre de 2021). *Comisión Económica para América Latina y el Caribe* . Obtenido de Herramientas de Medición de la IED: <https://www.cepal.org/es/eventos/desafios-la-medicion-la-inversion-extranjera-directa-principales-tendencias-america-latina>
- CEPAL. (2021). *Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Santiago, Chile: Naciones Unidas. doi:978-92-1-004762-3
- CEPAL. (2022). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2022*. Santiago de Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe. doi:ISBN: 978-92-1-005581-9
- Cerquera-Losada, O., & Velasquez, L. (2020). *Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico*. Bogotá: Editorial Neogranadina. doi: <https://doi.org/10.18359/rfce.4202>
- Chiatchoua, C., Neme, C. O., & Valderrama, S. A. (2021). Contribución de la IED en la reducción de la pobreza en México. *Contaduría Y Administración*, 68(2), e384. doi:<http://dx.doi.org/10.22201/fca.24488410e.2023.3205>
- CIEN-ADEX. (2020). *Impacto de las exportaciones en el PBI y en el empleo*. Asociación de Exportadores(ADEX), Centro de Investigación de Economía y Negocios Globales-CIEN. LIMA: ADEX.
- COMEXPERU. (7 de Febrero de 2020). Exportaciones peruanas cayeron un 4.2% en 2019. *Semanario 1018 - Comercio Exterior*. Obtenido de <https://www.comexperu.org.pe/articulo/exportaciones-peruanas-cayeron-un-42-en-2019>
- Damián , L. G. (2017). *Política económica en el Perú, periodo 1985-2015*. Tacna: Informe de investigación final RESOLUCIÓN DE FACULTAD N° 950-2016-

- FCJE/UNJBG - Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann. Obtenido de <http://repositorio.unjbg.edu.pe/handle/UNJBG/1562>
- DUOC. (s.f.). *Centro de Recursos para Aprendizaje y la Investigación*. Recuperado el 2021 de Julio de 24, de <http://www.duoc.cl/biblioteca/crai/definicion-y-proposito-de-la-investigacion-aplicada>
- Economipedia. (1 de junio de 2020). Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/productividad.html>
- Economipedia. (01 de mayo de 2020). *Paula Nicole Roldán*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/division-internacional-del-trabajo.html>
- Escobal, E. (19 de Mayo de 2021). *ConexiónEsan*. Obtenido de <https://www.esan.edu.pe/conexion/actualidad/2021/05/19/rompiendo-mitos-es-necesario-cambiar-el-modelo-economico-del-peru-1/>
- Fraser, J. (2021). Empresas mineras y comunidades: enfoques colaborativos para reducir el riesgo social y promover el desarrollo sostenible. *Resources Policy*. doi:<https://doi.org/10.1016/j.resourpol.2018.02.003>
- Gomero, G. N. (2021). Influencia transversal de los commodities mineros en la economía peruana bajo un enfoque global. *Quipukamayoc - UNMSM*(29(59)), 25-34. doi:<https://doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20420>
- Guardia, V. W. (2021). *Determinantes de las Exportaciones No Tradicionales de Perú: análisis a través de un Modelo de Gravedad*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Gujarati, D., & Porter, D. (2010). *Econometría*. México, D. F.: McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. doi:ISBN: 978-607-15-0294-0
- Hernández, S. R., Fernandez , C. C., & Baptista, L. M. (2014). *Metodología de Investigación*. Mexico: McGRAW-HILL / INTERAMERICANA EDITORES, S.A. doi:ISBN: 978-1-4562-2396-0
- Huansha, M. M. (2019). *incidencia de las exportaciones tradicionales y no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, 1950 - 2018*. Huaraz-Áncash: Universidad Nacional Santiago Antúnez de Mayolo. Obtenido de http://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/4202/T033_72259413_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- ICE. (2020). La inversión directa extranjera ante la crisis sanitaria. *Ministerio de Industria, Comercio y Turismo: Secretaría de Estado de Comercio Español*(3122), 21-38.
- IPE. (10 de Setiembre de 2022). LA CONSTITUCIÓN PERMITIÓ AL PERÚ CRECER 4,5% EN PROMEDIO ANUAL. *Instituto Peruano de Economía*, págs. 14-15.

- Jiménez, F. (2012). *Elementos de teoría y políticas macroeconómicas para una economía abierta. Tomo I*. Lima: PUCP. Obtenido de <http://repositorio.pucp.edu.pe/index/handle/123456789/46613>
- Jumbo, F., & Trillaguango, B. (Junio de 2019). Inversión Extranjera Directa, Exportaciones y Crecimiento Económico: Un enfoque empírico utilizando técnicas de cointegración para la CAN. *Revista Económica*, 6(1), 11–20. doi:<https://revistas.unl.edu.ec/index.php/economica/article/view/782>
- Landa, Y. (2017). Renta extractiva y la minería de cobre en el Perú. *Revista Problemas del Desarrollo*, 141-168. doi:<https://doi.org/10.1016/j.rpd.2017.04.007>
- León, J. (21 de Marzo de 2021). *agraria.pe*. Obtenido de Perú es líder mundial en envíos de arándanos y quinua, y segundo en palta y espárragos frescos.
- López, A., & García, P. (2020). *La inversión extranjera directa: Definiciones, determinantes, impactos y políticas públicas*. Buenos Aires: Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Obtenido de <https://publications.iadb.org/publicationspanish/document/La-inversión-extranjera-directa-Definiciones-determinantes-impactos-y-políticas-públicas.pdf>
- Lust, J., & Denegri, O. (2019). Perú: La continuidad del modelo extractivista de desarrollo en el Perú: una aproximación de sus fundamentos económicos. *Global Business Administración Journal*, 46–59. doi:<https://doi.org/10.31381/gbaj.v3i2.2257>
- Macera, D. (28 de Junio de 2021). *Instituto Peruano de Economía*. Obtenido de IPE: <https://www.ipe.org.pe/portal/ipe-como-impacta-la-mineria-en-la-productividad-de-peru/>
- Maddison Project Database. (Mayo de 2020). *Universidad de Groninga*. Obtenido de <https://www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020?lang=en>
- Mamingi, N., & Martín, K. (2018). *La inversión extranjera directa y el crecimiento en los países en desarrollo: el caso de los países de la Organización de Estados del Caribe Oriental*. Revista de la CEPAL N° 124 ABRIL 2018.
- Martinelli, C., & Vega, M. (2018). La Historia Monetaria y Fiscal del Perú, 1960-2017: Experimentos de Política Radical, Inflación y Estabilización. *Departamento de Economía – Pontificia Universidad Católica del Perú*, 57.
- Maza, C. M. (2021). *DESARROLLO FINANCIERO Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL PERÚ, UN ANÁLISIS EMPÍRICO PARA EL PERIODO 1960 AL 2018*. Piura, Perú: Universidad Nacional de Piura. Obtenido de <https://repositorio.unp.edu.pe/handle/20.500.12676/3056>
- Mendoza, B. (julio-diciembre de 2013). Milagro peruano: ¿buena suerte o buenas políticas? *Economía Vol. XXXVI, N° 72*, pp. 35-90. doi:ISSN 0254-4415

- Muñoz, P. J. (2021). Teorías clásicas del comercio internacional y sus antecedentes: de Aristóteles a Rybczynski. *Compás Empresarial*, 124–149. doi:<https://doi.org/10.52428/20758960.v11i33.155>
- Nolazco, C. J. (2020). Efectos entre las actividades de innovación, exportación y productividad: un análisis de las empresas manufactureras peruanas. *Desarrollo y Sociedad*(85), 67-110. doi:<https://doi.org/10.13043/DYS.85.2>
- OIT. (2023). *Panorama Laboral 2022 America Latina y el Caribe del 2022*. LIMA: Oficina Regional para América Latina y el Caribe, 2022. 242 p.: Organización Internacional del Trabajo 2022. doi:ISSN: 2305-0276 (versión web pdf)
- Ortiz, C., Salinas, A., Alvarado, R., & Ponce, P. (2019). Inversión extranjera directa y libertad económica como determinantes del crecimiento económico de Ecuador en el corto y largo plazo. *Revista Economía y Política*, 105-124. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/5711/571168607006/html/>
- Pardini, M., & Montes, R. G. (2022). Un enfoque de red para estudiar los efectos de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento económico. *Revista de Economía y Estadística*, LIX(1), 11-35. doi:e-ISSN 2451-7321
- Pardo, D. (2020). Martín Vizcarra: 4 claves que explican por qué han caído tantos presidentes de Perú. *IIPS-USAC*, n°17.
- Parkin, M. (2018). *Economía*. Pearson Educación de México, S.A. de C.V. doi:ISBN: 978-607-32-4339-1
- Parodi, C. (2007). *Peru:1960-2000 Politicas economicas y sociales cambiantes*. Lima: Universidad del Pacifico.
- Peralta, C. P. (2020). Recursos naturales prehispánicos: el guano de isla en Moquegua. *La Vida & La Historia*, (11), 2–7.
- ProInversión. (Diciembre de 2021). <https://www.investinperu.pe/>. Obtenido de <https://www.investinperu.pe/es/clima/inversion-extranjera/inversion-extranjera-directa>
- Reina, M. (2007). *Impacto de la inversión extranjera en Colombia*: Bogotá: Fundación para la Educación Superior y el Desarrollo.
- Robison, J. (octubre-diciembre de 2022). Marx, Marshall y Keynes: tres criterios sobre el capitalismo. *El Trimestre Económico*, vol. LXXXIX (4)(núm. 356), 1175-1195. doi:doi: 10.20430/ete.v89i356.1663
- Rodríguez, A. J. (2018). *Causas y consecuencias de la inversión directa extranjera en América del Sur*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú. Obtenido de https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/9923/RODRIGUEZ_AYONA_JESUS_CAUSAS_Y_CONSECUENCIAS.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Stock, J., & Watson, M. (2012). *Introducción a la Econometría*. Madrid: PEARSON EDUCACIÓN, S.A. doi:9788483229675
- Suriaga , S. M., & Hidalgo, W. (2021). Pinceladas del Comercio Internacional. *E-IDEA Journal of Business Sciences*, 3(13), 27-43. doi:<https://doi.org/10.53734/eidea.vol3.id142>
- Tejedor, E. R. (2022). El papel del conocimiento en el Crecimiento Económico. *Journal of Cultural and Creative Industries*, 3(1), 1-25.
- Tene, E. (2020). Principales teorías del crecimiento económico. *Universidad Técnica Particular de Loja*, 1-11.
- Timini, J., & Sánchez-Albornoz , A. (2019). El impacto de China sobre América Latina: los canales comerciales y de inversión extranjera directa. *Boletín económico - Banco de España* , SSN 0210-3737, N°. 2, 2019.
- UNCTAD. (2019). Who is profiting from US-China trade tensions? *Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo*.
- Urbina, D. (2021). Más allá del modelo primario exportador: propuesta para el desarrollo productivo del Perú desde la economía heterodoxa. *Económica*, (13), 41-55. Obtenido de <https://revistas.pucp.edu.pe/index.php/economica/article/view/25078>
- USGS. (2023). *Mineral Commodity Summaries 2022*. Misuri-EUA: U.S.Geological Survey (USGS). doi:ISBN 978-1-4113-4434-1
- Valdez, R. A. (2018). *El efecto de la apertura comercial y la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2007-2016*. Lima: Universidad Nacional Mayor de San Marcos. doi:<https://hdl.handle.net/20.500.12672/10087>
- Valenzuela, K. B., & Fuenzalida, O. D. (2020). Efectos de la inversión extranjera y competitividad en el comercio y productividad de países latinoamericanos. *Economía y Sociedad*, 110-125.
- Vargas , R. A. (2018). *Crecimiento de las exportaciones y el crecimiento económico en Perú: evidencias de causalidad 1990-2016*. Lima: Universidad San Ignacio de Loyola. doi:<http://repositorio.usil.edu.pe/handle/USIL/3886>
- Vilela, C. G. (2022). *Política pública “Afirmación de un Estado Eficiente y Transparente”*,. Lima: Universida Cesar Vallejo.
- Wolters Kluwer;. (s.f.). Obtenido de https://guiasjuridicas.wolterskluwer.es/Content/Documento.aspx?params=H4sIAAAAAAAEAMtMSbF1jTAAASMTczNLtbLUouLM_DxblwMDS0NDQ3OQQGZapUt-ckhlQaptWmJOcSoAFtLjADUAAAA=WKE#I5
- Yunga, M., Tapia, M., Camacho, M., & Cueva, J. (2022). ¿La balanza de pagos limita el crecimiento económico? Nueva evidencia para Chile periodo 1980-2019. El

papel de los flujos de capital. *Boletín De Coyuntura*, 25-35.
doi:<https://doi.org/10.31243/bcoyu.35.2022.1851>

Zegarra, I. (2020). *Perú, 1920-1980 Contexto internacional, políticas públicas y crecimiento económico*. Lima: BCRP Y IEP. doi:ISBN: 978-9972-51-990-1

VIII. ANEXOS

ANEXO 1. MATRIZ DE CONSISTENCIA

Título: La influencia de la inversión extranjera directa y las exportaciones totales en el crecimiento económico peruano, 1995-2020

Problemas	Objetivos	Hipótesis	Variables	Población	Diseño
<p>Problema General: ¿De qué manera las exportaciones totales y la Inversión Extranjera Directa influyen significativamente en el crecimiento económico del Perú entre 1995 y 2020?</p> <p>Problemas Específicos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ¿De qué manera las exportaciones totales y las Inversiones Extranjeras Directas han influenciado significativamente en el corto plazo sobre el crecimiento económico peruano durante los periodos comprendidos desde 1995 a 2020? - ¿De qué manera las exportaciones totales y las Inversiones Extranjeras Directas han influenciado significativamente en el largo plazo sobre el crecimiento económico peruano durante los periodos comprendidos desde 1995 a 2020? 	<p>Objetivo General Establecer una influencia significativa de las exportaciones totales e Inversión Extranjera Directa sobre el crecimiento económico peruano de manera generalizada, desde los periodos de 1995 a 2020.</p> <p>Objetivo Específicos</p> <ul style="list-style-type: none"> - Identificar la Influencia significativa de las exportaciones y las Inversiones Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico peruano en el corto plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020. - Identificar la Influencia significativa de las exportaciones y las Inversiones Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico peruano en el largo plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020. 	<p>Hipótesis General Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) han tenido una influencia significativa en el crecimiento económico peruano durante el período comprendido desde 1995 a 2020.</p> <p>Hipótesis Especifica</p> <ul style="list-style-type: none"> - Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) ejercieron una influencia significativa en el crecimiento económico peruano en el corto plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020. - Las exportaciones y la Inversión Extranjera Directa (IED) ejercieron una influencia significativa en el crecimiento económico peruano en el largo plazo durante el periodo comprendido desde 1995-2020. 	<p>Variables dependientes: El crecimiento económico real</p> <p>Variables Independientes Inversión Extranjera Directa</p> <p>Exportaciones Totales</p> <p>Variables de Control Balanza de pagos Inversión Bruta Fija Termino de Intercambio</p>	<p>Población: Compuesta por las series estadísticas de la inversión extranjera directas, exportaciones totales y el crecimiento económico desde 1995-2020.</p> <p>Muestra: Serie de periodicidad trimestral expresado en millones de soles constantes (2007), 1995-I hasta 2020-IV</p>	<p>Tipo de investigación: Explicativas-Correlacional</p> <p>Diseño: No experimental - Longitudinal</p>

ANEXO 2. MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN

Título: La influencia de las inversión extranjera directa y exportaciones totales en el crecimiento económico peruano, 1995-2020

VARIABLE	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADOR	FUENTE DE DATOS
Crecimiento Económico (V. Independiente)	El crecimiento económico es el incremento positivo y sostenido de la renta u producción en el largo plazo	Sera medido mediante el Producto Bruto Interno expresado en tasas y de manera	Trimestral obtenidos del BCRP.	PBI real correspondientes al año 2007	BCRP (PN02538AQ)
Inversión Extranjera Directa (V. Dependiente)	Son operaciones de Inversiones duraderas de las Empresas Multinacionales (EMN) a las economías receptoras, que mantienen durante un considerable tiempo.	Su medición será por las Inversiones de las empresas o personas no residente en el país, que posean el control del 10% como mínimo en comparación del patrimonio de la empresa receptora.	Inversión Extranjera Directa	Inversión Extranjera Directa medido en millones de soles a precios del 2007	BCRP (PN02886BQ)
Exportaciones Totales (V. Dependiente)	“Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos” (BCRP, s.f.)	Sera medido mediante las exportaciones totales expresados en términos constantes y de manera trimestral	Exportaciones en términos reales	Exportaciones totales medido en millones de soles a precios del 2007	BCRP (PN02536AQ)

VARIABLE	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADOR	FUENTE DE DATOS
Balanza de pagos (V. Control)	Es un documento contable que registra las transacciones económicas entre una economía y el resto del mundo. Estas transacciones se refieren al movimiento de bienes y servicios, así como a los flujos financieros y a las transferencias" (BCRP, s.f.)	Es igual a la suma de los saldos de cuenta corriente más el saldo en cuenta financiera	Balanza de pagos	En millones de soles convertidos al tipo de cambio promedio del BCRP.	BCRP (PN02605BQ)
Inversiones Bruta Fija (V. Control)	Es el gasto total en inversión de capital que comprende fábricas, maquinaria, equipos y edificaciones que servirán para la producción futura de la economía	"Inversión de capital físico. incluyendo la inversión para reposición o mantenimiento" (BCRP, s.f.)	Inversión Bruta Fija en términos reales y datos trimestrales	Inversión Bruta Fija en millones de soles a precios del 2007	BCRP (PN02532AQ)
T. de intercambio (V. Control)	Es la relación de los precios relativos de los productos de exportaciones con respecto a los productos de importación	Es la división del nivel de precio de exportación (PX) entre el nivel de precio de importación (PM) multiplicado por 100, para obtener datos en índices.	Termino de intercambio	Índice de T. de intercambio con año base 2007	BCRP (PN10029BQ)

ANEXO 3. BASE DE DATOS

PERIODOS	PBI	EXPO	BP	IED	IBF	TI
1995T1	48898.15	9877.16	-822.47	899.03	10551.24	61.11
1995T2	48655.65	9888.75	-190.38	1865.35	10838.81	57.99
1995T3	49067.46	9937.29	-270.75	881.10	10545.91	60.01
1995T4	48892.38	10009.89	-699.43	2130.37	9252.87	60.92
1996T1	49577.91	10715.72	-133.96	1280.03	10120.00	59.07
1996T2	49766.45	10391.43	-239.82	833.42	10025.75	58.99
1996T3	50439.81	10865.25	2123.36	4755.41	9821.94	54.16
1996T4	51157.85	10886.97	-1111.53	1679.04	10144.90	58.85
1997T1	52233.57	11937.73	4298.79	1702.10	10643.04	60.08
1997T2	53810.40	12856.77	623.46	1283.85	10951.21	61.93
1997T3	53842.35	11707.24	180.07	1393.08	11875.04	63.15
1997T4	54003.51	11465.65	1362.65	1307.27	12696.49	60.83
1998T1	53436.85	11058.93	-939.64	1416.74	12325.02	59.97
1998T2	52223.17	11794.31	-20.42	1497.97	12257.66	60.99
1998T3	54167.13	13052.58	-613.04	778.70	11424.27	59.34
1998T4	53356.12	14637.24	-3071.04	1077.07	10391.89	56.68
1998T1	53234.33	13593.37	-1928.39	321.28	10124.08	56.88
1999T2	53200.67	13232.74	-453.57	2942.90	10444.28	54.01
1999T3	53864.74	13801.32	647.00	2969.98	11065.18	54.59
1999T4	56041.69	13907.01	-960.46	279.84	10316.35	57.58
2000T1	56955.09	14656.10	610.46	335.34	11060.43	55.70
2000T2	55700.78	14230.31	-936.59	1035.53	9813.49	55.11
2000T3	55242.01	14281.64	62.79	515.05	9454.78	54.81
2000T4	54378.53	15280.68	-1577.81	943.20	9486.56	54.39
2001T1	54103.61	15003.26	-852.06	891.83	8895.61	54.61
2001T2	55540.15	15523.58	652.25	335.51	9159.36	54.05

Continuación...

2001T3	56820.44	15976.67	1153.61	996.19	9005.67	55.11
2001T4	57146.02	15693.65	240.74	1763.72	8845.89	56.28
2002T1	57671.87	15505.01	508.68	714.32	8725.28	57.54
2002T2	58939.02	17113.51	970.29	1585.05	8926.65	58.90
2002T3	59323.23	17213.03	2960.10	3806.65	8914.57	59.35
2002T4	59886.77	16502.00	-1051.67	1521.34	8885.19	60.26
2003T1	60797.98	17369.05	1710.81	1562.15	9436.89	57.65
2003T2	61571.30	18132.07	-2408.11	761.80	9370.35	56.56
2003T3	61778.97	17230.79	-1639.82	536.48	9519.68	60.55
2003T4	61471.25	17561.54	1320.40	1784.26	9086.69	64.33
2004T1	63316.90	19391.34	844.72	1546.77	9915.77	68.83
2004T2	64095.56	18847.73	1550.26	1403.68	9765.21	68.97
2004T3	64577.82	20977.09	630.44	1082.37	9984.71	67.70
2004T4	65659.53	21402.55	4217.27	1425.45	10070.12	69.55
2005T1	66724.76	22960.04	3049.78	1685.90	10272.29	70.06
2005T2	68064.30	22924.43	951.74	1958.56	10694.35	70.48
2005T3	68620.83	23196.03	-2106.37	2616.80	11159.05	72.75
2005T4	70251.31	23903.93	2667.36	2241.73	12040.14	76.86
2006T1	72290.25	22559.09	-2367.55	3697.13	12945.93	83.25
2006T2	73041.55	22979.35	1187.91	5437.78	12780.21	93.64
2006T3	73886.47	22974.39	2745.76	420.80	13022.41	98.92
2006T4	74938.11	24004.93	8653.46	1861.79	14122.74	101.37
2007T1	76393.79	23213.00	4702.53	4093.34	14641.32	99.32
2007T2	78335.77	23904.43	9622.33	6162.17	15487.17	102.37
2007T3	81318.32	24938.40	5295.46	6125.47	16590.84	100.94
2007T4	83067.63	25215.78	11491.38	964.22	17709.62	97.24
2008T1	84546.24	26551.13	16847.77	8852.90	18666.56	97.18
2008T2	87095.71	26341.99	1891.81	4814.73	20753.60	90.95

Continuación...

2008T3	88641.03	26344.88	599.73	6068.11	21236.28	86.86
2008T4	88121.31	26173.01	-10432.78	178.71	19936.05	75.80
2009T1	87011.91	26233.66	1862.39	5166.98	19358.57	76.81
2009T2	86802.69	26193.87	-1783.63	5948.64	18449.27	80.69
2009T3	88304.60	25787.13	-1630.12	5745.84	20102.66	88.03
2009T4	90317.20	26615.38	6549.48	2587.61	21355.36	96.59
2010T1	91863.82	26498.37	6118.17	6829.06	22549.71	99.28
2010T2	95235.78	25921.99	1090.69	5505.77	24415.15	102.19
2010T3	96641.81	26922.23	15325.06	7556.64	25390.21	104.35
2010T4	98014.09	26833.18	4192.73	4000.73	25402.96	109.10
2011T1	99525.68	26968.86	5056.70	6392.50	24745.49	111.79
2011T2	100554.18	28716.79	2475.55	4444.19	25199.66	113.01
2011T3	102195.58	28318.58	3971.32	5439.83	26095.62	115.47
2011T4	103731.43	28579.71	4958.70	4884.96	27588.32	106.59
2012T1	105580.62	31581.67	17009.93	10329.39	29024.19	109.66
2012T2	106748.54	28837.50	3514.66	4707.55	29687.30	108.71
2012T3	109311.17	30041.22	9116.04	7071.72	30538.93	108.13
2012T4	109277.02	29574.09	6176.31	13708.56	31468.36	109.32
2013T1	110876.39	28754.34	7867.37	10957.43	32546.75	107.66
2013T2	113655.94	29456.42	-1721.51	4512.80	33587.62	103.15
2013T3	115047.84	30629.45	-2887.81	7573.34	32840.72	100.75
2013T4	116464.58	30173.89	-3929.22	3220.90	31769.16	98.25
2014T1	116408.98	30380.17	-8489.73	6766.72	32542.34	96.88
2014T2	116143.30	29617.54	-4669.25	4625.85	32762.88	96.33
2014T3	117074.50	29054.30	3907.12	-6651.22	31562.44	98.52
2014T4	117525.73	29212.14	347.00	6511.52	30903.97	96.11
2015T1	118703.16	29672.07	-1130.27	12566.39	30322.75	92.14
2015T2	120035.95	29970.65	-7356.06	5426.21	30173.02	93.31

Continuación...

2015T3	120657.95	30766.52	3663.42	7947.73	30259.05	88.41
2015T4	122787.38	33087.90	8207.65	18.66	30594.82	86.09
2016T1	124182.85	32266.01	-1898.82	4272.46	30561.00	86.41
2016T2	124677.51	32654.64	-8907.13	5750.76	29442.24	89.10
2016T3	126093.11	34270.43	10062.37	7065.32	28420.03	91.42
2016T4	126246.19	35469.99	2341.45	5603.15	28203.99	93.03
2017T1	127416.23	35765.10	-199.52	8023.02	28512.22	93.51
2017T2	128102.06	36808.59	22.08	1333.79	28468.09	93.93
2017T3	129728.40	36990.31	5255.98	5016.66	29888.12	97.50
2017T4	128292.07	35267.45	-4423.80	8003.69	28961.12	102.05
2018T1	131954.90	37030.85	-3910.57	8691.04	30398.07	101.52
2018T2	135732.51	38365.10	-7831.75	4898.63	31114.81	98.81
2018T3	133286.40	36764.52	-2049.17	7621.55	29833.41	93.48
2018T4	132835.90	36253.28	7667.75	1562.05	29828.89	92.29
2019T1	135697.52	38089.52	4194.38	7369.24	31104.50	92.54
2019T2	138090.51	37851.39	12134.52	7345.21	33338.95	95.67
2019T3	137956.58	37082.54	6178.39	4415.10	32030.54	96.46
2019T4	133843.69	36454.43	-741.18	7749.19	29185.69	94.43
2020T1	131231.47	34053.37	4652.30	3423.63	27817.40	96.50
2020T2	97114.92	21897.79	6567.02	-1681.43	13553.54	97.59
2020T3	125670.74	30965.83	8114.61	-85.33	28623.12	106.50
2020T4	130749.96	32018.86	13403.56	1765.11	32601.93	109.47

Notas: Las variables PBI, Exportaciones, IED, IBF y BP están expresados en millones de soles constantes (2007), y la T. de intercambio están expresados en precios relativos (PX/PM), además las series fueron desestacionalizadas basándose en los métodos estadísticos para el ajuste estacional de la oficina de Censo de EEUU implementados en Programa EViews 12.

ANEXO 4. PROCESAMIENTO DE DATOS Y PRUEBAS ESTADÍSTICAS

- 1. Procesamiento de Datos:** Los datos para la respectiva investigación han sido proporcionados por el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) en su ítem de Estadística mediante los siguientes códigos de variables: PBI (PN02538AQ), EXPO(PN02536AQ), BP (PN02605BQ), IED(PN02886BQ), IBF (PN02532AQ) y TI (PN10029BQ). Sin embargo, dado que se ha decidido trabajar con datos basado en moneda nacional (Soles), existen 2 variables (BP e IED) que no cumplen dicha disposición por la cual se convertirán de dólares a soles.

Para ello, dado que el tipo de cambio solo se proporciona en valores mensuales, primero calculamos un promedio simple para obtener el tipo de cambio interbancario trimestral, según los datos del Banco Central de Reserva del Perú. Luego, multiplicamos cada componente para convertir el valor de la Balanza de Pagos (BP) y la Inversión Extranjera Directa (IED) a moneda nacional, como se muestra en la siguiente tabla.

PERIODOS	BP \$	IED \$	Tipo de cambio	BP S/	IED S/
1995T1	-371.4072	405.9803	2.214479249	-822.4735	899.0348
1995T2	-84.66626	829.5518	2.248619529	-190.3822	1865.346
1995T3	-120.9935	393.7403	2.237762987	-270.7548	881.0974
1995T4	-304.5795	927.7093	2.29637894	-699.4299	2130.372
1996T1	-56.95707	544.229	2.352013348	-133.9638	1280.034
1996T2	-99.74903	346.645	2.404241667	-239.8208	833.4184
1996T3	860.8133	1927.856	2.466684704	2123.355	4755.413
1996T4	-431.9023	652.419	2.573561833	-1111.527	1679.041
1997T1	1633.17	646.65	2.632177632	4298.794	1702.098
1997T2	234.379	482.64	2.66005772	623.4618	1283.85
1997T3	67.95406	525.72	2.649852453	180.0682	1393.08
1997T4	504.762	484.25	2.699580375	1362.646	1307.272
1998T1	-337.6755	509.132	2.782665332	-939.6379	1416.744
1998T2	-7.149755	524.524	2.855857937	-20.41868	1497.966
1998T3	-206.1761	261.8916	2.973371212	-613.0381	778.7009
1998T4	-993.3987	348.4016	3.09145119	-3071.044	1077.067
1999T1	-577.3615	96.19076	3.340005797	-1928.391	321.2777
1999T2	-135.8454	881.4026	3.338888095	-453.5726	2942.905
1999T3	192.1369	881.9865	3.367372042	646.9964	2969.977
1999T4	-276.0487	80.42895	3.47931728	-960.4609	279.8379
2000T1	176.1233	96.74769	3.466091442	610.4596	335.3363
2000T2	-268.3836	296.7347	3.489743627	-936.59	1035.528
2000T3	18.03815	147.9627	3.480933009	62.78958	515.0482
2000T4	-448.7377	268.2517	3.516116864	-1577.814	943.2043

2001T1	-241.8111	253.1	3.523642424	-852.056	891.8339
2001T2	183.0522	94.16	3.563179932	652.2478	335.509
2001T3	330.0771	285.035	3.494967569	1153.609	996.1881
2001T4	69.88155	511.965	3.445001061	240.742	1763.72
2002T1	146.8395	206.2018	3.464195614	508.6807	714.3232
2002T2	280.6755	458.5082	3.456964354	970.2853	1585.047
2002T3	828.2226	1065.082	3.574039683	2960.101	3806.645
2002T4	-294.5167	426.0449	3.570836111	-1051.671	1521.337
2003T1	490.8093	448.1602	3.485688023	1710.808	1562.147
2003T2	-693.0112	219.2316	3.474844841	-2408.106	761.7958
2003T3	-471.5491	154.2707	3.477510101	-1639.817	536.478
2003T4	379.8896	513.3445	3.475746753	1320.4	1784.256
2004T1	243.3007	445.5095	3.47191715	844.72	1546.772
2004T2	445.7303	403.5876	3.478018254	1550.258	1403.685
2004T3	185.5277	318.5199	3.39811443	630.4443	1082.367
2004T4	1276.38	431.4214	3.304086616	4217.271	1425.454
2005T1	934.9092	516.813	3.26211627	3049.783	1685.904
2005T2	292.3743	601.6721	3.255197619	951.736	1958.562
2005T3	-643.6956	799.6822	3.272305423	-2106.369	2616.804
2005T4	785.9703	660.5521	3.393714286	2667.359	2241.725
2006T1	-708.7521	1106.776	3.340448847	-2367.55	3697.128
2006T2	360.8985	1652.044	3.291544324	1187.913	5437.775
2006T3	847.003	129.8073	3.241741486	2745.765	420.8016
2006T4	2686.057	577.9043	3.221621858	8653.461	1861.789
2007T1	1474.393	1283.391	3.189471212	4702.533	4093.338
2007T2	3033.517	1942.673	3.172004067	9622.328	6162.168
2007T3	1680.198	1943.551	3.151688636	5295.461	6125.467
2007T4	3829.763	321.3465	3.000546212	11491.38	964.215
2008T1	5831.872	3064.438	2.888913078	16847.77	8852.895
2008T2	672.1196	1710.575	2.81468721	1891.806	4814.732
2008T3	206.6482	2090.87	2.902193001	599.7329	6068.109
2008T4	-3372.367	57.76855	3.09360766	-10432.78	178.7132
2009T1	584.3088	1621.094	3.187340909	1862.391	5166.98
2009T2	-589.9834	1967.675	3.02318373	-1783.628	5948.644
2009T3	-551.1695	1942.756	2.957568903	-1630.122	5745.835
2009T4	2275.773	899.1273	2.877916228	6549.484	2587.613
2010T1	2146.801	2396.244	2.849902536	6118.174	6829.062
2010T2	383.8911	1937.878	2.841133333	1090.686	5505.769
2010T3	5463.17	2693.838	2.805158654	15325.06	7556.643
2010T4	1495.137	1426.668	2.804248413	4192.734	4000.73
2011T1	1819.62	2300.296	2.778987974	5056.703	6392.496
2011T2	888.9223	1595.827	2.784885129	2475.546	4444.194
2011T3	1448.587	1984.245	2.74151255	3971.319	5439.832
2011T4	1829.096	1801.893	2.711013513	4958.705	4884.956
2012T1	6341.323	3850.809	2.6823943	17009.93	10329.39
2012T2	1318.514	1766.019	2.665625168	3514.663	4707.545
2012T3	3482.142	2701.251	2.61794127	9116.043	7071.716
2012T4	2389.869	5304.407	2.584371296	6176.308	13708.56
2013T1	3055.72	4255.914	2.574636364	7867.368	10957.43
2013T2	-646.4235	1694.549	2.663128788	-1721.509	4512.803

2013T3	-1036.664	2718.675	2.785674603	-2887.81	7573.344
2013T4	-1411.276	1156.865	2.784164683	-3929.225	3220.902
2014T1	-3021.986	2408.668	2.809320924	-8489.73	6766.722
2014T2	-1672.449	1656.903	2.791863095	-4669.248	4625.847
2014T3	1384.763	-2357.327	2.821508658	3907.12	-6651.22
2014T4	118.395	2221.699	2.930873485	347.0007	6511.518
2015T1	-369.5413	4108.573	3.058577273	-1130.271	12566.39
2015T2	-2339.804	1725.96	3.143880198	-7356.063	5426.212
2015T3	1140.28	2473.817	3.21274026	3663.423	7947.732
2015T4	2470.279	5.616255	3.322561508	8207.653	18.66035
2016T1	-550.3503	1238.321	3.450203571	-1898.82	4272.458
2016T2	-2685.068	1733.575	3.317282107	-8907.129	5750.757
2016T3	3014.466	2116.616	3.338025917	10062.37	7065.32
2016T4	689.7285	1650.54	3.394734754	2341.445	5603.145
2017T1	-60.68339	2440.198	3.28785471	-199.5182	8023.015
2017T2	6.766096	408.8015	3.262674916	22.07557	1333.786
2017T3	1619.464	1545.724	3.245506512	5255.98	5016.658
2017T4	-1362.881	2465.77	3.245917825	-4423.799	8003.685
2018T1	-1207.531	2683.677	3.238480556	-3910.567	8691.037
2018T2	-2403.559	1503.385	3.258396212	-7831.747	4898.625
2018T3	-622.4693	2315.175	3.291997222	-2049.167	7621.548
2018T4	2283.742	465.2384	3.357536802	7667.748	1562.055
2019T1	1262.098	2217.418	3.323343038	4194.383	7369.239
2019T2	3654.302	2212.005	3.320612879	12134.52	7345.211
2019T3	1848.871	1321.209	3.341710476	6178.392	4415.097
2019T4	-220.445	2304.786	3.36221746	-741.1839	7749.191
2020T1	1367.107	1006.054	3.403025758	4652.3	3423.627
2020T2	1914.804	-490.2702	3.429605556	6567.022	-1681.433
2020T3	2288.943	-24.06889	3.545135281	8114.612	-85.32748
2020T4	3721.146	490.0352	3.601998196	13403.56	1765.106

Para finalizar, la serie debe ser desestacionalizada, para la cual se utilizará la herramienta de EViews 12, específicamente el ajuste de desestacionalización X-12 de la Oficina del Censo de los Estados Unidos, basado en promedios móviles. Este método, sustentado en el dominio del tiempo o de frecuencias, ajusta la estacionalidad mediante un sistema de factores de variación en un modelo ARIMA. El ajuste X-12 es ampliamente utilizado por oficinas de estadísticas en todo el mundo para desestacionalizar series de datos mensuales, trimestrales y cuatrimestrales. (Caraballo, 2019).

2. Prueba Estadística

2.3 Prueba de Normalidad de Jarque-Bera:

La prueba de normalidad de Jarque Vera es una prueba asintótica que calcula la asimetría y curtosis de los residuos de un modelo estadístico con la finalidad de determinar si los residuos tienen un comportamiento normal, dado que los valores estimados salidos de las variables condicionada (variables independientes) son consideradas aleatorias, dicha prueba fue formulado por primera vez por en 1987 por los econométricos Carlos Jarque y Anil K. Bera con su trabajo denominado "*Prueba de normalidad de las observaciones y los residuos de regresión*", siendo uno los referentes en las prueba de normalidad (Gujarati & Porter, 2010). La prueba se basa en la siguientes formulas:

$$JB = n \left[\frac{s^2}{6} + \frac{(k - 3)^2}{24} \right]$$

Donde:

n : Tamaño de muestra

s : Coeficiente de asimetría

k : Coeficiente de curtosis

La prueba de Normalidad JB consistes que una hipótesis conjunta de que " s " y " k " sean 0 y 3 respectivamente. El respectivo estadístico sigue una distribución Ji Cuadrada con 2 GL, la hipótesis planteada es la siguiente:

$H_0 = Pvalor > JB \rightarrow$ Los residuos están normalmente distribuidos

$H_0 = Pvalor < JB \rightarrow$ Los residuos no presentan una distribución normal

Para concluir las formular de Coeficiente de asimetría y curtosis son las siguientes:

$$s = \frac{E(X-\mu)^3}{\delta^3} \quad k = \frac{E(X-\mu)^4}{[E(X-\mu)^2]^2}$$

Donde δ es la desviación estándar y μ es la media.

2.4 Prueba de Autocorrelación

El termino autocorrelación se define como una relación de dependencia entre las variables observadas en el tiempo, por ende, se entienden que las regresiones clásicas suponen que no existen autocorrelación.

$$Cov(\mu_1, \mu_2 | x_i, x_j) = E(\mu_1, \mu_2) = 0 \quad i \neq j$$

Esta fórmula define que los termino de perturbación (μ_1, μ_2) de una de las observaciones no influyen dentro del modelo, además, no cumplir dicha condición en los modelos econométricos se tendría que los coeficientes seria sesgados y las pruebas estadísticas T Student y Fisher serian inhabilitadas, por ende, sus interpretaciones carecieran de sentido, la prueba más utilizada es la del estadístico d de Durbin-Watson basada en la siguiente formula:

$$d = \frac{\sum_{t=1}^{t=n} (\hat{\mu}_t - \hat{\mu}_{t-1})}{\sum_{t=1}^{t=n} \hat{\mu}_t^2}$$

Siendo la suma de las diferencias al cuadrado de los residuos sucesivos, sin embargo, de acuerdo a Gujarati & Porter (2010) esta prueba no tendría validez para análisis de modelos dinámicos como la de presente investigación, por lo cual Durbin propuso una prueba de muestro grande para la correlación serial de primer orden en modelos a VAR, la denominada prueba del estadístico h.

$$h = \hat{\rho} \sqrt{\frac{n}{1 - n[var(\hat{\alpha}_2)]}}$$

Donde n = tamaño de muestra, $var(\hat{\alpha}_2)$ = Varianza de coeficiente variable rezagada y $\hat{\rho}$ es la estimación de la correlación serial de primer orden. La hipótesis Nula (H0) sería que no hay correlación serial en los rezagos (P-Valor > 0.05), por ende, aceptar la (H0), de lo contrario, la rechazamos.

2.5 Prueba de Heterocedasticidad

La prueba de heteroscedasticidad implica comprobar mediante las siguientes hipótesis la existencia de una varianza del término de error constante o no de los respectivos datos.

Ho: Los datos son Homocedásticos

H1: Los datos son Heterocedásticos

La homocedasticidad se refiere que un modelo econométrico de regresión cuando la varianza condición de la variable dependiente condicionada por las variables dependientes permanece igual sin importar los valores que tomen las variables explicativas, en contraste de la heteroscedasticidad cuando la varianza condicional de la variable dependiente aumenta a medida que avanza la variable explicativa, simbólicamente una homocedasticidad es de la siguiente manera:

$$E(\mu_i^2) = \sigma_i^2$$

La implicancia de que este supuesto se cumpla se basa que de existir una heteroscedasticidad las pruebas T y F darían resultados imprecisos y poco significativos, por lo tanto, cualquier conclusión e interpretación de la misma podrían ser equivocadas, por último, para la detección de heteroscedasticidad se utilizara la prueba White enfocado a los modelos VAR, para aplicar dicha prueba según Gujarati & Porter (2010) se debe extraer los residuos del modelo econométrico, para luego proponer una regresión auxiliar, para posteriormente proponer una hipótesis nula de no Heterocedásticos, demostrado mediante la siguiente formula:

$$n * R^2 \sim X_{gl}^2$$

Donde n será el tamaño de la muestra multiplicado por R^2 de la regresión auxiliar asintóticamente sigue la distribución ji cuadrado (X_{gl}^2) con los respectivos números de regresaros. Si el P-Valor es mayor al valor crítico entonces se acepta la Ho

ANEXO 5. BASE DE DATOS ORIGINAL

PERIODOS	PBI	EXPO	BP	IED	IBF	TI
1995T1	47280.47	9508.01	-371.41	405.98	9741.09	61.03
1995T2	50715.53	9875.55	-84.67	829.55	10568.98	58.47
1995T3	48795.68	10273.40	-120.99	393.74	10751.38	60.57
1995T4	48744.31	10086.52	-304.58	927.71	10024.35	59.93
1996T1	47884.63	10284.60	-56.96	544.23	9329.28	58.98
1996T2	51913.68	10348.80	-99.75	346.65	9768.54	59.35
1996T3	50072.60	11262.50	860.81	1927.86	10026.93	55.47
1996T4	51138.38	11016.60	-431.90	652.42	10993.89	57.73
1997T1	50364.87	11405.38	1633.17	646.65	9811.60	60.43
1997T2	56186.47	12749.43	234.38	482.64	10639.36	62.12
1997T3	53279.58	12169.90	67.95	525.72	12131.91	63.60
1997T4	54197.37	11696.31	504.76	484.25	13805.64	60.37
1998T1	51486.88	10476.06	-337.68	509.13	11346.27	59.86
1998T2	54478.79	11661.12	-7.15	524.52	11865.52	61.35
1998T3	53514.85	13617.01	-206.18	261.89	11678.55	60.11
1998T4	53709.48	15039.28	-993.40	348.40	11343.68	56.48
1998T1	51214.63	12747.28	-577.36	96.19	9303.38	56.95
1999T2	55517.78	13069.14	-135.85	881.40	10088.52	54.13
1999T3	53196.09	14471.25	192.14	881.99	11307.88	54.89
1999T4	56448.24	14328.73	-276.05	80.43	11287.64	56.97
2000T1	54674.82	13623.85	176.12	96.75	10165.24	56.39
2000T2	58255.55	14097.45	-268.38	296.73	9465.13	54.77
2000T3	54621.75	15043.05	18.04	147.96	9653.70	55.35
2000T4	54654.58	15665.96	-448.74	268.25	10379.42	53.87
2001T1	51760.37	13939.23	-241.81	253.10	8212.41	54.74
2001T2	58431.06	15405.27	183.05	94.16	8814.33	54.24

PERIODOS	PBI	EXPO	BP	IED	IBF	TI
2001T3	56119.65	16895.56	330.08	285.04	9165.41	54.60
2001T4	57268.50	15963.24	69.88	511.97	9690.92	55.76
2002T1	55137.74	14466.97	146.84	206.20	8098.03	57.64
2002T2	62307.23	16999.25	280.68	458.51	8563.35	58.77
2002T3	58404.35	18205.42	828.22	1065.08	9028.20	58.88
2002T4	59923.62	16722.88	-294.52	426.04	9768.27	60.13
2003T1	58249.27	16294.35	490.81	448.16	8804.84	58.45
2003T2	65202.49	17958.93	-693.01	219.23	8950.06	57.47
2003T3	60551.68	18181.88	-471.55	154.27	9585.41	60.35
2003T4	61589.17	17855.88	379.89	513.34	10053.39	63.80
2004T1	60913.82	18267.72	243.30	445.51	9279.16	68.67
2004T2	67639.71	18549.83	445.73	403.59	9274.33	69.83
2004T3	63145.75	22052.58	185.53	318.52	10010.87	66.66
2004T4	66070.50	21936.79	1276.38	431.42	11237.16	68.81
2005T1	64340.89	21714.95	934.91	516.81	9598.29	69.70
2005T2	71310.37	22337.18	292.37	601.67	10098.29	72.16
2005T3	67229.83	24315.50	-643.70	799.68	11172.69	72.41
2005T4	71090.07	24760.31	785.97	660.55	13572.18	76.11
2006T1	69670.76	21346.84	-708.75	1106.78	11999.16	83.22
2006T2	75823.94	22212.25	360.90	1652.04	12022.01	95.82
2006T3	72806.27	24017.83	847.00	129.81	13066.71	98.05
2006T4	76296.86	25119.24	2686.06	577.90	16058.88	99.62
2007T1	73354.13	21907.71	1474.39	1283.39	13409.64	99.35
2007T2	80625.96	22992.82	3033.52	1942.67	14549.36	105.30
2007T3	80699.62	26072.15	1680.20	1943.55	16725.23	100.04
2007T4	85013.29	26528.75	3829.76	321.35	20263.49	95.92
2008T1	80796.31	24955.33	5831.87	3064.44	16884.45	96.54
2008T2	89117.72	25347.61	672.12	1710.57	19498.89	93.45
2008T3	88430.24	27558.10	206.65	2090.87	21517.70	86.36

PERIODOS	PBI	EXPO	BP	IED	IBF	TI
2008T4	90525.73	27532.89	-3372.37	57.77	22895.30	75.07
2009T1	82892.21	24636.30	584.31	1621.09	17323.60	77.07
2009T2	88463.96	25203.99	-589.98	1967.68	17369.97	81.92
2009T3	88341.33	27054.26	-551.17	1942.76	20436.88	87.06
2009T4	92995.50	27917.74	2275.77	899.13	24557.65	96.10
2010T1	87436.72	24859.56	2146.80	2396.24	20058.65	99.61
2010T2	96793.12	24982.63	383.89	1937.88	23051.11	102.79
2010T3	96794.99	28305.30	5463.17	2693.84	25798.89	103.06
2010T4	101056.17	28069.55	1495.14	1426.67	29223.49	109.38
2011T1	94793.51	25296.25	1819.62	2300.30	21993.85	113.35
2011T2	101908.28	27685.78	888.92	1595.83	23859.61	113.01
2011T3	102420.28	29818.91	1448.59	1984.24	26412.12	114.29
2011T4	107133.92	29875.51	1829.10	1801.89	31761.35	107.41
2012T1	100586.01	29589.85	6341.32	3850.81	25845.29	110.99
2012T2	107915.02	27820.45	1318.51	1766.02	28166.77	107.65
2012T3	109610.69	31625.46	3482.14	2701.25	30746.20	106.89
2012T4	113087.29	30912.17	2389.87	5304.41	36269.87	109.51
2013T1	105593.30	26995.99	3055.72	4255.91	29064.54	109.35
2013T2	114674.72	28367.56	-646.42	1694.55	31899.91	101.54
2013T3	115339.65	32179.08	-1036.66	2718.67	32914.63	99.62
2013T4	120827.33	31624.60	-1411.28	1156.86	36668.73	98.51
2014T1	110826.27	28553.31	-3021.99	2408.67	29133.86	97.53
2014T2	116921.60	28496.56	-1672.45	1656.90	31074.37	95.05
2014T3	117442.53	30411.80	1384.76	-2357.33	31577.48	97.75
2014T4	122117.61	30712.49	118.39	2221.70	35743.92	96.64
2015T1	112964.26	27941.67	-369.54	4108.57	27145.95	92.78
2015T2	120633.05	28823.90	-2339.80	1725.96	28561.44	92.29
2015T3	121148.65	32040.58	1140.28	2473.82	30260.91	87.93

PERIODOS	PBI	EXPO	BP	IED	IBF	TI
2015T4	127760.04	34923.45	2470.28	5.62	35546.58	87.38
2016T1	118024.13	30418.19	-550.35	1238.32	27234.40	86.51
2016T2	125149.38	31434.01	-2685.07	1733.57	27794.99	88.16
2016T3	126738.08	35440.04	3014.47	2116.62	28443.05	91.17
2016T4	131669.42	37664.85	689.73	1650.54	33024.20	93.54
2017T1	120743.22	33756.75	-60.68	2440.20	25225.12	93.56
2017T2	128454.74	35388.58	6.77	408.80	26731.38	92.68
2017T3	130299.88	37960.51	1619.46	1545.72	29909.91	97.46
2017T4	134717.17	37781.18	-1362.88	2465.77	34298.48	102.66
2018T1	124518.96	34943.75	-1207.53	2683.68	26655.89	101.61
2018T2	135636.23	36791.63	-2403.56	1503.39	29027.55	98.07
2018T3	133522.02	37509.12	-622.47	2315.17	29873.39	92.62
2018T4	140987.79	39157.41	2283.74	465.24	35700.67	92.89
2019T1	127567.93	35923.31	1262.10	2217.42	27069.33	93.17
2019T2	137181.90	36196.82	3654.30	2212.00	30919.97	94.65
2019T3	137879.03	37660.98	1848.87	1321.21	32051.44	95.82
2019T4	143532.13	39621.35	-220.44	2304.79	35227.15	94.77
2020T1	123025.58	32102.62	1367.11	1006.05	24077.22	96.55
2020T2	95975.76	20913.05	1914.80	-490.27	12539.72	96.66
2020T3	125523.46	31377.07	2288.94	-24.07	28635.92	105.81
2020T4	141104.74	34931.63	3721.15	490.04	39520.65	110.01

Fuente: Los datos son las estadísticas del BCRP siendo sus respectivos códigos lo siguientes: PBI (PN02538AQ), EXPO(PN02536AQ), BP (PN02605BQ), IED(PN02886BQ), IBF (PN02532AQ) y TI (PN10029BQ).

ANEXO 6. INFORME DE TURNITIN

Informe Final - Medina Cruz.pdf

INFORME DE ORIGINALIDAD

10%	10%	2%	4%
INDICE DE SIMILITUD	FUENTES DE INTERNET	PUBLICACIONES	TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	Submitted to Universidad San Ignacio de Loyola Trabajo del estudiante	1%
2	dspace.unl.edu.ec Fuente de Internet	1%
3	www.bcl.lu Fuente de Internet	1%
4	repositorio.untumbes.edu.pe Fuente de Internet	1%
5	dokumen.pub Fuente de Internet	1%
6	hdl.handle.net Fuente de Internet	<1%
7	repositorio.unac.edu.pe Fuente de Internet	<1%
8	qdoc.tips Fuente de Internet	<1%
9	repositorio.unasam.edu.pe	


Yanitza Magdalena Montano Oblas

	Fuente de Internet	<1 %
10	www.untumbes.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
11	www.yumpu.com Fuente de Internet	<1 %
12	repositorio.unc.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
13	Submitted to Pontificia Universidad Catolica del Peru Trabajo del estudiante	<1 %
14	repositorio.ug.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
15	renati.sunedu.gob.pe Fuente de Internet	<1 %
16	repositorio.esan.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
17	cybertesis.unmsm.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
18	repositorio.upao.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
19	www.eclac.cl Fuente de Internet	<1 %
20	repositorio.unap.edu.pe Fuente de Internet	<1 %



Yanetza Magdalena Montano Oblas

		<1 %
21	repositorio.undac.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
22	repositorio.unp.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
23	repositorio.upci.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
24	revistas.pucp.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
25	repositorio.uia.ac.cr:8080 Fuente de Internet	<1 %
26	Submitted to Universidad Catolica Los Angeles de Chimbote Trabajo del estudiante	<1 %
27	tesis.unap.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
28	"Estudios regionales: análisis y propuestas de desarrollo económico y social", Universidad del Pacifico, 2021 Publicación	<1 %
29	repositorio.upt.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
30	bibliotecas.ucasal.edu.ar Fuente de Internet	<1 %


Yanetza Magdalena Montero Obles

31	cdn.www.gob.pe Fuente de Internet	<1%
32	core.ac.uk Fuente de Internet	<1%
33	repositorio.upse.edu.ec Fuente de Internet	<1%
34	www.revistas.espol.edu.ec Fuente de Internet	<1%
35	Submitted to Universidad Nacional de Tumbes Trabajo del estudiante	<1%
36	cdi.mecon.gob.ar Fuente de Internet	<1%
37	"El impacto de la inversión extranjera directa (IED) y la formación de capital en el crecimiento sectorial silvoagropecuario en Chile : un estudio de series de tiempo", Pontificia Universidad Catolica de Chile, 2022 Publicación	<1%
38	Eber Jardiel Pérez Zúñiga, Julio Alonso Iglesias. "Impacto de la inversión extranjera directa en el valor agregado bruto de las empresas manufactureras", Pacha. Revista de Estudios Contemporáneos del Sur Global, 2023 Publicación	<1%



Yanitza Magdalena Montano Oblass

39	Submitted to Universidad Tecnológica Indoamerica Trabajo del estudiante	<1 %
40	Vizcarra, Fausto Holguino Vizcarra Ojeda, Darwin Flores Mora, Pavel Martin Oropeza Talavera, Mario Enrique Rojas. "Planeamiento Estrategico de Minera Las Bambas S.A.", Pontificia Universidad Catolica del Peru - CENTRUM Catolica (Peru), 2021 Publicación	<1 %
41	biblior.url.edu.gt Fuente de Internet	<1 %
42	biblioteca2.ucab.edu.ve Fuente de Internet	<1 %
43	joseordinola2014.files.wordpress.com Fuente de Internet	<1 %
44	repositorio.unjfsc.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
45	revistanotashistoricasygeograficas.cl Fuente de Internet	<1 %
46	www.coursehero.com Fuente de Internet	<1 %
47	www.lampadia.com Fuente de Internet	<1 %
	issuu.com	 <i>Yanitza Magdalena Montero Oblas</i>

48	Fuente de Internet	<1 %
49	repositorio.cepal.org Fuente de Internet	<1 %
50	repositorio.espe.edu.ec Fuente de Internet	<1 %
51	repositorio.uss.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
52	www.researchgate.net Fuente de Internet	<1 %
53	Submitted to Universidad Andina del Cusco Trabajo del estudiante	<1 %
54	Submitted to Universidad Privada del Norte Trabajo del estudiante	<1 %
55	repositorio.uladech.edu.pe Fuente de Internet	<1 %



Griselda Magdalena Montano Oblas

Excluir citas

Activo

Excluir coincidencias

< 15 words

Excluir bibliografía

Activo